

ШЕФ

ПЕРВЫЕ ЛИЦА

ЭКОНОМИКА

ПОЛИТИКА

БИЗНЕС

октябрь 2015

**НЕОБХОДИМЫ
ОБЪЕДИНЁННЫЕ
УСИЛИЯ**

Промышленный
сектор
требует перемен

**КОМПАНИИ,
НАРАСТИВШИЕ
ОБОРОТЫ
В КРИЗИС**

Воронежский бизнес
зафиксировал
прибыль по итогам
полугодия

**КОНФЕТНАЯ
ИСТОРИЯ
«ОРИАНДЫ»**

Кондитерская
фабрика,
ставшая легендой

Дмитрий ГЛАЗУНОВ

руководитель ООО «ПромИнвест»

РОССИЯ ВЫСТОИТ

ЗА СЧЁТ ВНУТРЕННЕГО РЕСУРСА

Узбекская кухня



г. Воронеж,
пр-т Патриотов, 47з
Тел. 270-70-40.
e-mail: malika@malika.su



Блюда на заказ
Дровяной тандыр
Банкетный зал
до 100 посадочных мест:
Банкеты
Вечеринки
Корпоративы

*Насладитесь праздником
и вкусом наших блюд!*

содержание

ракурс. шеф



Необходимы объединённые усилия

В Воронежской области удастся сохранить положительные тенденции развития промышленности. По данным Росстата, в первом полугодии индекс промышленного производства в обрабатывающих производствах составил 101,7 % (в РФ – 95,5 %)

Младший вице-президент Группы компаний «Сбербанк» Сергей Савельев и заместитель председателя Воронежского областного совета директоров «Сбербанк» Алексей Савельев в ходе встречи обсудили вопросы развития промышленности в Воронежской области. Сергей Савельев отметил, что в первом полугодии индекс промышленного производства в обрабатывающих производствах составил 101,7 % (в РФ – 95,5 %). Алексей Савельев подчеркнул, что для достижения этих результатов необходимо объединённое усилие государства и бизнеса.

ракурс



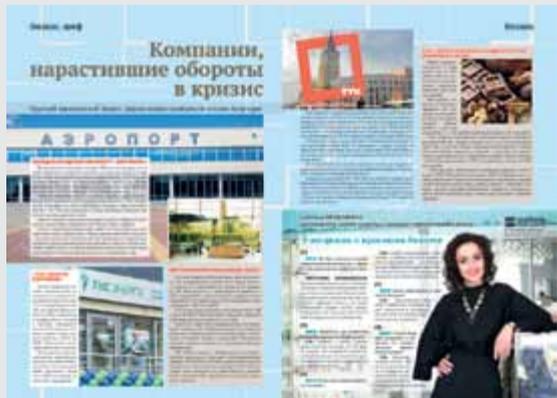
В Воронежской области планируется строительство нового завода по производству... (Text continues with details about industrial projects and investments in the region.)



В Воронежской области планируется строительство нового завода по производству... (Text continues with details about industrial projects and investments in the region.)

В Воронежской области планируется строительство нового завода по производству... (Text continues with details about industrial projects and investments in the region.)

стр. 4



стр. 14



стр. 28

персона	
6	Дмитрий Глазунов
ЭКОНОМИКА	
8	Мультивалютный вклад
бизнес	
17	Оптимизация налогов без последствий
18	Не платишь зарплату – готовься к банкротству
pro	
20	Маршрут для гостя
испытано. шеф	
24	Отпуск в Молдове

слово редактора



Октябрь для многих в России стал месяцем ожиданий. Люди ждут стабилизации экономической ситуации в стране и на рынке труда, инвесторы ждут адекватного курса валют – вдруг хотя бы похолодание толкнёт вверх граничащую с панической цену на нефть, зарубежные партнёры ждут важных политических решений и здравых шагов. Как писал опальный поэт Осип Мандельштам: «Мы живём, под собою не чуя страны»...

А между тем октябрь открывается чередой профессиональных праздников. На него приходятся: День работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, День работников дорожного хозяйства, День работников пищевой промышленности, День автомобилиста и День машиностроителя.

Каждый день мы пользуемся плодами труда тысяч людей, работающих в этих отраслях, порой не задумываясь, какой ценой достаётся хлеб, как появляются новые дороги. Не следим за ритмичной работой пассажирского транспорта и своевременной доставкой грузов, при этом не упустим шанса для критики, а вот для похвалы сил в себе не найдём.

Мы всегда признательны вам – всем тем, кто обеспечивает нашу жизнь самым необходимым день за днём.

