

ШЕФ

ПЕРВЫЕ ЛИЦА

ЭКОНОМИКА

ПОЛИТИКА

БИЗНЕС

декабрь 2015



**В ИГРУ ВСТУПАЮТ
ПРОГРАММНО-
ЦЕЛЕВЫЕ КОЗЫРИ**
Приоритеты
развития
промышленности
Воронежской области

ХОД В ОБХОД
Траектория
строительства обхода
Украины

**УПРАВЛЕНИЕ
ОГНЁМ**
Городское освещение:
от лучины
до электричества

Сергей КАСПАРОВ

Генеральный директор

АО «Объединённая Энергостроительная Корпорация»

ЭНЕРГИЯ ВО ВСЁМ

АНТИК

ВСЬ СПЕКТР ТОВАРОВ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО
ТЕКСТИЛЬНОГО ДИЗАЙНА



- Карнизы настенные и потолочные
- Багетные карнизы
- Карнизы сложных форм - арки, зеркалы
- Карнизы раздвижные, в т.ч. для японских штор
- Подъемные механизмы для римских штор

- Рулонные шторы однослойные
- Рулонные шторы день-ночь, 3D
- Горизонтальные жалюзи
- Вертикальные жалюзи
- Производство в Воронеже

- Интерьерный текстиль в наличии и под заказ:
Verona Home Textile, Stessa Design, Eclates, Sama и др.
- Предоставляем вешалки с образцами
- Текстильный дизайн и пошив на заказ

- Фигурные ламбрекены в рулонах и модулях
- Подхваты всех видов, декоративные элементы
- Шторная лента, бандо
- Люверсы и прочая фурнитура
- Бахрома, кисти, подвесы и мн. др.



г. Воронеж, ул. Пирогова, д. 15
E-mail: antik_ts@mail.ru
WWW: antik-36.ru



ОПТ:
+7 (473) 239-81-84,
+7 (473) 233-23-70,
+7 (473) 233-23-71,
+7 (473) 233-23-72



НАШИ МАГАЗИНЫ:
ТВЦ Ярмарка на Донбасской,
262-20-84, 252-77-98
Ярмарка на Холмистой
239-64-41, 224-50-46

Volkswagen Jetta.

Вкладывай в КОМФОРТ!

Преимущество
до 200 000 руб¹



Светодиодные задние фонари²



Обновлённый дизайн
интерьера



Аудионавигационная система
с функцией App-connect²



Система контроля
слепых зон²

Преимущества Volkswagen Jetta слишком привлекательны, чтобы оставить их без внимания. Просторный салон, вместительный багажник в сочетании с современными системами безопасности и инновационными опциями управления отвечают за то, чтобы каждое ваше путешествие было удобным и приятным. К тому же что может быть целесообразнее вложения в свой личный комфорт?



Das Auto.

Дополнительная информация — по телефону информационной линии Volkswagen 8-800-333-4441 и на сайте volkswagen.ru

¹ Указанное в настоящей рекламе преимущество достигается за счёт предоставления официальными дилерами специальной цены. Срок действия предложения — с 01.10.2015 до 31.12.2015. ² Некоторые из указанных в рекламе опций устанавливаются за дополнительную плату. Автомобиль, изображённый в рекламе, может быть оснащён оборудованием, недоступным для заказа в России. Реклама

слово редактора



Прогнозы я всегда считал делом опасным и даже контрреволюционным. Посмотришь иные политические дебаты или новостную ленту, а там – «может исчезнуть алкоголь, овощи и фрукты, валюта, надежда на мир в Донбассе, свободный выезд за границу» и т.д. и т.п.

На основе этих предсказаний уже можно запустить очередную передачу из серии «Верю-не верю». Однако кто бы ещё год назад мог представить, что вот так запросто исчезнет из обихода россиян дешёвое море в Турции-Египте? Очередное политическое решение, ударившее не только по бизнесу, но и по среднему классу. Да и отдохнуть в Крыму зимой как-то не жарко.

В Новый год я подыму тост за то, чтобы не всё, что написано, озвучено и показано, сбывалось. Самое главное – так хочется не только мне, а ещё 75 % пресловутого электората, выступающего за улучшение отношений с Западом и верящего в то, что всё наладится.

Вспомним Жванецкого: «Всемирно будет хуже, а здесь будет лучше. Болельщик принимает здоровые формы. Здоровье тускло засветилось сквозь хилость первых постановлений, неисполнение которых – лишь свидетельство живого ума и сообразительности народов, с трудом населяющих нашу страну. Здравый смысл уже начал бродить в массах. Добредёт и до верхов».

ШЕФ

ПЕРВЫЕ ЛИЦА N7 (НОЯБРЬ/ДЕКАБРЬ)

WWW.IDSOCIUM.RU

РЕДАКЦИЯ ЖУРНАЛА

Главный редактор: Игорь Борисович Шукшов
Дизайн и вёрстка: Наталья Свиридова
Рекламная служба: Владимир Сидоров (8-910-282-30-36)
Анна Макушина (8-903-025-63-87)
Корректор: Виктор Гришин Фото: Аким Свиридов

УЧРЕДИТЕЛЬ: ШУКШОВ И. Б.

Все рекламируемые в издании товары и услуги подлежат лицензированию и обязательной сертификации. Ответственность за достоверность информации, содержащейся в рекламных объявлениях, несёт рекламодатель. Все цены, указанные в рекламных материалах, действительны на момент подписания издания в печать. Претензии принимаются в течение двух недель со дня выхода издания.

Мнения редакции и авторов статей могут не совпадать. Перепечатка информации только с разрешения редакции.
Информационно-консультационное издание зарегистрировано в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Воронежской обл. Рег. ПИ № ТУ 36-00390 от 23 мая 2013 г.
Издание предназначено для лиц старше 18 лет.

АДРЕС РЕДАКЦИИ

394026, г. Воронеж, Московский пр-т, 11 Б
тел./факс: (473) 239-25-33

Отпечатано в типографии: ООО ИД «Социум», 394026, г. Воронеж, Московский пр-т, 11 Б
тел.: (473) 239-25-33, 239-25-30, факс: (473) 239-25-33, e-mail: shef@idsocium.ru

Подписано в печать: 04.12.2015 г. Заказ № 075. Тираж 3000 экз. Цена свободная.

Сергей КАСПАРОВ

Энергия во всём: масштабы, проблемы, надежды

«Объединённая Энергостроительная Корпорация» (АО «ОЭК») - не рядовое строительное предприятие. Создатели объектов энергетики, и особенно атомной, - элита строителей. Как рождаются такие коллективы, и скольких усилий стоит инновационная составляющая в строительстве АЭС после двадцатилетнего застоя в отрасли? В преддверии пуска первого энергоблока Нововоронежской АЭС-2 на эти и другие вопросы ответил генеральный директор АО «ОЭК»



Текст: Марина БАЖЕНОВА

КАК ЗАКАЛЯЛАСЬ ЭНЕРГОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

У большинства энергостроителей летоисчисление ведётся ещё с советских времён. Созданная в 2005 году «Объединённая Энергостроительная Корпорация» – предприятие относительно молодое, но успевшее стать серьёзным игроком на рынке энергостроительства.

Стоит напомнить, что с середины 80-х годов практически все объекты энергетики были заморожены, а специалисты-атомщики вынуждены заниматься другими стройками. В начале 2000-х пришло время «собирать камни». За это непростое дело взялся один из ветеранов отечественной энергетики, Заслуженный строитель РФ, орденноносец, лауреат Государственной премии РФ, участник строительства гидроэлектростанций и АЭС – Валерий Арташесович Саакян. В те годы он возглавлял Департамент энергетического строительства РАО «ЕЭС России», во-

дил в Правление. Ныне он занимает пост президента «Объединённой Энергостроительной Корпорации».

Шла реформа энергосистемы страны, одной из целей которой было стимулирование инвестиций в энергетику, обеспечение ввода новых мощностей для удовлетворения растущих потребностей экономики России. Как известно, спрос рождает предложение, и на базе компаний, участвующих в строительстве Бурейской ГЭС, возникло предприятие, отвечающее новым потребностям страны в возведении объектов энергетики, – акционерное общество «Объединённая Энергостроительная Корпорация».

– За 10 лет существования АО «ОЭК» нам пришлось пройти путь от простого к сложному, – рассказывает генеральный директор компании Сергей Каспаров. – Вначале были относительно несложные объекты – электроподстанции и ТЭЦ в Москве и Московской области. Затем мы участвовали в строительстве Ленинградской, Калининской, Волгоградской, Балтийской АЭС. Одновременно работали на стройках Бурейской, Богучанской, Зейской ГЭС, Загорской ГАЭС-2. После известной аварии на Саяно-Шушенской ГЭС восстанавливали разрушенный объект и возводили водосброс – специальный канал для отвода избыточной воды – в целях предотвращения аварий и затопления территорий.

Бизнес развивался, и сейчас в структуру корпорации входят 4 дочерних общества и 13 филиалов с общей численностью работников более 5 тысяч человек, в том числе 500 человек инженерно-технических работников. Сфера деятельности охватывает весь процесс создания объектов: проектирование, обеспечение материалами и оборудованием, комплекс строительных работ, изготовление и монтаж конструкций и оборудования, обеспечение транспортом и механизмами (у компании 158 единиц собственной техники) и, наконец, управление проектами. В головном московском офисе собраны опытнейшие специалисты, за плечами которых – крупнейшие стройки страны.

– Финансовые показатели компании говорят сами за себя, – отмечает Сергей Арнольдович. – Если за первый год существования корпорация выполнила объём строительства на 1,2 млрд рублей, то теперь мы нарастили обороты почти в 10 раз. А всего за эти годы АО «ОЭК» выполнила работы более чем на 80 млрд рублей, из которых 21,2 млрд – это гидротехнические станции, и более 40 миллиардов – атомные.

– И какой вес в этих объёмах занимает Нововоронежская АЭС?

– В результате конкурсного отбора АО «ОЭК» стало главным подрядчиком на строительстве 1-го энергоблока Нововоронежской АЭС-2 (теперь он имеет № 6 в составе действующей Нововоронежской АЭС), – поясняет гендиректор. – Нам предстояло построить более 100 объектов 1-го пускового комплекса на сумму в десятки миллиардов рублей. Задачи такого

масштаба мы ещё не решали. А это комплекс организационных, производственных, технических, социальных проблем.

Управление стройкой требовало создания целой сети производственных и вспомогательных филиалов. И первым, естественно, был создан филиал с функциями управляющей компании – это Управление строительством НВАЭС-2. Затем на стройку стали стягиваться производственные силы и появились филиалы «ОЭК – НВ1», «ОЭК – НВ2» и т.д. – всего в разное время работало до семи производственных филиалов и до тридцати субподрядчиков.

Кроме того, на базе АО «ОЭК» возникли специализированные филиалы:

– «ОЭК – ЦСЛ» – Центральная строительная лаборатория – обеспечивала разработку технологий приготовления и укладки бетона, контроль его качества;

– «ОЭК – Механизация» – обеспечивала строительной техникой (краны, самосвалы, бульдозеры, экскаваторы и др.);

– «ОЭК – Инжиниринг» – проектная организация, выдавшая более тысячи проектов производства работ, сотни комплектов проектно-сметной документации по особо опасным и технически сложным объектам;

– «ОЭК – НВИС» – филиал, обеспечивающий управление общежитиями, питание и медицинское обслуживание рабочих.

Также три дочерних общества:

– «ОЭК – Сервис» – это производство бетона различных марок и сварных металлических конструкций;

– «ОЭК – СЗЭМ» – монтаж трубопроводов и теплоэнергетического оборудования;

– «ОЭК – ВентМонтаж» – монтаж систем вентиляции и кондиционирования.

Таким образом, на площадке работали до 2,5 тысячи рабочих и ИТР собственных сил и столько же специалистов субподрядных организаций.

– На первом блоке Нововоронежской АЭС-2 мы выполнили до 80 % всех работ, что называется, «под ключ» – от проектирования до монтажа оборудования и наладки. Для нашей корпорации возведение первого энергоблока стало своеобразным университетом, окончив который, мы получаем аттестат о высшем образовании, если можно так выразиться. АО «ОЭК» теперь прочно закрепилось в когорте ведущих энергостроительных компаний страны. Нововоронежская АЭС – это наша визитная карточка, – подчёркивает Каспаров.

КОМАНДА ПРОФЕССИОНАЛОВ

Не секрет, что средний возраст инженерного состава в сфере энергетического строительства составляет около 45-50 лет. Проблема кадрового голода в отрасли продолжает оставаться актуальной для многих компаний, работающих на энергостроительном рынке. Не обошла она и коллектив АО «ОЭК».

CV

КАСПАРОВ Сергей Арнольдович

Генеральный директор
АО «Объединённая
Энергостроительная Корпорация»

ОБРАЗОВАНИЕ: окончил Ташкентский архитектурно-строительный институт в 1998 году.

КАРЬЕРА:

1998 год – мастер, затем прораб и начальник участка в УС «ТашГРЭСстрой».

2001-2002 гг. – начальник строительного участка в ООО «УС ЭЖПС Мосэнергостроя», производитель работ в УС «Энергожилпромстрой» ОАО «Строительно-промышленная компания Мосэнергострой».

2003-2007 гг. – производитель работ, начальник участка ЗАО «Парк».

2007 год – главный инженер ООО «Материк-5», откуда переводом в 2009 году поступает на работу в «ОЭК-НВ1» – филиал ОАО «Объединённая Энергостроительная Корпорация» на должность главного инженера.

2009-2010 гг. – главный инженер «Управления строительством Нововоронежской АЭС-2» – филиала ОАО «ОЭК».

2010 год – директор «Управления строительством Нововоронежской АЭС-2» – филиала ОАО «ОЭК».

2012 год – заместитель генерального директора по строительству атомных электростанций ОАО «Объединённая Энергостроительная Корпорация».

2013 год – генеральный директор ОАО «Объединённая Энергостроительная Корпорация».

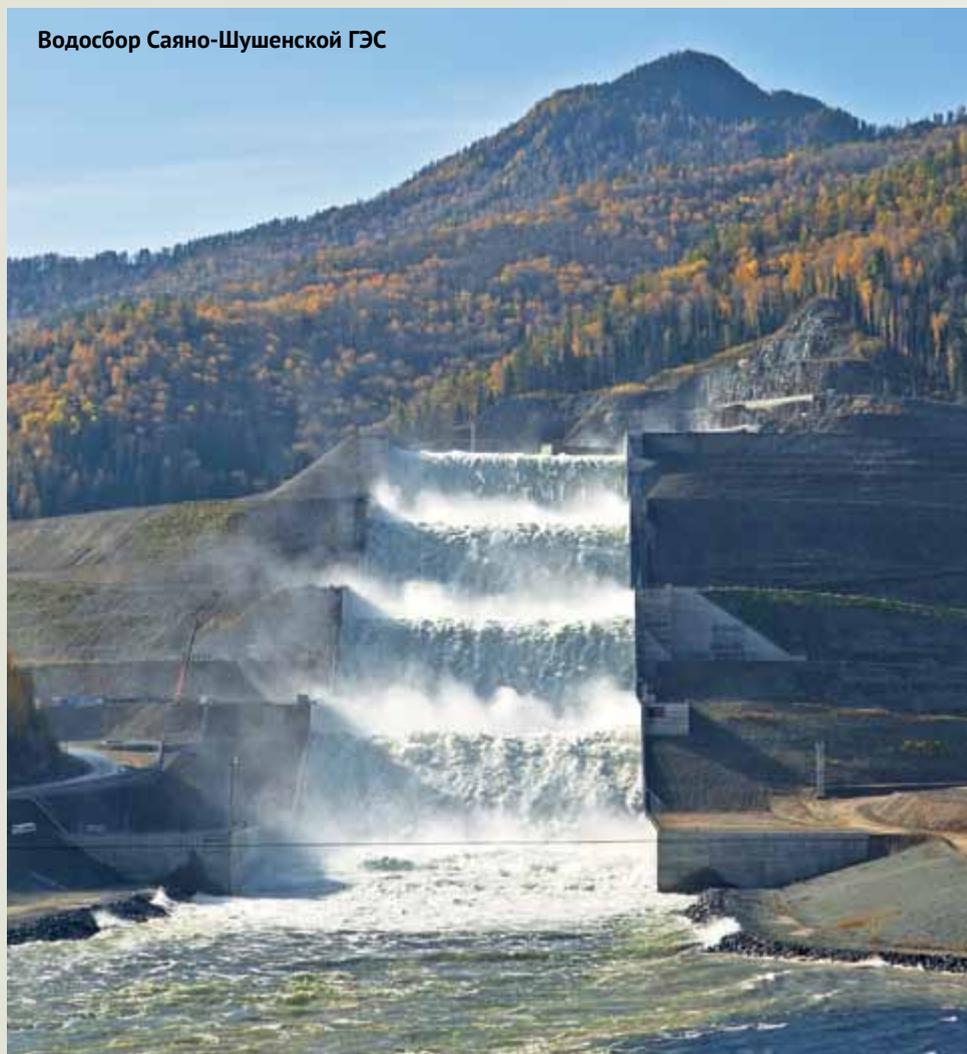
персона. шеф

Насущной оказалась задача укомплектования рабочими, квалификация которых оказалась бы соответствующей сложности возводимого объекта.