Мы высоко ценим вклад вышеупомянутых отраслей в улучшение качества жизни населения, нашей с вами жизни, и всегда будем на стороне тех, кто делает своё дело профессионально.

ШЕФ

ПЕРВЫЕ ЛИЦА №6 (СЕНТЯБРЬ/ОКТАБРЬ)

WWW.IDSOCIUM.RU

РЕДАКЦИЯ ЖУРНАЛА

Главный редактор: Игорь Борисович Шукшов
Дизайн и вёрстка: Наталья Свиридова
Рекламная служба: Владимир Сидоров (8-910-282-30-36)
Анна Макушина (8-903-025-63-87)
Корректор: Виктор Гришин Фото: Аким Свиридов

УЧРЕДИТЕЛЬ: ШУКШОВ И. Б.

Все рекламируемые в издании товары и услуги подлежат лицензированию и обязательной сертификации. Ответственность за достоверность информации, содержащейся в рекламных объявлениях, несёт рекламодатель. Все цены, указанные в рекламных материалах, действительны на момент подписания издания в печать. Претензии принимаются в течение двух недель со дня выхода издания.

Мнения редакции и авторов статей могут не совпадать. Перепечатка информации только с разрешения редакции.
Информационно-консультационное издание зарегистрировано в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Воронежской обл. Пер. ПИ № ТУ 36-00390 от 23 мая 2013 г.
Издание предназначено для лиц старше 18 лет.

АДРЕС РЕДАКЦИИ

394026, г. Воронеж, Московский пр-т, 11 Б
тел./факс: (473) 239-25-33

Отпечатано в типографии: ООО ИД «Социум», 394026, г. Воронеж, Московский пр-т, 11 Б
тел.: (473) 239-25-33, 239-25-30, факс: (473) 239-25-33, e-mail: shef@idsocium.ru

Подписано в печать: 30.09.2015 г. Заказ № 074. Тираж 3000 экз. Цена свободная.

notebook

В индустриальном парке «Перспектива» прошло открытие «Воронежского завода адсорбентов», центральным событием которого стал фактический запуск оборудования

Как сообщает пресс-служба индустриального парка «Перспектива», на мероприятии присутствовали представители администрации Воронежской области и Новоусманского района: Игорь Бригадин, заместитель руководителя Департамента промышленности Воронежской области, Владимир Чернышов, глава Новоусманского муниципального района, Вадим Дмитриев, заместитель руководителя Департамента экономического развития Воронежской области.

Плановый объем изготавливаемого продукта – 1,5 тыс. т в месяц. Это количество позволит обеспечить адсорбентами всю масложировую отрасль России.

В настоящий момент готовится к строительству вторая линия, которая будет превосходить по производительности нынешнюю в 2 раза и составит 3 тыс. т в месяц.

Как сообщил директор ООО «Воронежский завод адсорбентов» Дмитрий Лещенков, по результатам экспертной оценки рынка адсорбентов, доля его продукции в России составляет порядка 7 %, при этом спрос возрастает ежегодно на 25-30 %.



В Воронеже состоялся II Межрегиональный экономический форум «Масловский клуб инвесторов»

Площадками для проведения форума стали 4 ведущих предприятия индустриального парка – ОФС, Сименс-Трансформаторы, Выбор-ОБД, Воронежсельмаш, сообщает инвестиционный портал Воронежской области.

В мероприятиях форума приняли участие представители 300 российских и иностранных компаний. Общее количество участников форума составило более 700 человек. Форум посетили делегации из 6 иностранных государств: Франции, Германии, Финляндии, Чехии, Слова-

кии, Турции, а также представители 25 субъектов Российской Федерации.

Форум-2015 стал конструктивной площадкой для обсуждения многих актуальных вопросов инвестиционной политики России, в том числе импортозамещения в промышленном комплексе и сельском хозяйстве.

По итогам проведенного мероприятия планируется заключение соглашений о сотрудничестве в целях реализации инвестиционных проектов на общую сумму около 20 млрд рублей.



ул. Средне-Московская, 45
8 (473) 235-58-38
8 (473) 230-63-04
WWW.DECORA.SU

ЗАКОНЫ ЖАНРА или как создать свой интерьер не похожим на все другие

Иногда, для того чтобы не делать ошибок и получить действительно изысканный и стильный интерьер, нужно быть проще. Светлые тона стен, не скрадывающие пространство, становятся прекрасным фоном для мебели. Грамотное использование пространства позволяет правильно разместить на любой площади и вместительную кухонную зону, и гостиную, и полноценную столовую.