– Надо откровенно признать, что текучесть была высокой. Мы были вынуждены отсеивать персонал из-за профнепригодности, для кого-то не подходил вахтовый метод работы, кто-то не мог адекватно принять требования режима особого объекта, кто-то проявлял откровенную недисциплинированность, – сетует Сергей Арнольдович. – У нас работали люди из более чем 20-ти регионов России и даже из Белоруссии. Кстати сказать, эта республика должна быть нам благодарна за рабочих, получивших производственную закалку на нашей стройке, теперь они применяют полученный опыт на возведении Белорусской АЭС.

В центре внимания руководства корпорации закономерно оказался вопрос повышения квалификации кадров. Коллективу была предоставлена широкая возможность для обучения и переподготовки в воронежских учебных заведениях, а в 2012 году госкорпорация «Росатом» и СРО «Союзатомстрой» открыли в Нововоронеже свой учебный центр, где вот уже три года проходят обучение и повышают свою квалификацию рабочие и инженерно-технические работники всех организаций, участвующих в строительстве. Таким образом, в филиалах АО «ОЭК» прошли разные виды обучения и повышения квалификации более 600 специалистов.

– Особо следует отметить вклад ведущих специалистов корпорации в развитие общего дела, – подчёркивает Сергей Арнольдович. – Это Алексей Андреевич Горшков – первый заместитель директора Управления по производству. До прихода в «ОЭК» имел опыт строительства Воронежской атомной тепловой станции, которая так и не была введена в эксплуатацию из-за протестов общественности в 90-х годах. Специалист, досконально знающий организацию и технологии строительства атомных станций, человек, способный организовать и координировать одновременную работу десятков предприятий и при этом осуществлять эффек-

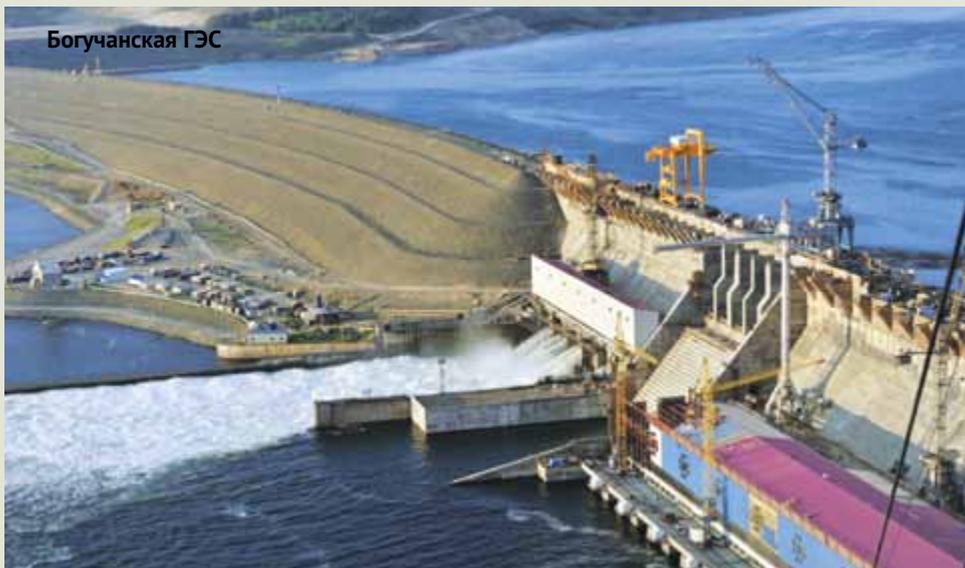


тивный контроль за ходом работ. Далее, Александр Евгеньевич Ипатов – главный инженер Управления, за плечами которого опыт строительства Курской АЭС, а также государственной службы. Он проводит огромную работу по решению технических вопросов, вопросов безопасности строительства, сдачи готовых объектов. Оскоркова Татьяна Егоровна – директор филиала «ОЭК – ЦСЛ», приглашена нами в Нововоронеж с наших сибирских строек и возглавила Центральную строительную лабораторию. Отличный специалист в области технологий приготовления и укладки бетона, внесла огромный вклад в дело повышения качества строитель-

ства. Вячеслав Алексеевич Алексеев – заместитель директора Управления по работе с персоналом, человек, прошедший большую школу работы на производстве, на государственной службе и в реформировании энергетики. Его опыт работы с людьми благотворно сказался на создании коллектива, его становлении и укреплении хорошей рабочей атмосферы. Из нового поколения – Дмитрий Николаевич Беляков, директор филиала «ОЭК – Механизация», который, несмотря на молодость, уверенно руководит сложным предприятием, обеспечивая бесперебойно машинами и механизмами не только нововоронежскую стройку, но и ряд других в разных регионах.

Многие специалисты выросли в карьерном плане и сегодня являются ключевыми персонами при планировании выхода на другие проекты. Одним из таких является Валерий Васильевич Дмитриев, который пришёл в «ОЭК – Сервис» на должность ведущего специалиста в сентябре 2010 года, в мае 2011 года уже возглавил филиал «ОЭК – НВ1», а с 2013 года назначен директором Управления строительством Нововоронежской АЭС-2.

Особо в компании гордятся теми, кого по праву можно назвать «старожилами» – рабочими, которые с самого начала и до сего дня прошли весь путь создания Нововоронежской АЭС. Это бригады Апухтина В.П., Толмачева В.Н., Мосяна С.Р. и многих других, ставших золотым фондом корпорации.



АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

Инновационный потенциал АО «ОЭК» в части выполнения бетонных, сварочных, монтажных и других работ получил дополнительное подтверждение уже в процессе предварительных испытаний, проведённых при сооружении крупных энергетических объектов.

– Каждый проект ставил перед нами вызов – создать объект, не уступающий лучшим мировым аналогам как по эксплуатационным характеристикам, так и в плане технологичности и сроков возведения. Конечно, это было бы невозможно без широчайшего опыта советских энергостроителей, но и мир 20 лет не стоял на месте, – рассказывает директор. – Начиная работу на НВ АЭС-2, все понимали, что многое придётся делать впервые. Например, мы создали строительную лабораторию, которая способна решать вопросы выбора материалов, подготовки производства и контроля технологии возведения монолитных железобетонных конструкций. Она стала полигоном, где были апробированы инновационные материалы, новые решения и только потом использованы в производстве бетонных смесей и на объектах строительства.

За время работы «ОЭК – ЦСЛ» внедрила в производство более 200 составов бетонных смесей с применением современных химических добавок. В том числе составы бетона, обеспечивающие биологическую защиту персонала; высокопрочные составы, лежащие в защитных оболочках реактора; составы, обеспечивающие защиту гидротехнических сооружений и фундаментов; сначала внедрила в производство готовые, а потом и разработала свои подливочные смеси, обеспечивающие надёжный контакт металлоконструкций и оборудования с бетонными основаниями.

Филиал «ОЭК – Инжиниринг» разработал комплект технологической документации, изменившей методы строительства объектов и сооружений блока № 1 на индустриальные с применением крупных армопалубных блоков. Помимо этого разработаны технологии для бетонирования и сушки элементов сухой защиты корпуса реактора; для устройства купольной части наружной защитной оболочки здания реактора; для непрерывного бетонирования верхнего строения фундамента турбоагрегата.

– Эти технологические решения позволили освоить в цехах «ОЭК – Сервис» производство массивных густоармированных пространственных металлоконструкций весом до 50 тонн, – поясняет Сергей Каспаров. – Потом они доставлялись из цеха на строительную площадку, укрупнялись до 200 тонн и монтировались уже в сборе мощным краном. Такой метод работы был опробован нами уже в ходе строительства и значительно сократил сроки возведения куполов внутренней и наружной защитной оболочки. Кроме того, при сварочных работах впервые адаптирована к требованиям



АО «ОЭК» теперь прочно закрепилось в когорте ведущих энергостроительных компаний страны. Нововоронежская АЭС – это наша визитная карточка

российской атомной энергетики немецкая технология сварки упоров железобетонных перекрытий. Эта технология получила одобрение ведущих отраслевых институтов. Так что АО «ОЭК» с успехом использовало возможности по внедрению и применению инновационных материалов и технологий современного рынка строительной индустрии.

С ПОПРАВКОЙ НА ВРЕМЯ

АО «ОЭК» всегда было ориентировано на участие в создании энергетических мощностей России. Энергетика была и остаётся его приоритетом. По крайней мере специалисты корпорации продолжают работать и на 2-м блоке Нововоронежской АЭС-2, и на Волгодонской АЭС. Но, как всегда, жизнь вносит коррективы...

Разразившийся экономический кризис с непонятными сроками его окончания отрицательно влияет на энергопотребление в стране и, следовательно, на развитие энерго мощностей. Можно ли теперь говорить о заявленных 28-ми атомных энергоблоках до 2030 года? Это большой вопрос...

– Главная наша надежда – Курская АЭС, там продолжается подготовка к строительству. Но нам придётся диверсифицировать портфель проектов, – делится Сергей Арнольдович планами развития компании. – В частности, мы приняли участие в достройке первого стартового комплекса космодрома «Восточный», в развитии энергосистемы Крыма, где

строим одну из электростанций. Рассчитываем и на подряд в создании системы водоснабжения полуострова. Удалось войти в проект строительства гидросооружений в г. Омске. Большие надежды корпорация по-прежнему связывает и с Воронежской областью.

Неслучайно слоганом корпорации стала фраза «Энергия во всём». «Энергия» в переводе с древнегреческого – это мощь, движение. За годы своего присутствия на рынке компания всегда стремилась к мощному движению вперёд в поиске профессиональных, интеллектуальных людей, инновационных решений, эффективных систем управления.

– Мы прошли большой семилетний путь строительства Нововоронежской АЭС-2 в тесном сотрудничестве с заказчиком стройки – «Концерном Росэнергоатом», генподрядчиком – НИАЭП, руководством Воронежской области и города Нововоронежа, со своими субподрядными организациями, – в заключение отметил Сергей Каспаров. – В преддверии Нового года всех их хочется поблагодарить за поддержку и помощь в решении наших общих непростых задач! Конечно, особые слова благодарности всему коллективу АО «ОЭК» за добросовестный труд!

С Новым годом, уважаемые коллеги и партнёры, с новыми успехами и достижениями в укреплении энергобезопасности нашей страны! Счастья и благополучия вашим семьям!

слово. шеф



Иван ЛАЧУГИН,
президент Совета холдинга ФПК «Космос-Нефть-Газ»

“ КРЕДИТЫ – ПУТЬ В НИКУДА.
НАДО ИМЕТЬ СОБСТВЕННЫЕ
ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА

Алексей СЕМЫНИН,
директор агентства
«Азбука недвижимости»



“ В БЛИЖАЙШИЕ
15 ЛЕТ
СТРОИТЕЛЬСТВО
МЕТРО
В ВОРОНЕЖЕ
ДАЖЕ
НЕ НАЧНЁТСЯ



Николай РЕШЕТНИКОВ,
директор компании
«Antica Signoria»

“ ПОКУПАТЕЛИ
БУДУТ ИСКАТЬ
ТОВАРЫ
ХОРОШЕГО
КАЧЕСТВА
ОТЕЧЕСТВЕННОГО
ПРОИЗВОДСТВА



Роман ШАТАЛОВ,
директор компании «СанРемо»

“ СНИЖЕНИЯ СТОИМОСТИ
КВАРТИР НАМ НЕ ДОЖДАТЬСЯ,
ВСЕ НОВЫЕ ПРОЕКТЫ
ЗАМОРОЖЕНЫ

Энергорынок: Точки роста

Независимая воронежская сбытовая компания АО «АтомСбыт» – один из крупнейших игроков на энергорынке, зарекомендовавший себя как честный партнёр с гибкой ценовой политикой. Разговор с генеральным директором Сергеем Журавлёвым состоялся в преддверии крупного события – запуска первого энергоблока Нововоронежской АЭС-2



ШЕФ.: Сергей Александрович, как вы в целом оцениваете это событие для энергетического рынка региона?

СЕРГЕЙ ЖУРАВЛЕВ: Как знаковое для Воронежской области, поскольку это один из самых крупных инвестиционных проектов, которые у нас сегодня реализуются. Атомная энергетика во всём мире является самой безопасной, экологически чистой и экономически эффективной. Дополнительные мощности в нашем бездефицитном регионе позволят обеспечить электроэнергией и близлежащие области. Плюс ещё и в модернизации всей атомной станции. Для нашей компании это важно, поскольку мы сможем ещё более гибко выстраивать ценовую политику с потребителями и обеспечивать стабильность поставки электроэнергии.

ШЕФ: Расскажите об основных направлениях работы компании сегодня и перспективах.

С. Ж.: Компания существует с 2001 года. На сегодняшний день у нас уже порядка 200 клиентов: мы работаем в основном с крупными предприятиями различных отраслей экономики, у которых график потребления электроэнергии круглосуточный. Соответственно, чем выше объёмы потребления, тем ниже цена.

Основные наши цели и задачи: качественная, надёжная и бесперебойная поставка электроэнергии крупным потребителям Воронежской области и других регионов европейской части России. Компания имеет свои представительства в Санкт-Петербурге и Москве. В планах –

выход ещё в 19 регионов. Среди наших давних партнёров – ОАО «Минудобрения», ПАО «ВАСО», УТМК «Рудгормаш» и др. Сейчас мы внедряем автоматизированную информационно-измерительную систему коммерческого учёта электроэнергии (АИИС КУЭ) у наших новых клиентов, заключивших с нами договорные отношения в 2015 году.

Кроме того, на перспективу для нас приоритетным направлением является агропромышленный сектор, который переходит на совершенно другой уровень развития. Это уже не просто маленькие фермы, а целые комплексы, включающие в себя несколько секторов. Строятся современные комбикормовые заводы, животноводческие комплексы, и все они нуждаются в бесперебойной подаче электроэнергии. Одна из важнейших тем в настоящее время – теплицы, которые создаются в связи с импортозамещением. Эти предприятия по энергопотреблению сравнимы с крупными промышленными гигантами, поскольку для роста овощей требуется круглосуточная освещённость.

ШЕФ: От чего зависит снижение цены на электроэнергию, и как стараетесь работать с клиентами в условиях кризиса?