Думая о практичности, не забывайте об антураже, поскольку декоративные элементы позволят вам в дальнейшем вносить разнообразие в ваш интерьер, создавая новое настроение. Выбирая свой стиль, помните, что это прежде всего ваш дом. Не стоит гнаться за постоянно меняющейся модой, следуйте за своими желаниями.

И, наконец, главный секрет правильного интерьера – это профессионализм. В умелых руках дизайнера ваша мечта шаг за шагом будет становиться реальностью. И как малое дитя растет под неусыпной опекой своих родителей, так и ваш дом обретет своё лицо благодаря таланту дизайнера и вниманию своих владельцев к каждой детали интерьера.



Необходимы объединённые усилия

В Воронежской области удаётся сохранять положительные тенденции развития промышленности. По данным Росстата, в первом полугодии индекс промышленного производства в обрабатывающих производствах составил 101,7 % (в РФ - 95,5 %)

Между тем, вызывает тревогу влияние введённых санкций и колебаний на финансовом и валютном рынках. Из-за дороговизны заёмных ресурсов возникает недостаток оборотных средств, ухудшаются условия поставок сырья и комплектующих. О ситуации, складывающейся в промышленном комплексе, мы говорим с **руководителем регионального отделения объединения работодателей «Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области» Александром АНДРЕЕВЫМ.**

– В сложившихся условиях каждое предприятие, располагая разными возможностями, вынуждено искать свои пути для сохранения коллективов, дальнейшей работы и развития, – говорит Александр Борисович. – Одни сокращают либо переносят на более поздний срок инвестиционные программы, идут на сокращения рабочей недели. Другие – используют те возможности, которые сейчас предоставляет государство в рамках программ целевой поддержки развития новых производств, импортозамещения и так далее. Так, заявки на получение

льготного финансирования проектов ООО «Воронежсельмаш» и ООО «Космос-Нефть-Газ» были одобрены Фондом развития промышленности, и предприятиям выделяются займы 500 и 120 млн рублей соответственно.

Реализация проекта ООО ФПК «Космос-Нефть-Газ» позволит наладить производство запорно-регулирующей арматуры для нефтегазовой промышленности и заменить импортные комплектующие. К тому же это оборудование имеет преимущества перед импортными аналогами в части возможности эксплуатации при низких температурах (до минус 56 градусов) и меньшую стоимость.

Оборудование, которое разрабатывает и будет производить ООО «Воронежсельмаш», также превосходит аналоги по качеству обработки семян, а по цене ниже на 20-30 %.

О значительном потенциале промышленности Воронежской области в вопросах импортозамещения говорит и реализация ряда других проектов. На площадке индустриального парка «Масловский» в марте состоялось открытие американско-российского совместного

предприятия по производству волоконно-оптического кабеля ЗАО «ОФС Связьстрой-1 ВОКК», являющегося частью японского концерна «Furukawa». В строительстве завода инвестировано 1,5 млрд рублей, ежегодно планируют выпускать продукции на 2,5 млрд рублей. Это предприятие – единственное в России по изготовлению волоконно-оптического кабеля, применяющее технологии и продукцию компании OFS (мирового лидера в данной области). Потребителями продукции являются операторы мобильной и фиксированной связи, широкополосного доступа, ведомственной связи. Там же, в «Масловском», в конце мая пущен в эксплуатацию завод объёмно-блочного домостроения (инвестор – строительная компания ООО «Выбор-ОБД»). Возведение многоквартирных домов по технологии завода позволит превратить строительное производство в высокотехнологичный процесс сборки и монтажа зданий на строительной площадке и перенести основные трудовые процессы в заводские условия. В результате сокращаются сроки строительства в 2–3 раза, уменьшается его

Текст: Роман ДАРИНИН
 Фото: пресс-служба Правительства
 Воронежской области

ЦИФРЫ

Объём инвестиций в основной капитал за первое полугодие 2015 года в регионе составил **90,372 млрд рублей**, прирост к соответствующему уровню 2014 года – 8,8 % (в РФ – спад на 5,4 %). Инвестиции крупных и средних организаций области за этот период увеличились на 9,6 % и составили **60,774 млрд рублей**, или 67,25 % в общем объёме инвестиций предприятий и организаций.