С. Ж.: С точки зрения функционирования сегодняшнего рынка цена зависит от мощности предприятия. Если смотреть на экономику процесса покупки, то ежемесячно мы получаем около 1000 счетов-фактур от генерирующих предприятий, находящихся в первой ценовой зоне (в европейской части). Цена на электроэнергию для каждого конкрет-

ного потребителя зависит от его заявки на покупку в данное время и от предложения генератора, который находится в европейской части России.

Если предприятие работает с гарантирующим поставщиком, то оно оплачивает сбытовую надбавку, которую устанавливает регулятор. Мы же определяем её договорными отношениями со своими потребителями. Плюс работаем не только как сбытовая компания, но и финансовая – предоставляем товарный кредит или рассрочку.

Крупные компании в условиях кризиса стремятся минимизировать свои расходы на электроэнергию, поэтому мы переходим на долгосрочные контрактные отношения с нашими клиентами. Это важно, поскольку у нас стабильные честные партнёры, да и выгода самих потребителей состоит в том, что они приобретают электричество по фиксированной цене на длительный период.

2015 год для АО «АтомСбыт» можно назвать стабильным. Объём продаж электроэнергии увеличился до 840 млн кВт/ч, что на 8,4 % больше, чем в 2014 году. Благодаря нашим дисциплинированным и ответственным клиентам дебиторская задолженность компании практически осталась на уровне прошлого года. Данные высокие показатели являются результатом принципов, которыми руководствуется АО «АтомСбыт» в своей работе: эффективность, профессионализм и надёжность.

По вопросам сотрудничества
обращаться:
+7 (473) 222-71-41
atomsbyt.ru

В игру вступают программно-целевые козыри

В Воронежской области из регионального бюджета на развитие промышленности с 2016 по 2022 годы запланировано направить 1,5 млрд руб. Среди приоритетных направлений поддержки – субсидии по инвестиционным проектам, создание и развитие промышленных кластеров, содействие росту кадрового потенциала. Эти данные содержатся в проекте государственной программы Воронежской области «Развитие промышленности и повышение её конкурентоспособности», рассмотренном на недавнем заседании правительства региона

ПАРКИ ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПЕРИОДА

Конечной целью региональной программы является обеспечение к 2022 году роста производительности труда в два раза по сравнению с 2015 годом (до 5,8 млн рублей в год на одного человека), стабильного ежегодного притока внебюджетных инвестиций в обновление основных фондов – в 1,25 раза – и увеличение налоговых платежей в бюджетную систему Российской Федерации – в 2,9 раза. При сохранении существующей динамики в индустрии региона и «правил игры» со стороны государства решение этих задач имеет реальную основу. В регионе уже есть примеры качественного роста показателей предприятий с использованием частных инвестиций и государственной поддержки. Как правило, опорными точками для этого являются индустриальные парки, которых в Воронежской области зарегистрировано четыре. Так, к примеру, в крупнейшем из них – «Масловском» – работает ООО «Воронежсельмаш».

В ноябре в немецком Ганновере проходила ежегодная крупнейшая выставка сельхозтехники «Агритехника» (Agritechnica). Российский стенд стал самым большим за годы участия, однако только четыре предприятия привезли сюда образцы своей продукции. Среди них – завод «Воронежсельмаш», который представил инновационную разработку: оптоволоконный лазерный сепаратор зерна и семян. Техническая новинка не

имеет мировых аналогов в области сортировки и позволяет буквально «заглянуть» внутрь зёрнышка. К слову, согласно данным Российской ассоциации производителей сельхозтехники, по итогам первого полугодия 2015 года воронежский завод стал одним из лидеров по числу экспортируемых машин.

Новая жизнь для ООО «Воронежсельмаш» открылась после его переезда в индустриальный парк «Масловский». Вернее, «переехали» только название и структурная основа. Фактически завод был построен заново.

Создание индустриального парка утверждено постановлением Правительства Воронежской области от 06.04.2010 г. № 269 «О создании индустриального парка «Масловский» на территории Воронежской области». Сегодня на его площадях действует режим благоприятствования для инвесторов. Что это значит? Стоимость арендной платы земельных участков рассчитывается в соответствии с кадастровой стоимостью без введения дополнительного коэффициента. Кроме того, инвесторы получают участки, обеспеченные инженерной инфраструктурой.

В соответствии с Законом Воронежской области № 67-ОЗ от 7 июля 2006 года «О государственной (областной) поддержке инвестиционной деятельности на территории Воронежской области» предусмотрены и другие меры поддержки: предоставление инвесторам льготных условий пользования землёй и дру-

гими природными ресурсами; участие в разработке инвестиционных проектов и их информационном сопровождении; субсидирование расходов по обслуживанию кредитов; предоставление объектов залога по инвестиционным проектам за счёт средств областного бюджета; бесплатное присоединение к электрическим сетям (с учётом наличия собственной трансформаторной подстанции).

Помимо создания базовой инфраструктуры в 2011-2014 годах за счёт средств федерального и областного бюджетов проведены работы по планировке территории индустриального парка, строительству водозаборного узла, сетей газоснабжения, водоснабжения и водоотведения к производственным площадкам, реконструкции автодороги в индустриальном парке, строительству автомобильных съездов, трансформаторной подстанции. Для решения задач комплексного управления индустриальным парком создана специализированная управляющая компания – АО «Воронежская индустриальная корпорация».

В результате применения этих мер в индустриальный парк «Масловский» удалось привлечь 13 компаний. Как уточнили нам в пресс-службе правительства региона, в 2012 году были запущены два крупных предприятия – «Воронежсельмаш» и электротехнический завод концерна «Сименс», в 2014 году – заводы по выпуску металлоконструкций «Спецстальтехмон-



Индустриальный парк «Масловский»

таж» и производству волоконно-оптического кабеля ОФС «Связьстрой-1 ВОКК». В 2015 году запущен завод по производству мелких архитектурных форм тротуарной плитки методом вибропрессования «Выбор-С», запланированы к открытию завод по производству мелкосортных металлических конструкций «ПО Металлист» и производственно-логистический комплекс «Ангстрем». В целом уже создано около 1700 рабочих мест, вложено 10 млрд рублей инвестиций.

ПЯТЬ ОПОР И НЕОЖИДААННЫЕ ДОХОДЫ

30 июня 2015 года вступили в силу Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» и Закон Воронежской области от 05.05.2015 № 47-ОЗ «О промышленной политике в Воронежской области», определяющие цели, задачи, принципы, а также полномочия органов государственной власти в сфере промышленной политики.

– Одним из основных принципов промышленной политики является программно-целевой метод планирования, – заявил на представлении проекта государственной программы Воронежской области «Развитие промышленности и повышение её конкурентоспособности» на 2016-2022 годы **руководитель департамента промышленности региона Иван Шкуматов.** –



Намечено организовать на территории индустриального парка «Масловский» особую экономическую зону (ОЭЗ) федерального значения

Программа включает 5 подпрограмм, направленных на достижение главной стратегической цели – формирование высокотехнологичной, конкурентоспособной промышленности как основы обеспечения занятости и повышения уровня жизни населения Воронежской области.

Первая подпрограмма – «Развитие промышленного потенциала Воронежской области» – содержит комплекс мероприятий по отраслевому и территориальному развитию промышленного комплекса, развитию кадрового потенциала промышленных предприятий.

Вторая – «Государственная (областная) поддержка инвестиционных проектов организаций промышленности Воро-

нежской области» – включает финансовую поддержку организаций промышленности в форме субсидий.

Третья – «Государственная поддержка инновационной и научно-технической деятельности в промышленности» – содержит комплекс мероприятий по информационно-консультационной и финансовой поддержке, созданию и развитию технопарков, предоставлению субсидий на финансирование научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, выполняемых в ходе реализации инвестиционных проектов.

Четвёртая – «Создание и развитие промышленных кластеров» – направлена на стимулирование предприятий –

СЛОВАРЬ

ОЭЗ – особые экономические зоны – это территории, которые государство наделяет особым юридическим статусом и экономическими льготами для привлечения российских и зарубежных инвесторов в приоритетные для России отрасли (Федеральный закон № 116-ФЗ от 22 июля 2005 г.). Цель создания особых экономических зон – развитие высокотехнологичных отраслей экономики, импортозамещающих производств, туризма и санаторно-курортной сферы, разработка и производство новых видов продукции, расширение транспортно-логистической системы.

Управляй водой профессионально



ВСЕГДА
НИЗКИЕ
ЦЕНЫ



САНТЕХНИКА

Всё для

- ВОДОСНАБЖЕНИЕ
- ОТОПЛЕНИЕ
- КАНАЛИЗАЦИЯ

ЛЕНИНГРАДСКАЯ, 82А

+7 (473) 239-47-94

WWW.SANREMO-V.RU

участников промышленных кластеров в создании импортозамещающей и экспортной промышленной продукции.

Пятая подпрограмма – «Обеспечение реализации государственной программы» – включает прочие направления поддержки промышленности, содействия развитию народных художественных промыслов, обеспечения реализации других функциональных направлений работы департамента и подведомственных ему учреждений.

Одним из приоритетных направлений, существенно расширяющих возможности регионального правительства по стимулированию деятельности в сфере промышленности, является привлечение средств федерального бюджета на реализацию проектов развития промышленного производства и инфраструктуры. Так, в 2015 году подписаны соглашения о сотрудничестве Правительства Воронежской области с Минпромторгом России и ФГАУ «РФТР» – Фондом развития промышленности. В результате по итогам 9 месяцев объём средств, привлечённых из федерального бюджета в рамках государственных программ, составил 3,9 млрд рублей. Льготные целевые займы на реализацию проектов получили ООО «Воронежсельмаш» (500 млн руб.) и ООО ФПК «Космос-Нефть-Газ» (120 млн руб.). На субсидирование части затрат малого и среднего бизнеса, связанных с приобретением оборудования, поступило 82 млн руб. Но наибольший объём средств был привлечён на целевые субсидии предприятиям оборонно-промышленного комплекса в рамках целевых госпрограмм (1,7 млрд руб.) и поддержку инвестиционных проектов, реализуемых на основе проектного финансирования (1,4 млрд руб.).

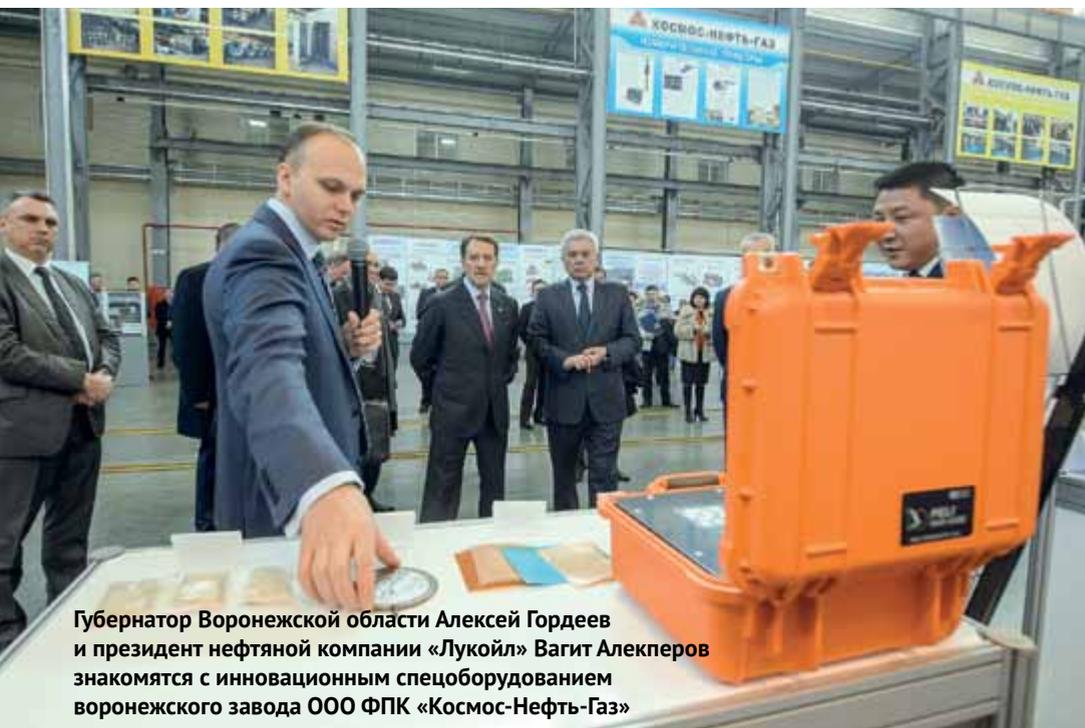
Самое «просевшее» направление в экономике России – инвестиции в основные фонды. По итогам 9 месяцев в целом по стране отмечено их снижение – 94,2 % к уровню января-сентября прошлого года. В Воронежской области, наоборот, рост инвестиций – 110,9 %. Более того, по данным Воронежстата, за 9 месяцев прирост промышленного производства в Воронежской области составил 103,1 % (в Российской Федерации отмечен спад – 97 %). Более того, ряд крупных предприятий показывает довольно хорошие финансовые результаты: за этот же период прибыль увеличилась на 130 %. При этом основной прирост показателя обеспечен за счёт предприятий-экспортёров (таких, как АО «Минудобрения», АО «Воронежсинтезкаучук»). Эти компании получили дополнительные доходы от девальвации рубля.

СКВОЗЬ ТЕРНИИ – К РОСТУ

По прогнозу департамента экономического развития Воронежской области, рост промышленности региона в 2016 году составит 103 % (при 100,6 % в России). Заметная динамика ожидается в высокотехнологичных, инновационных секторах и, прежде всего, в производстве электронного оборудования: прогнозируемый в 2016 году прирост составит около 5 %, в частности за счёт производственных программ АО «Концерн «Созвездие». В 2016 году ожидается начало работы строящегося 6-го энергоблока Нововоронежской АЭС. Активный рост прогнозируется в пищевой промышленности и составит 104 %, в том числе за счёт таких новых предприятий, как сыродельное производство в Калаче, кондитерская фабрика «КДВ Воронеж» в Рамонском районе.



В цехе завода «Воронежсельмаш»



Губернатор Воронежской области Алексей Гордеев и президент нефтяной компании «Лукойл» Вагит Алекперов знакомятся с инновационным спецоборудованием воронежского завода ООО ФПК «Космос-Нефть-Газ»

– Стимулирование инвестиционной активности является ключевой задачей дальнейшего развития экономики, – заявил 18 ноября на заседании правительства Воронежской области **Анатолий Букреев, руководитель департамента экономического развития региона.** – Основные усилия здесь будут сконцентрированы на совершенствовании условий ведения предпринимательской деятельности.

В числе приоритетных развитие получают проекты молочного кластера в животноводстве, в птицеводстве и мясном животноводстве. Государственная поддержка здесь сохранится на высоком уровне.

По словам Анатолия Митрофановича, существуют планы по качественному преобразованию инфраструктуры поддержки инвестиций. В частности, намечено организовать на территории индустриального парка «Масловский» особую экономическую зону (ОЭЗ) федерального значения.

Идея о превращении индустриального парка «Масловский» или его части в ОЭЗ появилась ещё в 2011 году. Но, похоже, только сейчас программа обрела реальную форму. Для реализации проектов в создаваемой ОЭЗ планируется привлечь около 100 млрд рублей, намерения об инвестировании которых в производственные проекты подтвердили семь компаний. Инициативу по созданию ОЭЗ одобрил министр экономического развития РФ Алексей Улюкаев. Вполне возможно, уже в период публикации материала экспертная комиссия министерства вынесет окончательное решение по ОЭЗ, что на практике означает её утверждение Правительством РФ. Напомним, что в Черноземье ОЭЗ существует только в Липецкой области.

Стратегическим направлением остаётся развитие малого и средне-

го бизнеса. Здесь, по словам Анатолия Букреева, инструменты поддержки будут нацелены на развитие действующих компаний, имеющих потенциал роста и зарекомендовавших себя в качестве добросовестных налогоплательщиков.

В мае **председатель правительства России Дмитрий Медведев** в своём докладе об оценке эффективности субъектов РФ по итогам 2014 года на заседании кабинета министров озвучил рейтинг регионов-лидеров, в котором Воронежская область оказалась в пятёрке лучших. При его составлении принимался во внимание уровень развития экономики, социальной сферы и мнение живущих в регионе людей. Наверное, этому показателю можно было бы порадоваться, но зная о наличии у нас немало круга проблем, мысль, скорее, возникает о том, а как же работают другие?!

Николай Травкин – один из ярких российских политиков новой, демократической волны, который первым применил в хозяйственной практике «коллективный подряд», считает, что главная беда России – не «дураки и дороги», а «патернализм и иждивенчество». У многих ещё с советских времён в головах сидит миф, что «наверху» – особенные люди, очень умные, очень мудрые, а не точно такие же, как и все остальные. Президент Владимир Путин каждый год общается на «прямой линии» с народом. Достаточно проанализировать вопросы людей, и становится понятно, что решение процентов 80-ти из них – в компетенции местного самоуправления. Аналогично и по развитию бизнеса: государство устанавливает правила игры и даёт в руки «удочку» в виде субсидий, а уже на местах должны определиться, воспользоваться этими возможностями или продолжать чего-то ждать. Радует, что в Воронежской области пытаются всё-таки воспользоваться...



Центр юридической помощи и переводов ООО «АСТРУМ»

ПЕРЕВОДЫ

**ПАТЕНТ,
РВП,
ВИД НА ЖИТЕЛЬСТВО,
ГРАЖДАНСТВО РФ,
РЕГИСТРАЦИЯ**

Для выполнения Вашего заказа
мы привлекаем только самых
**ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ
СПЕЦИАЛИСТОВ.**

**г. Воронеж,
Московский пр., 7Е,
БЦ «Плаза», оф. 241**

**Тел.: (473) 296-95-86,
+7-908-138-37-32**

sedmoenebo82@mail.ru

Ход в обход



Проект государственной важности – железнодорожный путь в обход Украины, – реализация которого началась компанией АО «Росжелдорпроект» в начале года, набирает обороты. Директор «Юговосжелдорпроект» – филиала АО «Росжелдорпроект» Сергей СИНЯКОВ рассказал о ходе строительства

ШЕФ: Сергей Николаевич, в чём ключевая цель этого проекта?

СЕРГЕЙ СИНЯКОВ: В 2007 году, задолго до известных политических событий на Украине, наш институт разработал обоснование инвестиций проекта «Организация скоростного пассажирского движения на направлении Центр-Юг», характеристики которого легли в «Стратегию развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030

года», утверждённую Правительством РФ в 2008 году.

На этом направлении планируется модернизировать инфраструктуру железнодорожных линий с обеспечением скоростей движения до 160 км/ч, а также построить новую линию Прохоровка – Журавка – Чертково – Батайск. Одним из этапов модернизации предусматривается строительство участка Журавка – Чертково (Михайлово-Александровка).

Причина была в том, что после распада СССР 30 км железных дорог, находящихся в ведении ОАО «РЖД», оказались на территории Луганской области, при этом станция Зориновка, находясь на территории Украины, эксплуатируется Юго-Восточной железной дорогой. Из-за того, что на ней отсутствует пункт пограничного контроля, местные жители были вынуждены пользоваться соседними станциями, в том числе находящимися в Ростовской области.

В настоящее время в связи со сложившейся геополитической ситуацией и в целях обеспечения безопасности растущих объёмов пассажирских и грузовых перевозок в южном направлении Правительством РФ совместно с ОАО «РЖД» принято решение о строительстве новой железнодорожной линии на направлении Журавка – Миллерово, в стороне от границы с Украиной.

ШЕФ: Какова доля участия в этом проекте компании «Юговосжелдорпроект»?

С.С.: Нашим институтом в 2014 году были разработаны основные проектные решения по объекту «Новая железнодорожная линия на направлении Журавка – Миллерово» с учётом перспективы использования данного участка как части инфраструктуры скоростного хода «Москва – Сочи».

На основании утверждённого 23 января 2015 г. первым вице-президентом ОАО «РЖД» В.Н. Морозовым задания на проектирование объекта капитального строительства мы как генеральная проектная организация приступили к проведению инженерных изысканий и разработке проектной документации на строительство двухпутной электрифицированной железной дороги на участках Юго-Восточной и Северо-Кавказской железных дорог. К работе над проектом были привлечены и другие филиалы компании – институты «Кавжелдорпроект», «Ленгипротранспуть», «Трансэлектропроект», «Гипротрансигналсвязь» и «Гипротранспуть».

В настоящее время наша задача – своевременное обеспечение проектной и рабочей документацией строительства новой железнодорожной линии Журавка – Миллерово, с целью получения надёжного, устойчивого и ни от кого не зависящего движения в южном направлении.

ШЕФ: На каком этапе исполнения сейчас находится реализация проекта?

С.С.: Определена общая протяжённость трассы, проходящей по территории двух субъектов Российской Федерации – Воронежской и Ростовской областей, она составляет 122,2 км, эксплуатационная длина линии – 139,6 км. На проектируемой железнодорожной линии Журавка – Миллерово предусмотрено строительство новых и реконструкция существующих станций. Так, запланировано возвести 2 железнодорожных путепровода, 7 автодорожных, 3 пешеходных

и 1 большой железнодорожный мост, смонтировать 61 железобетонную трубу для водоотведения.

Для обеспечения функционирования дороги в проекте строительства предусмотрены комплекс технических средств сигнализации, централизации и блокировки, устройства связи, электроснабжения, водоотведения, система противопожарной безопасности, мероприятия по защите окружающей среды.

Начаты строительные работы по устройству земляного полотна и верхнего строения пути на отрезке, находящемся в ведении инженерных частей Вооружённых сил России. Планируется завершить их к 2018 году. На сегодняшний день тремя батальонами механизации железнодорожных бригад Западного, Центрального и Восточного военных округов срезан плодородный и растительный слой почвы и ведётся отсыпка нижнего полотна. Всего же выполнены земляные работы на 20,45 км трассы общим объёмом 2347,4 тыс. м³.

Параллельно идут работы по получению соглашений от землепользователей – как по земельным участкам железнодорожной линии, так и по участкам линии внешнего энергоснабжения, оформляются договоры краткосрочной аренды. Оценочной компанией ОАО «ЮРЦО-Веакон», аккредитованной ОАО «РЖД», завершены работы по оценке выкупной стоимости 351 изымаемого земельного участка. Сформирован пакет необходимых документов для передачи в Росжелдор с ходатайством об изъятии земельных участков для государственных нужд. С департаментом транспорта и автомобильных дорог Воронежской области оформлено соглашение о восстановлении автомобильных дорог.



таких факторов, как сокращение времени в пути, исключение таможенного досмотра на границе с сопредельным государством, повышение безопасности перевозок и, конечно, увеличение скорости доставки грузов.

Пропускная способность по проектируемому обходу Украины в дальнем пассажирском, пригородном и грузовом сообщениях на расчётные 2020-2025 годы, согласно данным, разработанным институтом ОАО «Институт экономики и развития транспорта» (ОАО «ИЭРТ»), увеличится с 78 пассажирских поездов до 82 в сутки. При этом общая суточная пропускная способность будет составлять 95 составов.

Согласно расчётным объёмам перевозок, железнодорожный обход на участке Журавка – Миллерово будет иметь расчётную годовую приведённую грузонапряжённость нетто в грузовом направлении на десятый год эксплуатации 43,2 млн т*км/км. При этом максимальный вес грузового состава составит 7100 т.

ШЕФ: По данным РБК, ОАО «РЖД» отказалась от дофи-

Пропускная способность по проектируемому обходу Украины увеличится с 78 до 82 пассажирских поездов в сутки

ШЕФ: Как изменится объём перевозимых грузов и пассажиров с введением новой – современной и безопасной – железнодорожной линии?

С.С.: Реализация проекта позволит на порядок поднять качество пассажирских перевозок, в том числе и за счёт

финансирования из государственных источников. Не скажется ли это на качестве и сроках исполнения работ по строительству новых объектов?

С.С.: Компания ОАО «РЖД» и все дочерние, дочерние проектные и строительные компании, филиалы, предприятия железнодорожной инфраструктуры приложат максимум усилий для качественного и в срок исполнения объёмов работ по строительству новой – современной и безопасной – железнодорожной линии в обход Украины и других объектов.

ШЕФ: Несколько слов в качестве поздравления в преддверии новогодних праздников...

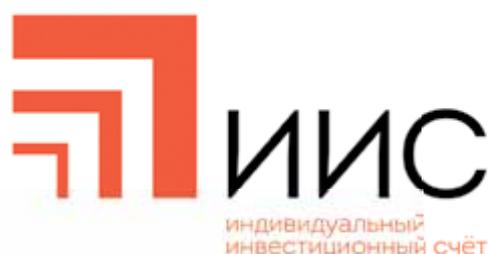
С.С.: Завершается непростой, насыщенный событиями, сложный финансово-экономически, кризисный 2015 г. Есть воплощённые планы, реализованные проекты, но имеются и идеи на перспективу, на будущее, на улучшение и модернизацию.

В 2016 г. всем партнёрам, сотрудникам, компаньонам и читателям журнала желаем внедрения в жизнь замыслов, проектов, творческих изысканий. Желаем здоровья, успехов и удачи во всех начинаниях, осуществления желаний, радости и всего доброго!





Сам себе инвестор



После вступления в силу ряда изменений в закон «О рынке ценных бумаг» и Налоговый Кодекс с 1 января 2015 года на российском финансовом рынке появился новый доступный для обычных граждан инструмент – индивидуальный инвестиционный счёт (ИИС)

КУДА ВЛОЖИТЬ ДЕНЬГИ

Практически каждый человек, располагающий свободными денежными средствами, размышляет о том, куда их можно инвестировать для того, чтобы получить доход. Существует достаточно большое количество вариантов для вложения денег.

Одним из наиболее надёжных вложений считается инвестирование в недвижимость. Во-первых, объект недвижимости всегда можно использовать для собственных нужд – жить в доме, квартире или вести бизнес в офисе. В таком случае доход заключается в сэкономленных на аренде средствах. Во-вторых, помещение можно сдавать в аренду и регулярно получать таким образом ренту. В-третьих, как правило, цены на недвижимость постоянно растут, и со временем продать объект можно за большую сумму, чем он был приобретён.

Однако есть и существенные недостатки у такого способа вложения средств. Так, для покупки квартиры, дома, офиса нужно располагать достаточно большой

суммой, а осуществление сделки сопровождается дополнительными затратами времени на поиск, выбор объекта и денег за услуги риелтора, нотариуса, ремонт и т.п. Кроме того, во время экономических кризисов вопреки общей тенденции цены на недвижимость падают, причём иногда очень резко и существенно. Таким образом, всё-таки самым главным достоинством инвестирования в недвижимость является то, что она обладает способностью удовлетворять потребительские нужды, а не только приносить доход.

Следующий надёжный объект для вложения денежных средств – это драгоценные металлы. Здесь доход от инвестирования заключается в разнице цены продажи и покупки металлов, поскольку существует тенденция к росту их стоимости. Так, например, в январе 2000 года тройская унция банковского золота стоила 285 долларов, а сейчас она стоит 1083 доллара, по данным «Яндекс. Новости». Таким образом, цена выросла почти в 4 раза за 15 лет. В то же время тенденция роста не является перманентной, и как раз в последние 3 года золото дешевело, причём

достаточно сильно. В сентябре 2012 года за тройскую унцию давали аж 1750 долларов. Следовательно, существует большой риск не только не получить доход, но и понести серьёзные убытки в краткосрочном или среднесрочном периоде, особенно если приобрести металл на пике его стоимости. Кроме того, необходимо нести дополнительные затраты на хранение.

Существует возможность открытия счёта в банковских металлах, однако в данном случае заработать на процентах не удастся, поскольку ставки по такому вкладу близки к нулю. Так, например, Газпромбанк предлагает открыть срочный обезличенный металлический счёт на год под ставку 1% годовых. Следует понимать, что в таком случае приобретения металла в натуральном виде не происходит.

Похожий на предыдущий объект инвестирования – это иностранная валюта. Можно купить «твёрдую» валюту в надежде на рост её цены со временем. Правда, в данном случае скорее происходит сохранение собственных средств, чем их приумножение. И также существует риск удешевления приобретённых ценностей.

Весьма популярным инвестиционным инструментом в России является открытие банковского вклада. При этом процентные ставки по депозитам в России обеспечивают достаточно неплохой уровень дохода. Согласно данным ЦБ РФ, средневзвешенная процентная ставка в сентябре текущего года составляла 9,24 % для вкладов в рублях сроком до 1 года. Именно благодаря низкой степени риска, хорошему уровню дохода и относительно высокой ликвидности банковские депозиты пользуются успехом у большей части населения.

НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Сегодня в России появилась адекватная альтернатива банковским вкладам, именуемая индивидуальным инвестиционным счётом, что можно считать огромным шагом вперёд. Ведь ранее особого выбора у населения не было. Как правило, он сводился к хранению денег дома (иногда в иностранной валюте) или размещению их на депозите в банке. ИИС же предоставляет новые возможности, которые в государствах Западной Европы, США и других экономически развитых странах уже давно доступны обычным гражданам.

С помощью индивидуального инвестиционного счёта любой россиянин, не являясь профессиональным участником

фондового рынка, может приобретать и продавать ценные бумаги (акции, облигации и т.д.), получая доход от роста цен на приобретённые активы или проценты по долговым бумагам. Но одним из главных факторов, делающим ИИС привлекательным для населения, являются налоговые преференции со стороны государства. Особенно это актуально для консервативных вкладчиков, предпочитающих стабильный доход с минимальными рисками. Хотя и активные инвесторы тоже не останутся обиженными. Итак, государство предлагает владельцу ИИС два варианта льготы на выбор. Первый – это возмещение НДФЛ в объёме до 13 % от внесённой на счёт суммы.

Для получения налоговой льготы существует ряд условий. Во-первых, вкладчик должен быть налоговым резидентом Российской Федерации. Во-вторых, объём возможных инвестиций – до 400 тысяч рублей в год. При этом счёт можно открыть только один на одно физическое лицо и только в рублях, не менее, чем на три года, у лицензированного российско-го брокера.

Для регистрации следует обратиться в налоговую службу и предоставить от брокера справку, в которой указана сумма средств, внесённая на ИИС, при этом возврат НДФЛ может получить тот, кто уплатил его в течение того года, в котором была осуществлена инвестиция.

Получать компенсацию налога можно ежегодно со вновь внесённой суммы средств, т.е. если в следующем году дополнительно инвестировать ещё до 400 тыс. рублей, то можно рассчитывать на возврат 13 % от этой суммы. Кроме того, используя ИИС для приобретения долговых ценных бумаг от надёжных эмитентов, консервативный инвестор добьётся получения дохода – большего, чем от размещения средств на банковском депозите, – с минимальными рисками.

Второй вариант налоговой льготы может быть интересен активным инвесторам, которые склонны к большему риску ради получения потенциально более высокого уровня доходности. В данном случае на взнос никакие возмещения не предусмотрены, но по истечении трёх лет действия ИИС все доходы, полученные от операций со счётом, освобождаются от уплаты НДФЛ.

Таким образом, на государственном уровне созданы весьма благоприятные условия для вложения средств населения в фондовый рынок посредством индивидуальных инвестиционных счётов, что должно благоприятно отразиться на развитии последнего, а также позволит обычным гражданам получать более высокий инвестиционный доход, чем при размещении денег на депозитах в банке.

В костюме «Voronin»

ВЫ СТАНОВИТЕСЬ

- КРАСИВЕЕ •
- ВЫШЕ •
- СТРОЙНЕЕ •
- РЕСПЕКТАБЕЛЬНЕЕ •
- БЛАГОРОДНЕЕ •

**Об акциях и новостях –
на сайте mariage-vrn.com**




**ДЕЛОВЫЕ КОСТЮМЫ
СМОКИНГИ • СОРОЧКИ
ГАЛСТУКИ • ПАЛЬТО**

**Адрес: г. Воронеж,
ул. Карла Маркса, 54 (магазин «Марьяж»)
тел. +7 (473) 255-55-92**

Следует отметить, что вносить средства на ИИС сразу при открытии не обязательно, и счёт может быть некоторое время неактивным, что не лишает права на получение налогового вычета. Главное в данном случае – осуществить инвестирование до конца года.

Кроме серьёзных преимуществ у нового финансового инструмента есть и неприятные моменты. Один из существенных недостатков ИИС – это невозможность досрочного изъятия всех средств или хотя бы их части без потери налоговой льготы, даже если они необходимы, например, на лечение. Т.е. вывод инвестиций или их части раньше срока приравнивается к досрочному расторжению договора и приводит к потере права на получение налоговых вычетов. Кроме того, на сегодняшний день пока не существует механизма страхования ИИС, подобного страхованию банковских депозитов. И это очень важный момент, поскольку вложенные средства никак не защищены на случай банкротства финансового посредника.

Нужно также учитывать, что при использовании ИИС возможны следующие расходы:

- вознаграждение за ведение счётов, на которых учитываются ценные бумаги, уплачиваемые в пользу депозитариев;
- комиссионные сборы биржевых площадок;
- оплата услуг финансового посредника.

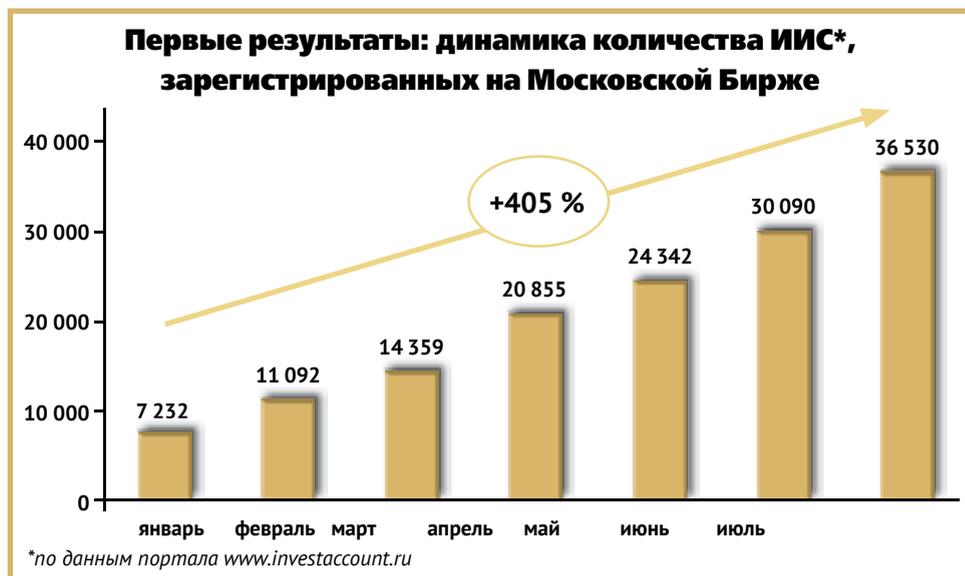
Главным достоинством индивидуального счёта является предоставляемая государством налоговая льгота, а главным недостатком – отсутствие системы обязательного страхования

ИИС В ВОРОНЕЖЕ

Несмотря на новизну рассматриваемого финансового инструмента, уже достаточно большое количество учреждений в Воронеже предоставляют возможность открытия индивидуального инвестиционного счёта. Причём довольно активно в этом сегменте работают банки либо связанные с банками брокерские, управляющие компании.

В данном случае при выборе финансового посредника следует в первую очередь обратить внимание на его надёжность, поскольку, как уже было отмечено выше, средства, вложенные в ИИС, абсолютно не застрахованы, и нужно с высокой долей вероятности быть уверенным, что спустя три года посредник, которому доверены деньги, всё ещё будет существовать. Доходность же инструмента находится примерно на одном уровне при использовании консервативной стратегии, основанной на приобретении государственных долговых ценных бумаг.

Среди работающих в Воронеже банков первой двадцатки по размерам чистых активов открыть индивидуальный инвестиционный счёт своим клиентам пред-



лагают (согласно данным официальных сайтов): Сбербанк России, Газпромбанк, Промсвязьбанк. Кроме того, можно воспользоваться услугами таких брокерских и управляющих компаний: «Открытие Брокер», «БКС Брокер», «Русский Стандарт», «Финам». Рассмотрим более подробно их предложения.

Сбербанк России акцентирует внимание на получении налоговой льготы клиентами, вложившими средства в ИИС. При этом каких-либо дополнительных преимуществ, предоставляемых самим банком, на официальном сайте не указывается.

Газпромбанк показывает потенциальным инвесторам возможный уровень доходности при консервативной стратегии, заключающейся в покупке облигаций федерального займа, с учётом налоговых преференций, который значительно превышает размер процентной ставки по рублёвым депозитам. Каких-либо дополнительных условий, как и в случае со Сбербанком, не предлагается. Но третья позиция среди всех банков по размеру активов, а также наличие таких акционеров, как ПАО «Газпром» и Минфин РФ, уже дают значительные преимущества банку перед конкурентами.

Одиннадцатый по размерам активов Промсвязьбанк также концентрирует внимание на налоговых льготах, но предоставляет у себя на сайте более подробную по сравнению с вышеописанными банками информацию по различным нюансам использования ИИС.

Брокерские и управляющие компании достаточно активно продвигают новый продукт. Например, весьма интересно в финансовом плане предложение от компании «Финам» – на размещённые средства в рамках пассивной стратегии начисляются 5,5 % годовых (1/2 ключевой

ставки), а также в первый месяц предлагается бесплатная помощь профессиональных консультантов.

«БКС Брокер» и «Русский Стандарт» разработали для своих клиентов готовые инвестиционные стратегии, которые можно использовать для вложения средств на фондовом рынке. У «БКС Брокер» это: консервативная (высоконадёжные государственные облигации), рациональная (портфель из инструментов срочного рынка) и агрессивная (портфель из акций российских компаний) стратегии. Здесь можно торговать и самостоятельно, не используя ни одно из указанных предложений. «Русский Стандарт» также предоставляет на выбор три стратегии: «Государственные облигации», «Корпоративные облигации» и «Акции». Первая характеризуется наименьшим уровнем риска и ожидаемой доходности, третья – наиболее рискованная с самым большим вероятным доходом, а вторая представляет собой средний вариант.

«Открытие Брокер» предлагает клиенту два тарифных пакета по индивидуальному инвестиционному счёту – «модельный портфель» и «самостоятельное управление». Первый вариант предлагает предоставление рекомендаций аналитиков о возможных объектах инвестирования, а второй – полностью самостоятельное управление счётом клиентом.

Итак, ИИС – это весьма интересный и высокодоходный инвестиционный инструмент, воспользоваться которым можно в различных финансовых учреждениях. Необходимо лишь оценить репутацию и надёжность посредника, финансовую привлекательность предложения и приемлемый уровень риска. Но в любом случае на сегодняшний день главным достоинством индивидуального счёта является предоставляемая государством налоговая льгота, а главным недостатком – отсутствие системы обязательного страхования. Поэтому в первую очередь нужно обращать внимание всё-таки на надёжность финучреждения, в котором будет открыт счёт.

Вместе творим бизнес



О текущей ситуации на рынке малого бизнеса, новых банковских сервисах и о поддержке малого предпринимательства рассказал управляющий воронежским филиалом ВТБ24¹ Дмитрий Чебряков.



Дмитрий Анатольевич, какие тенденции рынка кредитования и услуг для малого бизнеса в 2015 году вы можете отметить?

Для нашего банка сотрудничество с малым и средним бизнесом является одним из драйверов развития. В течение прошлого года на фоне общего спада в экономике наблюдалась тенденция сокращения числа индивидуальных предпринимателей и малых предприятий. ВТБ24 продолжал предоставлять кредитные продукты и не изменил своей идеологии

индивидуального подхода к клиенту, что отражается не только в кредитных продуктах, но и в расчетно-кассовом обслуживании. На текущий момент отмечается тенденция снижения базовых ставок по кредитам и активизация новых продуктовых предложений, что, безусловно, влияет на доступность кредитных продуктов. Стимулирует развитие МСБ система из двух основных компонентов. Во-первых, в ней высока роль государственной поддержки малых предприятий. Во-вторых, активная позиция банков.

Расскажите, пожалуйста, о результатах взаимодействия ВТБ24 с государственными институтами развития малого бизнеса.

ВТБ24 активно взаимодействует с государственными институтами развития малого бизнеса: гарантийными фондами, АО «МСП Банк»² и Федеральной корпорацией по развитию МСП.³ На сегодняшний день наш банк в регионе существенно увеличил объем кредитов, выданных с участием гарантийного фонда. Мы предоставили финансирование субъектам малого бизнеса на сумму 294 млн рублей. В рамках сотрудничества с АО «МСП Банк» воронежский филиал ВТБ24 по итогам 1-го полугодия 2015 года предоставил кредиты предприятиям малого бизнеса на сумму 60 млн рублей.

Сегодня так востребованы дистанционные сервисы. Что предлагает клиентам ВТБ24?

Мы внедрили и постоянно совершенствуем систему «Банк – клиент онлайн» (БКО). Сервисы системы «БКО» позволяют дистанционно покупать продукты банка для юридических лиц, заказывать наличные, справки, проводить платежи, конверсионные операции и многое другое.

В настоящее время клиенты ищут в лице банка финансового партнера, с которым удобно и надежно работать. Что нового появилось в ВТБ24, какие новые сервисы внедрены?

Мы предлагаем новые пакеты услуг для бизнеса, которые позволяют предприятию не только экономить, но и получать уникальные сервисы⁴ от банка и его партнеров, как например, пакет услуг «Персональный». Кроме того, при подключении любого из пакетов услуг для бизнеса наши клиенты получают промокод на контекстную рекламу и могут оценить преимущества продвижения товаров и услуг в Интернете. В целом, для предоставления конкурентоспособных предложений мы регулярно осуществляем мониторинг потребностей клиентов. Наша основная задача — стать основным расчетным банком и надежным финансовым партнером для клиентов.

Узнайте больше:

8 800 707-24-24

(звонок по России бесплатный)

www.vtb24.ru

¹ Банк ВТБ 24 (публичное акционерное общество). Генеральная лицензия Банка России № 1623.

² АО «Российский Банк поддержки МСП» (АО «МСП Банк»), лицензия Банка России №3340.

³ АО «Федеральная корпорация по развитию МСП» (ранее АО «НБДКО «Агентство кредитных гарантий») действует в соответствии с ГК РФ, ФЗ от 26.12.95 №208-ФЗ «Об акционерных обществах», ФЗ от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии МСП в РФ», Указом Президента РФ от 05.06.15 №287 «О мерах по дальн. развитию МСП» и Уставом.

⁴ Специальные условия от партнеров банка: сертификат на рекламу в Google AdWords («Гугл Эдвордс») предоставляется при оформлении одного из ПУ «Стартовый», «Персональный», «Заемщик», «Бизнес», «Торговый», «ВЭД»; бесплатные юридические и бухгалтерские консультации от ООО «Национальная Юридическая Служба»; скидки на страхование бизнеса от ООО СК «ВТБ Страхование» (лицензия ЦБ РФ: СИ №3398 от 17.09.15 г., СЛ №3398 от 17.09.15 г., Ос №3398-03 (02,04,05) от 17.09.15 г., ПС №3398 от 17.09.15 г.) при приобретении ПУ «Персональный». Подробнее на сайте банка www.vtb24.ru. РЕКЛАМА.

Малому – в помощь

Особенности и преимущества участия субъектов малого и среднего предпринимательства в госзакупках по Федеральному закону № 223-ФЗ



КТО ЕСТЬ КТО

11 декабря 2014 г. Правительством РФ было издано Постановление № 1352 «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Рассмотрим этот документ с точки зрения того, что он даёт субъектам малого и среднего предпринимательства. Но прежде всего уточним, кто подпадает под это определение.

В соответствии с федеральным законодательством к субъектам малого и среднего предпринимательства относятся внесённые в единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), а также физические лица, внесённые в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, крестьянские (фермерские) хозяйства, соответствующие определённым условиям (согласно части 1 статьи 4 Федерального закона от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ «О развитии

малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»). Вряд ли стоит подробно останавливаться на том, какие именно организации подпадают под определение таких субъектов, так как эта информация есть в широком доступе.

Стоит уточнить, что правила, требующие осуществлять закупки у субъектов малого и среднего предпринимательства, относятся только к крупным заказчикам, у которых суммарный объём выручки от продажи товаров, продукции, выполнения работ, оказания услуг, а также от прочих доходов по данным бухгалтерской (финансовой) отчётности за предшествующий календарный год превышает 1 млрд руб.

Эти правила вступили в силу с 1 июля 2015 года и действуют в отношении заказчиков, у которых годовой объём выручки составляет более 10 млрд руб., а в отношении остальных крупных заказчиков – вступят в силу с 1 января 2016 года.

НОВОЕ В ЗАКОНЕ

Теперь от участников тендера не требуется доказывать или подтверждать свою принадлежность к субъектам малого и среднего предпринимательства. Всё,

что требуется – декларировать свою принадлежность к таким субъектам в заявке на участие. Форму декларации заказчик включает в положение о закупке и далее – в состав заявки в виде электронного документа. Кроме того, законом прямо устанавливается, что заказчик не вправе требовать от участников закупки иных документов, подтверждающих их принадлежность к субъектам малого и среднего предпринимательства, помимо декларации.

Основное преимущество для субъектов малого и среднего предпринимательства, согласно законодательству, реализуется в закупках, которые крупные компании должны проводить исключительно среди них, набирая требуемые 10 % от общего объёма закупок. В извещении о закупке и закупочной документации указывается, что участниками могут быть только субъекты малого и среднего предпринимательства.

Осуществлять закупки с участием только субъектов малого и среднего предпринимательства заказчик обязан в отношении тех товаров, работ, услуг, которые он включит в специальный перечень. Этот перечень он должен разме-

ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕНЕДЖМЕНТА – НАША ПРОФЕССИЯ

 **ВНЕДРЕНИЕ И ПОДГОТОВКА
К СЕРТИФИКАЦИИ СИСТЕМ
МЕНЕДЖМЕНТА (ИСО 9001,
ИСО 22000, НАССР, OHSAS 18000,
ИСО/МЭК 17025, ИСО 14001)**

 **ПОДГОТОВКА ВНУТРЕННИХ
АУДИТОРОВ СИСТЕМ
МЕНЕДЖМЕНТА
(ОБУЧЕНИЕ, ПОВЫШЕНИЕ
КВАЛИФИКАЦИИ)**

 **АУТСОРСИНГ ПРОЦЕССА
«ВНУТРЕННИЙ АУДИТ»,
СОПРОВОЖДЕНИЕ ВНЕШНИХ
АУДИТОВ**

 **ВНЕДРЕНИЕ ПРОЦЕССНОГО
ПОДХОДА И РЕИНЖИНИРИНГ
СУЩЕСТВУЮЩИХ
БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ**

 **ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА
(КОРПОРАТИВНЫЕ И ОТКРЫТЫЕ
ПРОГРАММЫ):**
– АУДИТОР СМК;
– ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОД;
– УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ;
– ТРЕНИНГИ ПО ПРОДАЖАМ
(ДЛЯ ОТДЕЛА ПРОДАЖ) И ПРОЧЕЕ

 **ПЕРЕХОД С ИСО 9001:2008
НА ИСО 9001:2015**

 **ОЦЕНКА
ПЕРСОНАЛА**

стиль в единой информационной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, а до ввода в эксплуатацию этой системы – на официальном сайте для размещения информации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг (www.zakupki.gov.ru), а также на своём сайте.

Помимо того заказчики могут проводить процедуры закупок с включением в общий объём контрактов субъектов малого предпринимательства. В этом случае объём должен составлять не менее 18 % совокупного годового стоимостного объёма договоров, заключённых по результатам всех закупок за год. Поясним этот момент. В 18 % можно включать договоры, заключённые с субъектами малого предпринимательства (СМП), которые победили в закупках, проводимых среди всех поставщиков (например, была объявлена обычная закупка, а победил в ней СМП). Ещё одно преимущество для малого бизнеса заключается в том, что в счёт выполнения заказчиком норматива в 18 % идут договоры, заключённые участниками (исполнителями, подрядчиками) с соисполнителями из числа СМП.

Однако многим крупным компаниям проще заплатить штраф, чем выполнить норматив закупок у СМП. С целью пресечь эту практику в 223-ФЗ введена довольно жёсткая мера: если заказчик не выполнит норматив закупок (либо разместит недостоверную информацию

Денежные средства, внесённые в качестве обеспечения заявки на участие в закупке только с СМП, должны быть возвращены заказчиком всем участникам, за исключением того, заявке которого присвоен первый номер, – в срок не более 7 рабочих дней со дня подписания протокола, составленного по результатам закупки. А участнику, заявке которого присвоен первый номер, – в срок не более 7 рабочих дней со дня заключения договора либо со дня принятия заказчиком (согласно положению о закупке) решения, что договор не заключается. То есть заказчик обязан в своём положении о закупке и в контрактах установить именно эти предписанные сроки.

В ЦЕЛЯХ ПОДДЕРЖКИ

11 декабря 2014 г. Постановлением Правительства РФ № 1352 «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельных видов юридических лиц» было предусмотрено право заказчика утвердить программу партнёрства.

Программа партнёрства – это документ, который описывает комплекс мер для поддержки участников закупок из числа среднего и малого предпринимательства, на основании которого формируется собственный реестр заказчика. Количество участников программы не ограничивается. Однако проводить закупки только среди участников такого реестра заказчик не вправе.

Заказчик не вправе требовать от участников закупки иных документов, подтверждающих их принадлежность к субъектам малого и среднего предпринимательства, помимо декларации

о годовом объёме закупок у субъектов малого предпринимательства, или не разместит вообще), то его положение о закупке будет признано неразмещённым и с 1 февраля до конца года он будет проводить закупки в соответствии с 44-ФЗ (с 01.01.2016: ч. 8.1 ст. 3 Закона 223-ФЗ).

Рассмотрим другие преимущества, предусмотренные законом для субъектов малого и среднего предпринимательства. К ним относятся установление верхних границ обеспечения заявки – его размер не может превышать 2 % начальной (максимальной) цены договора (цены лота), а также обеспечения исполнения договора в размере 5 % его цены, если не предусмотрена выплата аванса. Если предусмотрена, то размер обеспечения должен соответствовать авансу.

Кроме того, срок заключения договора в данном случае составляет не более 20 рабочих дней со дня принятия заказчиком решения по договору. Максимальный срок оплаты поставленных товаров (выполненных работ, оказанных услуг) по нему или по отдельному этапу должен составлять не более 30 календарных дней со дня исполнения обязательств.

Для заказчика программа даёт возможность привлечь к закупкам большее число участников из сферы не крупного бизнеса и тем самым выполнить норматив. Он может предусмотреть аванс в размере 30 % для участников программы партнёрства, участвующих в закупках только среди малых предпринимателей. Например, можно объявить закупку для всех участников (или только для СМП), а в документации при определении порядка оплаты указать, что если победителем закупки станет участник программы партнёрства, то заказчик выплатит ему аванс в размере 30 % (или более). Публиковать программу и требования к поставщикам в ЕИС не обязательно. Они публикуются на сайте заказчика.

Однако программа партнёрства должна предусматривать реальные меры поддержки участников такого реестра, иначе у поставщиков не будет мотивации присоединиться к программе. На сегодняшний момент среди поставщиков нет большого ажиотажа по поводу участия в программах партнёрства – они чаще всего не видят в этом смысла, так как заказчикам не удаётся предусмотреть действительно серьёзных предпочтений.

ЕСЛИ ВЫ СЧИТАЕТЕ,
ЧТО КОМПЕТЕНТНОСТЬ
СТОИТ ДОРОГО,
ПОПРОБУЙТЕ НЕКОМПЕТЕНТНОСТЬ*

* она обойдётся вам значительно дороже

Йохан Стаель фон Хольштайн
основатель IconMedia Lab

КОНТАКТЫ:

ООО «Бизнес консалтинг и коучинг»

г. Воронеж,

переулок Бакунинский, д. 1, оф. 603

Тел.: 8 (473) 23-23-024

8 (910) 7-448-448

e-mail: business-cc@mail.ru

www.business-cc.ru

В поисках баланса

18 ноября на территории многофункционального конгрессно-выставочного комплекса EXPO EVENT HALL Сити-парка «Град» состоялся II Воронежский форум предпринимателей



ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ВСЕХ

Форум прошёл в рамках Всемирной недели предпринимательства. Его посетителями стали более 2000 человек, среди которых – представители предпринимательского и делового сообщества региона, административных структур, средств массовой информации. Организаторами выступили Правительство Воронежской области, Департамент предпринимательства и торговли Воронежской области, Группа компаний Хамина и EXPO EVENT HALL при непосредственном участии и партнёрстве ВРО «ОПОРА РОССИИ», Союза Торгово-промышленной палаты Воронежской области, Муниципального Фонда поддержки малого предпринимательства городского округа город Воронеж, программы «Молодёжный бизнес России».

Во время съезда функционировали 15 секций, в которых проходили «круглые столы», семинары, мастер-классы, встречи в формате дискуссий и практик-кейсов.

В число спикеров вошли заместитель губернатора – первый заместитель председателя правительства Воронежской области Андрей Ревков, руководитель Департамента экономического развития Воронежской области Анатолий Букреев, руководитель Управления по регулированию контрактной системы в сфере закупок Воронежской области Евгений Гончаров, руководитель Департамента предпринимательства и торговли Воронежской области Галина Абричкина, председатель ВРО «ОПОРА РОССИИ» Сергей Наумов, заместитель уполномоченного по защите прав предпринимателей в Воронежской области Константин Корнев, депутат Воронежской областной Думы, глава Группы компаний – Евгений Хамин.

Ключевые дискуссии форума состоялись в рамках сессий по вопросам: регулирование размещения временных соору-

жений на территории городского округа г. Воронеж; как выбрать успешную идею и как получить «МИЛЛИОН» на развитие бизнеса; перспективы развития внутреннего туризма в Воронежской области.

Для участников и гостей форума была организована выставочная экспозиция предприятий малого и среднего бизнеса региона и осуществлялась работа консультационных пунктов «Задай вопрос специалисту».

ВЛАСТЬ ГОВОРИТ

Особо острой стала дискуссия в рамках «круглого стола», посвящённого взаимодействию бизнеса и власти. По оценкам заместителя губернатора – первого заместителя председателя Правительства Воронежской области **Андрея Ревкова**, местные бюджеты могут недополучить порядка 700 млн руб. из-за ухода бизнеса в серые схемы расчётов. Такая ситуация бьёт и по самим предпринимателям, которые не смогут воспользоваться мерами господдержки. Например, в текущем году часть заявок на получение субсидий в размере от 500 тыс. до 5 млн рублей были отклонены по причинам декларирования собственниками бизнеса заработной платы работников ниже установленного в регионе на основании «Трёхстороннего соглашения между Правительством Воронежской области, объединениями профсоюзов и объединениями работодателей на 2014-2016 годы» от 24.12.2013 г. прожиточного минимума.

Между тем для предприятий, ведущих легальный бизнес в области, предоставляются разные возможности господдер-

жки. Так, за счёт средств гарантийного фонда в 2015 году предоставлено поручительство на сумму более 500 млн рублей, что позволило привлечь более 1,2 млрд руб. дополнительных кредитных ресурсов на развитие бизнеса. Субъектам малого предпринимательства выдано 612 микрозаймов на сумму 322 млн руб., и до конца года будет предоставлено ещё не менее 160 субсидий на компенсацию части затрат, связанных с приобретением оборудования, в том числе по договорам лизинга, а также по внедрению ХАССП. Всего по итогам года объём расходов областного и федерального бюджета на развитие предпринимательства составит 140 млн руб.

Как уточнила **руководитель Департамента предпринимательства и торговли Воронежской области Галина Абричкина**, в бюджет 2016 года заложено более 100 млн руб. на различные формы господдержки и предусмотрена возможность обучения предпринимателей, для чего запланировано проведение выездных семинаров.

Вместе с тем планируется увеличить налоговую нагрузку на отдельные виды бизнеса. **Руководитель Департамента экономического развития Воронежской области Анатолий Букреев** анонсировал планы областной власти по увеличению ставки подоходного налога на СМП, занимающиеся сдачей помещений в аренду, с 5 до 7%. В результате планиру-



ется привлечь в бюджет 17 млн руб. Для всех остальных видов бизнеса ставка налога пока останется неизменной.

Причина такого решения, по словам спикера, кроется в дефиците местных бюджетов – так, совокупный долг субъектов федерации составляет свыше 3 трлн руб., и ситуацию необходимо решать. Одной из мер, позволяющих увеличить доходность бюджета в 2017 году, должно стать исчисление налога на объекты недвижимости исходя из их кадастровой стоимости. По оценкам правительства, в связи с этим к 2021 году ожидается увеличение налоговой нагрузки на физлица на 20 %.

БИЗНЕС ПРЕДЛАГАЕТ

В рамках дискуссии депутат Воронежской областной Думы Евгений Хамин отметил, что политику в отношении бизнеса необходимо менять. И кризис – хорошее время для пересмотра отношений.



– Власть должна ставить для себя задачу – увеличить количество предпринимателей на 20-25 тысяч человек, – сказал он. – При этом важно понимать, что это не просто 75 тыс. обеспеченных граждан, включая членов их семей, это приблизительно 3 млрд налогов и 75 млрд в год приобретений в сфере B2B, B2C. Это, наконец, 250 тыс. рабочих мест.

Коснулись на «круглом столе» и таких тем, как кредитно-денежная политика, проблема установки системы ЕГАИС в точках розничной торговли алкогольной продукцией, пресловутая система ПЛАТОН, высокая стоимость электроэнергии для бизнеса и единый дизайн фасадов торговых точек, находящихся в жилых домах.

Со стороны бизнес-сообщества поступили встречные предложения о переносе сроков внедрения ЕГАИС в розничное звено с целью сделать исполнение закона достижимым, о пересмотре тарифов и штрафов в системе ПЛАТОН, а также о создании реестра добросовестных поставщиков в системе госзаказа. В качестве поддержки предлагается внести в закон о госзаказе поправку о сокращении обеспечительного взноса на исполнение контракта на 50 %.



В заключение Александр Овсянников, председатель Комитета по предпринимательству и туризму Воронежской областной Думы, отметил, что со стороны законодательной власти самое

главное – найти чёткий баланс интересов бизнес-сообщества и власти.

– Конечно, было бы неплохо отменить все налоги, но тогда нам никак не решить вопрос социальной нагрузки, который стоит перед властью, – сказал он.

ПОДВОДЯ ИТОГИ

Форум предпринимателей в таком масштабе проводится во второй раз и уже стал знаковым мероприятием года. Так, по итогам предыдущего форума 2014 года был внесён ряд изменений в законодательную базу Воронежской области: вступил в силу закон о двухлетних налоговых каникулах для вновь зарегистрированных ИП, работающих на условиях патентной системы налогообложения; разработаны проекты законов, предусматривающих снижение ставки подоходного налога с 6 до 4 % для предприятий, работающих в сфере импортозамещения, а также лёгкой промышленности; добавлено 15 видов производственной деятельности в перечень предприятий, имеющих право работать на основании патента. Важным достижением для реализации экспортного потенциала области стало создание Центра координации поддержки экспортно-ориентированных СМП.

По итогам мероприятия 2015 года будет составлен Единый Итоговый Меморандум, рассмотрение которого официальными органами власти намечено на декабрь. На официальном сайте EXPO EVENT HALL в ближайшем времени появится форма обратной связи для предпринимателей, в которой все желающие смогут изложить пожелания по результатам прошедших обсуждений.

В развлекательной части мероприятия по традиции прошло награждение официальных лиц, бизнесменов и компаний, внёсших достойный вклад в развитие области и благосостояние её жителей. Вечер продолжил фуршет, а кульминацией напряжённого дня стала фееричная музыкальная программа от салона «Мебель Италии».



Воронежский «глянец»

Траектория выживания

Что происходит на воронежском рынке с журналами последние пять лет?

ПРИЧИНЫ И СЛЕДСТВИЯ

В первой половине XIX века американский писатель, публицист и редактор Эдгар По впервые разработал концепцию современного журнала. Тогда никого из коммерсантов эта идея не заинтересовала, поэтому первый журнал появился гораздо позже. Но к чему это мы? А к тому, что прошло всего-навсего полтора века, и «глянец» начал чахнуть и «мутировать» в сторону простых рекламных буклетов, а не таблоидов с чёткой и грамотной информацией «не для средних умов».

Не хотелось бы нагнетать обстановку (все СМИ и так только этим и занимаются последние полтора года), но раз уж взялись делать обзор глянцевого прессы по итогам кризиса, для оптимизма при всём

желании не находится никакого повода. И даже не потому, что ярких красочных журналов становится на печатном рынке всё меньше и меньше, а потому что хорошие добротные качественные журналы уходят в небытие. Стало меньше познавательных статей как аналитических, так и художественно-публицистических жанров, не видно материалов именитых журналистов.

Да, много говорится, что виной всему – кризис, мол, сегодняшняя ситуация – последствия такого же кризиса 2008 года... Но, по данным российских исследований, нынешние доходы прессы не только в Воронеже, но и по всей России вдвое меньше доходов за тот же период 2008 года. А тут ещё и с развитием Интернета эксперты предрекают бумаж-

ным СМИ окончательную смерть максимум через пятнадцать лет.

Надо отметить, что ежемесячные журналы – самый качественный сегмент рынка, это не развлекательные телегиды или массовые ежедневные и деловые газеты. И то, что они по-прежнему терпят убытки, говорит не только о том, что на печатную продукцию падает спрос. С чем это связано?

Производство многополосных журналов обходится дорого, и держится такой бизнес на рекламных бюджетах, а не только на розничных продажах. К первому источнику доходов относятся основные рекламодатели журналов – рынок парфюмерии и косметики, одежды и обуви, мебели, автомобилей, HoReCa. Все они продолжают сокращать рекламные бюджеты.

Второе – зависимость стоимости бумаги и типографских расходных материалов от курса валюты. Ещё один фактор – печатать газеты и журналы маленькими тиражами выходит себе дороже, а прибыли – гроши. Как следствие, прекращают своё существование и небольшие типографии.

КАК ВЫЖИТЬ?

В Воронеже в сентябре на III медиафоруме «Региональная пресса в условиях кризиса: как выйти победителем», посвящённом проблемам СМИ, предлагались конкретные решения для того, чтобы вывести печатные издания из очередного кризиса и усовершенствовать их работу и качество. На нём секретарь Союза журналистов РФ и редактор журнала «Журналистика и медиарынок» Владимир Касютин высказал позицию, что региональная пресса может спастись благодаря государственному вливаниям. Но кто станет «вливать» в региональную прессу?

Будущее – за журналами с пусть не очень большой, но сугубо «своей» аудиторией, которую не так-то легко будет забрать

В этом году мы пережили слияние двух старейших изданий Воронежа – газет «Молодой коммунар» и «Воронежский курьер». Областная власть не посчитала целесообразным держать сразу два издания на своём довольствии. Из городского бюджета средства выделяются только газете «Берег». О каких журналах может быть речь? Касютин, кстати, отметил, что журналисты делают рекламу «спустя рукава» и не особенно обращают внимание на содержание. Но так как с вливаниями туго, нужно стучаться в другое окно – выходить из кризиса с помощью правильного контента.

Для разных категорий «глянца» «падение» оказалось неодинаковым. Меньше всего пострадали гастрономические издания, журналы о красоте и здоровье и, конечно, журналы-телегиды (если их, конечно, можно назвать «глянцем»). Хуже всего пришлось автомобильным и деловым изданиям, журналам о строительстве и дизайне.

АДЕКВАТНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

По данным 2008 года, в Воронежской области было зарегистрировано свыше 110 журналов. Из них в Воронеже, по разным оценкам, работало до 50 %. К началу 2009-го число действующих журналов резко сократилось и более-менее регулярно выходило около 15 глянцевого изданий. А сейчас – и того меньше, и дело здесь не только в кризисе.

За последние 10 лет воронежские журналы исчезали не менее активно, чем открывались. Сначала был так называемый глянцевого бум, который, как показала практика, далеко не всегда давал каче-

“

Владимир КАСЮТИН,
секретарь Союза журналистов РФ,
редактор журнала
«Журналистика и медиарынок»

«Региональная пресса может спастись благодаря государственному вливаниям»



ство, адекватное количеству. Основная проблема 2008-2009 годов заключалась в «переизбытке локальных журналов в Воронеже», и, как следствие, – сложности с позиционированием и чётким определением целевой аудитории. Сегодня, с учётом ухода части изданий, можно говорить о количестве журналов, адекватном возможностям рекламного рынка города. И так, кто же остался на печатном рынке в Воронеже, а кто вынужден был закрыть свой бизнес?

Значительно сократилось число lifestyle-изданий. В сегменте остались, считай, только сетевые, такие как «Дорогое удовольствие», «Я Покупаю». Региональное издание «Pulse Prime» сменило название (до 2015 года выходило под брендом «Pulse Воронеж») и старается удерживать занятые позиции.

Что касается журнального бизнеса, связанного со строительным рынком, то здесь наблюдаются разные тенденции. Так, выходят журналы «ИН» («Империя недвижимости»), «Парадный квартал» и «Жизнь с комфортом». А вот выпуск таких изданий, как «Вся недвижимость», «Вся стройка и ремонт», «Интерьер без границ», прекращён.

Несколько больше проектов представлено в нишах женских журналов для чтения и автомобильной прессы. В первом случае в Воронеже работают сетевые «Выбирай-Воронеж», «Галерея красоты», «Здоровье и фитнес», «Baby» (воронежское издательство ООО «7 Медиа») и «LADY». Во втором – сетевой журнал «Авто – Черноземье», а вот рекламно-информационный «Женщина и автомобиль», похоже, прекратил своё существование.

В своё время у нас выходил качественный общественно-политический, социальный журнал «Воронеж. Время, события, люди». Последний его номер вышел в 2010 году. Аналогов его так и не появилось на глянцевого рынке. Но зато в 2015 году вышел новый журнал «Слова», некий симбиоз кулинарного и социального издания. Выпускается он АУ ВО «РИА «Воронеж» и распространяется бесплатно в ресторанах, медклиниках и магазинах.

Ну и, конечно, «глянец» сейчас любят выпускать все, у кого есть на это средства. Скорее это корпоративные журналы или справочники рекламного содержания. К примеру, ООО «БИЗНЕС-ПРЕСС» выпускает «Городское меню». А Restorator Projects – буклет «Restorator».

Кстати, эксперты утверждают, что будущее – за чётко сегментированным «глянцем», за журналами с пусть не очень большой, но сугубо «своей» аудиторией, которую не так-то легко будет забрать. Лет через пятнадцать такие СМИ всё равно умрут (как и все печатные медиа в целом), но ближайшие несколько лет они смогут существовать ещё достаточно безбедно – в этом уверено большинство специалистов издательского дела.

notebook

28 ноября губернатор Воронежской области Алексей Гордеев принял участие в очередном заседании Гражданского собрания «Лидер» – организации, объединяющей руководителей крупнейших бизнес-структур региона.

Как сообщает пресс-служба правительства области, площадкой для проведения заседания стал один из конференц-залов гостиницы «Ramada Plaza Voronezh City Centre», открывшейся в октябре 2015 года. После осмотра гостиницы состоялась официальная часть, которая началась с представления нового члена ГС «Лидер» – исполнительного директора Конструкторского бюро химавтоматики (КБХА) Алексея Камышева.

В ходе заседания обсуждался ряд вопросов. В ряду прочих был утверждён новый состав оргкомитета Премии имени Вильгельма Столля-2016, рассмотрены вопросы о перспективах развития внутреннего и въездного туризма в Воронежской области, подведены итоги работы воронежских студенческих отрядов в 2015 году.



30 ноября в Книжном клубе «Петровский» в рамках проекта «Гражданин архитектор» прошла конференция «Вечер с архитектором», в которой выступила Марина Ракова, руководитель Управления архитектуры и градостроительства Воронежской области.

Данное мероприятие, первое в череде подобных, было организовано проектным институтом «Гипрокоммундортранс» для возможности установления диалога между властью, бизнесом и горожанами.

В своём выступлении Марина Ракова затронула тему правового регулирования архитектурной деятельности, в которой наиболее проблемными являются вопросы согласования архитектурного облика объекта и контроля над реализацией уже согласованного решения. Последствия этого видны на улицах наших городов. Также Марина Ракова отметила, что роль архитектора, слово архитектора в настоящем растворились в строительно-инвестиционном процессе, и Федеральный закон № 169-ФЗ не защищает профессию. Создание палат архитекторов как на региональном, так и на национальном уровне может изменить ситуацию, и если это произойдёт, то у профессии есть шансы.

Вектор развития Воронежа Марина Ракова видит в реконструкции ветхих территорий города. А конкурсное проектирование значимых объектов с продуманным информационным государственным сопровождением и принятый дизайн-регламент, который, между прочим, разра-



батывается индивидуально для каждого областного города, позволят сделать их архитектурный облик более привлекательным.

Повышению качества проектирования может способствовать применение BIM-технологий. К 2017 г. Минстрой РФ обязал все бюджетные организации пе-

Ассоциация распространителей печатной продукции (АРПП) обнародовала данные о состоянии рынка периодических изданий в России.

По уровню обеспеченности киосками прессы Воронежская область оказалась на девятом месте среди субъектов РФ: в регионе один павильон приходится на 3706 жителей. По сравнению с рейтингом 2014 года Воронежская область прибавила 22 позиции.

Первый газетный киоск нового поколения, площадью 10 кв. м и с витриной от пола до крыши, в областном центре открылся в начале ноября 2015 года. В результате оборот печатной и книжной продукции в нём вырос на 50%.

Воронежские распространители печати на сегодняшний день реконструировали почти 30 киосков и планируют переделать ещё более двух десятков до лета 2016 года, а несколько павильонов установить уже зимой. В них предусмотрены относительно просторное рабочее место для продавца и огромные витрины, на которых возможно одновременное размещение большого количества газет и журналов, с хорошим обзором для покупателей.

ревести на трёхмерное моделирование объектов.

На «Вечере с архитектором» прошла презентация форума «Зодчество VRN 2015», который состоится 18 декабря. Воронежцев ожидает насыщенная и увлекательная деловая и образовательная программа.

«Юнион-шоу 2015»

18 ноября сеть мебельных салонов «Юнион» по давней традиции пригласила своих друзей - клиентов и партнёров - в Воронежский концертный зал на ежегодный праздник - «Юнион-шоу 2015»

Программу вечера открывало дефиле от Модного дома Татьяны Сулиминой, для многочисленных гостей был организован фуршет. Презенты от компании приятно удивили приглашённых, а действительно королевским подарком стала поездка в Италию. Хедлайнером вечера выступил известный российский рок-исполнитель Виктор Салтыков. Музыкальные хиты, прозвучавшие в его исполнении, не оставили никого равнодушными и подарили гостям вечера заряд бодрости и позитива. В заключение в небо над Воронежем взлетели цветы праздничного салюта.



Управление ОГНЁМ

Воронежцы уже три века назад начали повелевать огнём не только как домашним очагом, на котором можно сварить курицу, но и как источником освещения

ОТ ЛУЧИНЫ ДО ФОНАРЯ

На городских базарчиках можно было купить пучок хорошо наструганных мерных лучин из тех пород дерева, которые горят тихо и без копоти. Лучины с XV века вставлялись в металлические рогатки-лучинницы. Под это нехитрое сооружение устанавливали для безопасности шайку с водой.

Начиная с XVI века улицы освещались железными треножниками – «козами», которые заправлялись дровами со смолой. В архиве хранятся документы, датированные 1789 годом, в которых говорится о замене старых уличных фонарей – «коз» на новые.

После того, как в Воронеже был открыт при здании семинарии первый

свечной заводик, горожане стали приносить дома свечные фонари с ручьями для переноски. В 1804 году губернатором Воронежа А.Ф. Пушкиным был утверждён проект установки 417 свечных фонарных столбов на 9 главных улицах города. Уже за год осилили установку 143-х. По вечерам фонарщики, с которых строго спрашивали за освещение, ведь они были приписаны к полицейским частям, продвигались от столба к столбу, меняя толстые сальные свечи местного производства. Общественные «светочи» коптели до 2-3 часов ночи. Такие застеклённые фонари устанавливались и в каретах, освещали они и увеселительные дома «старых русских».



В начале XIX века в Воронеже было три салотопных завода, где на специальных столах шла разделка свечей. Десятки фитилей на палках то и дело макали в чан, пока на них не налипали толстые слои сала. Свечки-маканы продавались, как раньше лучины, – пучками, позднее стали в особых формах делать литые свечки – ровные и гладкие.

Восковые свечи применялись для освещения домов богатых горожан, так как стоили дорого. С 1822 года прогрессивные масляные светильники начали вытеснять свечные, но нагар на фитилях всё равно доставлял фонарщикам массу хлопот, пока не нашли более горючую и чистую спирто-скипидарную смесь.



СВЕТ – ДЕЛО СЕРЬЁЗНОЕ

Если первые фонари зажигали владельцы тех домов, у которых они устанавливались, то с появлением городской регулярной «фонарной» службы во второй половине XIX века городские власти полностью взяли на себя уличное освещение. Например, сметой 1860 года было определено закупить 18 пудов, 3 фунта и 92 золотника масла, 8 фунтов 66 золотников бумажного фитиля и 11 и 3/4 фунта сальных свечей исключительно для зажигания фонарей. А производство «светопитания» освоил прямо в городе купец С.Н. Ракитин: в собственном доме он изготовил 1072 ведра «горючки».

Но революцию в освещении Воронежа произвёл купец Ф.А. Кронстрем. По его предложению гордума с 1872 года решила перейти со спирто-скипидарной жидкости на дешёвый керосин. И уже в октябре 1877 года в городе можно было насчитать 529 светильников керосинового типа.

А вот газ для освещения, внедрявшийся в «массы» усилиями городского головы С.Л. Кряжова, так и не прошёл. Не убедил он консерваторов городской Думы. Хотя по горплану было предусмотрено местечко для газового оборудования, для чего на водонапорной башне был надстроен ещё один бак, который позже решили использовать для воды. Отдельные газовые светильники в ряде учреждений, привезённые, как и первые газовые лампы, из столицы, были скорее исключением из правила.

БУДЕМ КАК СОЛНЦЕ!

На рубеже веков городское освещение воспринимается воронежцами как загадочно-призрачное, фантастическое и полное нехороших предчувствий. Уличные огни представлялись обманными и зловещими. В искусственном освещении жизнь ночного Воронежа воспринималась как загадочный ритуал.

Поэты В. Брюсов и К. Бальмонт бредили «электрическими солнцами», но до конца XIX века в Воронеже электричество было мечтой сильно начитавшихся книг граждан. Городское освещение занимало умы воронежцев, страдающих бессонницей или по долгу службы обязанных вести ночные работы и исполнять дежурства.

Представьте себе глубокое потрясение воронежцев, когда в 1883 году они смогли наблюдать на башне Дворянской пожарной части «электрическое солнце»: местные обыватели, глядя на это новаторство, крестились, уверяя, что скоро будет конец света... Электричество с трудом завоёвывало позиции в Воронеже. Пройдёт целых восемь лет с момента появления первого «электросолнца», в течение которых власти будут только говорить о развитии электрификации.

Нам сегодня до фонаря, сможет ли читатель быстро вникнуть в суть изобретения лампочки. Может, он, пошевелив губами, начнёт читать надписи на цоколе,

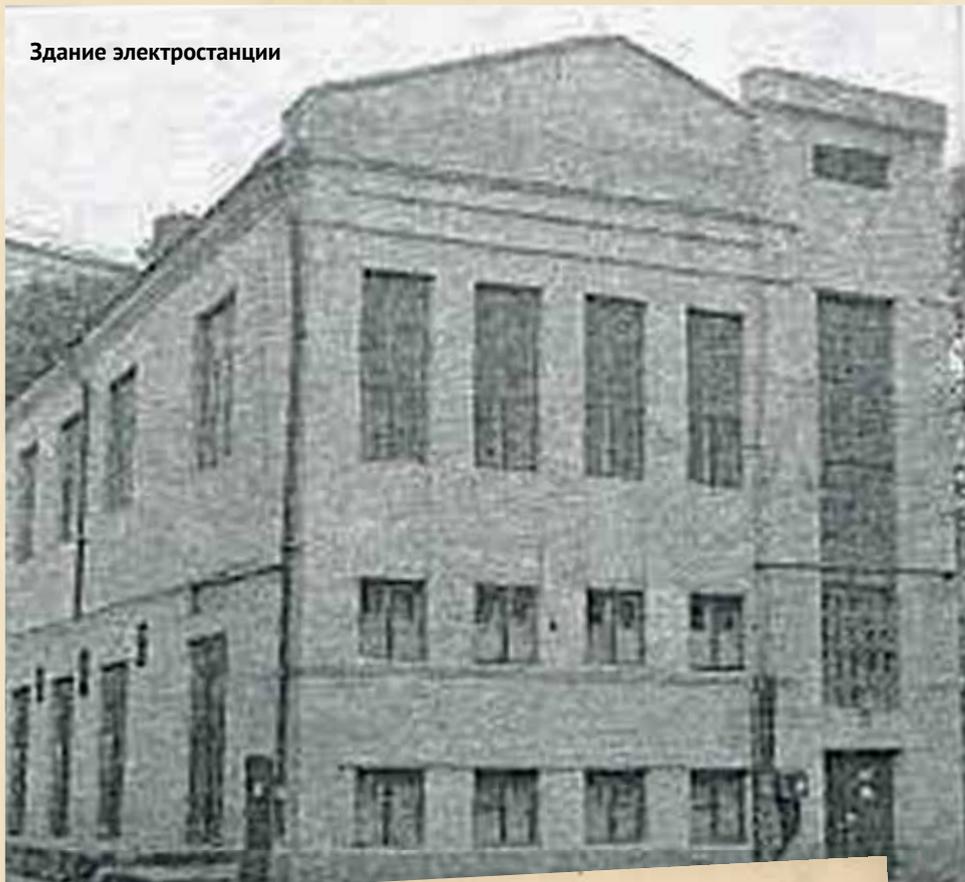


ища авторский знак изобретателя. Главное – популярно объяснить воронежцам, кто первый привинтил лампочки в городе.

Был такой смекалистый военспец Александр Лодыгин. Жаден был до наук технических, полетать его тянуло с детства. Рассказывают, в десять лет сей отрок соорудил себе и сестрёнке крылья и первый полет на крышу. Залез, прыгнул. Крыша поехала влево, а наш земляк шмякнулся правее и, кроме этой мелкой неприятности, получил «фонарь» под глазом. Долго своим «фонарём» светил, а потом решил светить с помощью изобретённой им лампочки. Но до этого учился в Воронежском кадетском корпусе, был лаборантом физического кабинета и наблюдателем метеостанции. Лодыгин (наряду с Мосиным, Сувориным, Барсуковым) был одним из любимых преподавателей естественных наук Н.С. Тарачкова (того, что гранит в губер-

нии открыл), его неизменным помощником в наблюдениях в метеообсерватории кадетского корпуса и опубликовании результатов в «Губернских ведомостях». Он запускал свои шары-зонды и задумал изобрести электролёт. Изобрёл и отправился со своей идеей в 1870 году через всю Европу помогать Франции в освободительной войне против Пруссии. Да и признаться, что он с этим электролётком тогда в России без поддержки смог бы сделать? А вот учёные Франции, где романтики уже всю грезил в стиле Жюль Верна, клюнули на идею и приняли Лодыгина в Общество воздухоплателей. Поддержку он нашёл у Феликса Надар-Турнашена, того самого, что первым в мире стал осваивать пассажирский аэростат. Наш чернозёмный воздухоплательный «волк» получил у этого Феликса первый взнос на строительство электролёта – 50 тысяч франков.

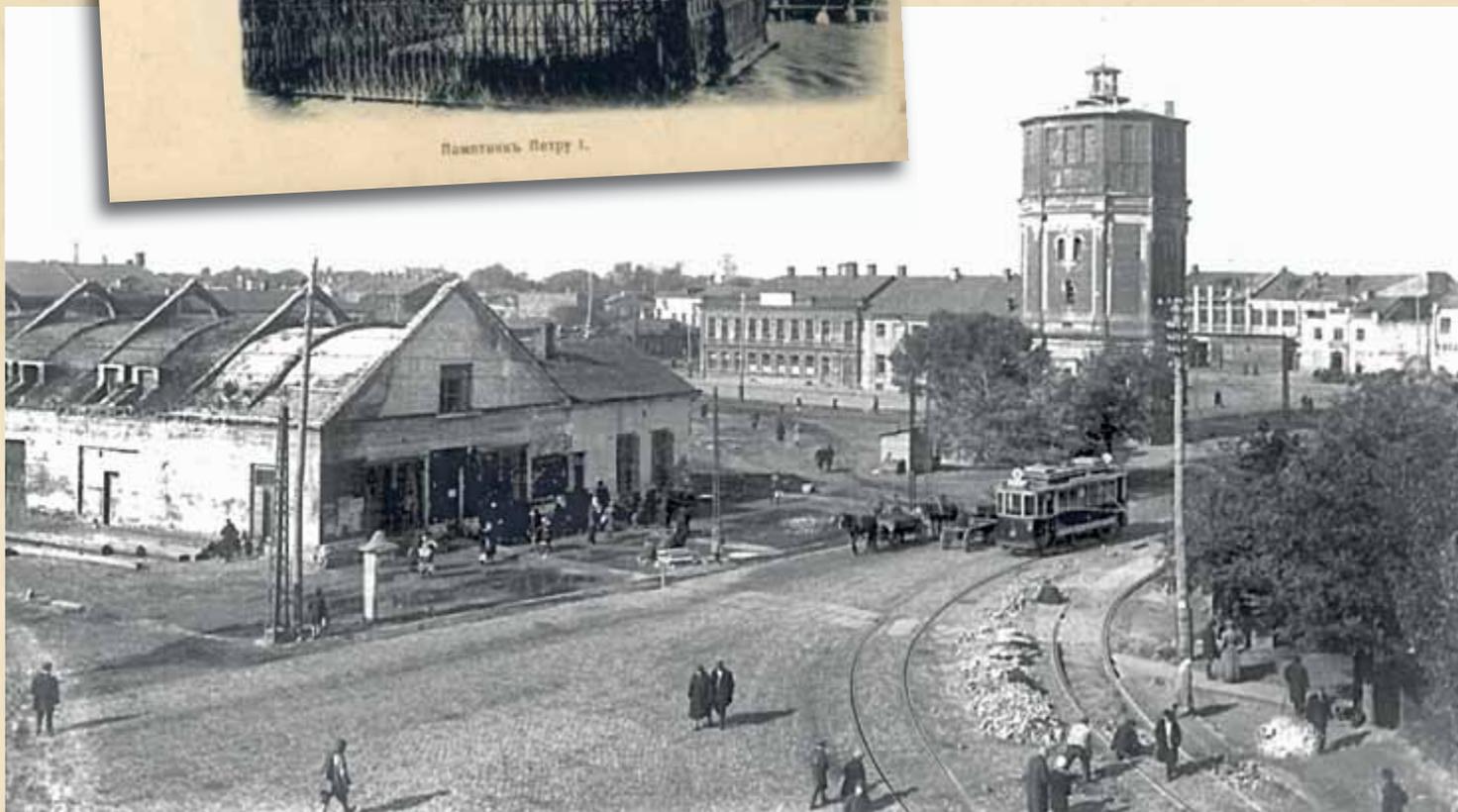
Здание электростанции



Привет из Воронежа.



Памятник Петру I.



Тут война закончилась позорным миром. Лодыгин вернулся на родину героем, вот только свою электромашину до ума довести не смог. Но, думая над корректировкой боя ночью со своего электролёта, изобрёл электрическую лампочку.

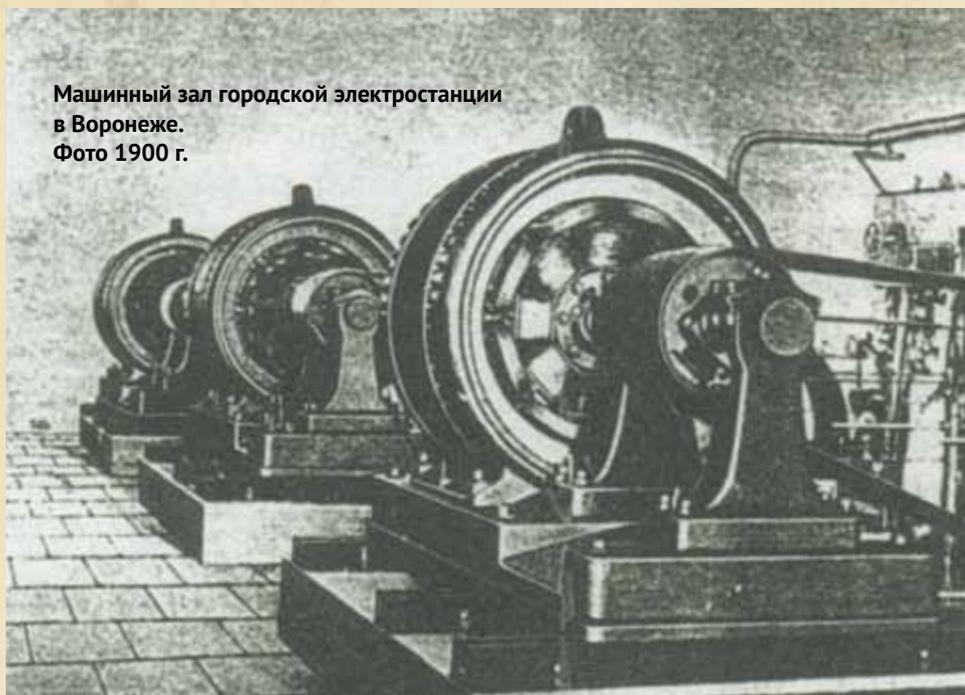
Горячим поклонником электричества в городе был известный артист Анатолий Дуров. В 1913 году он демонстрировал гостям свои фонтанчики с электрическими фонарями, урну с холодным огнём, электрическую звезду, постоянно меняющую свой цвет, и светящиеся гирлянды цветов.

ПЕРВАЯ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЯ

Жан-Жак Руссо, великий француз-просветитель, в нашем городе, к сожалению, даже проездом не был. А вот инженер А.А. Руссо, представитель английской фирмы «Дженерал Электрик», знал многих воронежцев из городской управы. Но и этому французскому Руссо из британской фирмы не повезло. Не смог он в августе 1883 года найти контакт с гласным нашей Думы Г.М. Веселовским.

Когда в январе 1884 года уже многие были согласны заключить «руссистский» контракт на строительство сетей электростанции, установку уличных дуговых фонарей с бесплатным освещением городской управы, всё сорвалось. Пожарились «дженеральные электрики» – запросили «монополюку» на 50 лет либо концессию на 99 лет. И если они имели успех у государя и в столичном обществе, то в Воронеже с освещением у фирмы не выгорело. Как в своё время в Москве, в Воронеже нашёл... Пожарский.

Гласный Ф.М. Пожарский в своей докладной записке раскрыл монополистские устремления «главных электриков» с берегов энергичного, но всё ещё туманного Альбиона. Дескать, миль пардон, мы

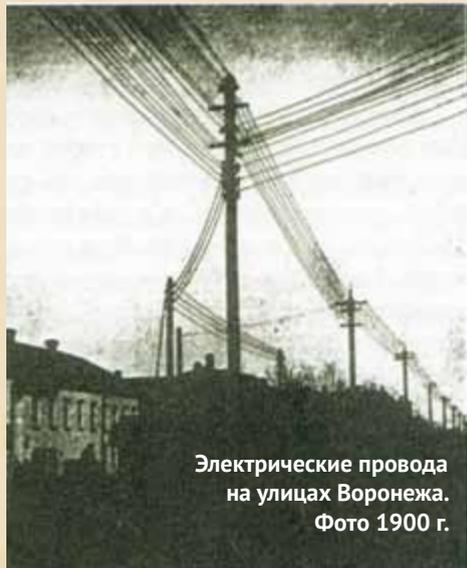


Машинный зал городской электростанции в Воронеже. Фото 1900 г.

отстали от цивилизации других городов, но роскошествовать в угоду чужеземцам не советую.

В 1891 году железнодорожные мастерские (ныне завод Дзержинского) построили первую в Воронеже электростанцию с двумя паровыми машинами по 40 лошадиных сил (примерно 30 кВт) постоянного тока. Этими силами тогда осветили мехмастерские и железнодорожный вокзал, куда регулярно приходили дуть на лампочки недоверчивые и привыкшие к свечкам воронежские ребятишки.

Но одной крохотной электростанции было мало, и воронежские думцы решили построить более крупное производство тока для всего города.



Электрические провода на улицах Воронежа. Фото 1900 г.

Была такая известная в Европе фирма «Сименс и Гальске». В 1899 году воронежские шутники переделали её в «Семён и Галка» и говорили: «Слышали, «Семён и Галка» обещает 19 ноября пробный пуск электростанции сделать?». За 9 месяцев эта фирма построила в Воронеже станцию, трансформаторные пункты и воздушные сети. Подсоединила в первую очередь управу, думский сад (ныне Первомайский), банк, типографию и 36 жилых зданий.

Пришло время – вспыхнули 103 дугowych фонаря, а всего подключили 4590 лампочек. К 1909 году лампочек в городе зажглось уже более 9 тысяч. Светились по ночам 219 дугowych фонарей, керосиновых ещё оставалось 240 штук. Мощность станции выросла до 800 киловатт.

Тем временем городская управа стала поощрять воронежских дельцов, которые начали строить электростанции. Была сооружена станция в доме Петрова на Большой Московской, ещё одна – в духовной семинарии, в земской больнице (ныне вторая больница), в кинотеатрах, на почтамте...

В 1912 году в управе рассмотрели претензии к «Сименс и Гальске», и возник вопрос о выкупе станции. Но произошло это только в мае 1915 года – выкупили за 250 тысяч рублей с рассрочкой до 1923 года. В конце

этого же 1915 года все дугowych фонари были заменены на светильники с электрическими лампами. Модернизируя конку, начали сооружать электростанцию для трамвая. К концу 1916 года оборудование для воронежской станции из Швейцарии доставили морем в Архангельск, а оттуда переправили для монтажа в наш родной город.

И надо же, совпадение – новая электростанция всего лишь с одним турбогенератором, не обеспечивающим полной мощности, заработала именно 25 октября 1917 года, или 7 ноября по новому стилю. В день, когда сильно наэлектризованные большевики взяли штурмом Зимний.

К этому времени в нашей области уже работали электростанции в Нижнедевицке, Острогжске, Лисках и в то время ещё не в нашем (тамбовском) городе Борисоглебске.

С приходом большевиков Воронеж стал часто погружаться во мрак, а газета «Коммуна» ещё долго публиковала ехидные заметки под такими заголовками, как «Египетская тьма», «Срыв спектакля» или «Шутки электростанции». Но эти проблемы были уже чисто политическими, и поэтому нас с вами, как весьма деполитизированных краеведов, они не интересуют.

Чтобы больше продавать
SPRAVKA VRN.RU



20-02-084

ЧТО-ГДЕ-ПОЧЁМ

Реклама

QUEST HOUSE VRN

представляет

**Проведи
Новый год
в стиле
QUEST!**



18+

AMNESIA

квест с актерами
в жанре хоррор



Первый
в рейтинге Воронежа
квест с актерами
до 6 чел.

12+

Кабинетъ Петра I

или новые приключения Шурика



Первый
исторический,
фантастический
квест с актерами
до 5 чел.

6+

Изгоняющие призраков



Первый
семейный детский
квест с актерами
в Воронеже
до 6 чел.
только дневные представления

12+

ИСХОДНЫЙ КОД

премьера 19 декабря!



Первый
квест в Воронеже
с закрытыми глазами
в жанре экшн
до 5 чел.
только вечерние представления

г. Воронеж, ул. Рабочего Класса, 1
Тел.: 238-82-21, +7 (952) 952-82-21
www.questhousevrn.ru vk.com/questhousevrn

РЕСТОРАН «ФАРАОН»

г. Воронеж, ул. 25 Января, 4.

Тел./факс: (473) 223-69-97, 223-55-51



www.restoranfaraon.ru

e-mail: restoran_pharaon@mail.ru

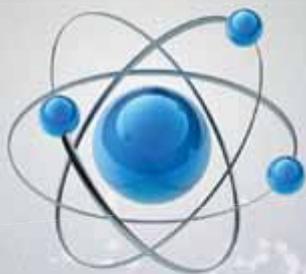


**ПРОВЕДЕНИЕ БАНКЕТОВ, СВАДЕБ,
НОВОГОДНИХ КОРПОРАТИВОВ,
ДЕТСКИХ УТРЕННИКОВ**



**Банкеты от 1 600 руб./чел.
Ежедневно с 19-00 живая музыка (бесплатно)**





АтомСбыт
ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

**Энергоснабжение
АИИС КУЭ**

Энергоаудит

Инжиниринг

Электролаборатория

ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ С ОПТОВОГО РЫНКА ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

**ГАРАНТИЯ ЭКОНОМИИ
В НОВОМ ГОДУ!**

АО «АтомСбыт», г. Воронеж, ул. Дзержинского, 12а
Тел./факс: 8 (473) 222-71-41, 222-71-42
atomsbyt.ru