Основным источником инвестиционных вложений являлись привлечённые средства: за счёт собственных средств предприятий и организаций финансировалось около четверти объёма инвестиций в основной капитал, остальные – за счёт привлечённых средств. Основными инвестиционными площадками являются строительство 6-го и 7-го энергоблоков Нововоронежской АЭС, реконструкция федеральной автомагистрали М-4 «Дон», строительство двухпутной электрифицированной железной дороги в обход Украины на участке Журавка (Воронежская область) – Миллерово (Ростовская область), строительство газопровода «Турецкий поток» (строительство компрессорной станции «Писаревка»), создание животноводческого комплекса и расширение производственной базы ООО «ЭкоНиваАгро», племенного хозяйства ООО «Заречное», ООО «АПК АГРОЭКО».

(По данным Департамента
 экономического
 развития Воронежской области).

себестоимость на 5–8 % по сравнению с традиционными технологиями.

На ЗАО «Лискимонтажконструкция» создаётся производство высокопрочных прямошовных электросварных труб большого диаметра в рамках Программы поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории Российской Федерации на основе проектного финансирования. Воронежское ООО «Техника Сервис Агро» начало строительство завода по производству сельскохозяйственных машин. Там будут выпускаться сеялки для зерновых и пропашных культур и почвообрабатывающие машины...

Эти и другие проекты позволяют говорить о формировании задела на будущее по сохранению конкурентоспособности, чтобы, как сказал в одном из интервью министр промышленности и торговли России Денис Мантуров, «не просто импортозамещаться, а чтобы импортоопережаться», то есть создавать продукцию, которая откроет нам новые рынки.

– Кризисные явления активизируют процессы объединения усилий смежных предприятий, межотраслевое взаимо-



действие. Есть ли такие примеры в Воронежской области? – интересуемся мы.

– Чтоб «не пропасть поодиночке» в условиях кризиса, предприятия, даже конкурирующие, охотнее идут на взаимодействие друг с другом и объединение в таких формах, как кластеры. Это даёт свои плюсы. Территориальные отраслевые объединения, вовлекая в хозяйственный оборот существующую инфраструктуру, эффективнее используют технический и инновационный потенциалы, – констатирует Андреев. И поясняет:

– Так, в рамках деятельности Воронежского кластера производителей нефтегазового и химического оборудования неоднократно проводились выставки и презентации воронежских предприятий для представителей ПАО «Лукойл», ОАО НК «Роснефть», ПАО «Сибур Холдинг», ПАО «Газпром». В ведущих российских компаниях, входящих в число крупнейших в мире в своих сегментах, смогли на практике увидеть, что в регионе сформировался комплекс производителей оборудования для нефтегазовой и химической отраслей, включающий в себя уникальные проекты. Подписание «дорожной карты» с ПАО «Газпром», соглашения с ОАО «Лукойл», планы по взаимодействию с компанией «Сибур» – всё это позволяет надеяться, что воронежские предприятия будут увеличивать портфель заказов.

– Это, конечно, касается в первую очередь крупных и средних предприятий. Но хотел бы отметить, – продолжает он, – что у нас в регионе появились малые производственные предприятия, специализирующиеся на определённых видах работ. Они выпускают качественную продукцию и оперативно подстраиваются под требования заказчиков, способны вести гибкую ценовую политику. Сейчас такие предприятия переживают не лучшие времена, поэтому важно, чтобы они были включены в кооперационные цепочки при реализации крупных заказов.



– Так, к примеру, в восточных районах области (Грибановский, Поворинский районы и городской округ город Борисоглебск) создан межрайонный кластер, одна из задач которого – привлечь малые предприятия, образованные на этой территории, к взаимодействию с уже зарекомендовавшими себя и достигшими определённых успехов крупными компаниями – ООО «Бормаш», ООО «Грибановский машиностроительный завод», ЗАО «Теплохим», – подытожил Александр Андреев.

Некоторые экономические эксперты отмечают пользу кризиса и введённых санкций для развития экономики нашего государства, но не всё так однозначно. Существует много внутренних вопросов, связанных с повышением тарифов на услуги естественных монополий, и с доступностью кредитных ресурсов, и с развитием кооперации и ценообразования, и в целом с улучшением делового климата, которые требуют совершенствования нормативно-правовой базы, развития инфраструктуры и приложения совместных усилий бизнеса и власти во многих других направлениях.

Дмитрий ГЛАЗУНОВ

«Россия выстоит за счёт внутреннего ресурса»

Стратегическая цель развития ООО «ПромИнвест», по мнению нового руководителя, заключается в получении статуса индустриального парка

Компанию, которой принадлежит бывшая площадка Воронежского алюминиевого завода, с 1 сентября возглавил Дмитрий Глазунов. В планах руководства – увеличение производственных рабочих мест, реконструкция инфраструктуры арендуемых площадей и увеличение оборотов за счёт привлечения на свою территорию производственных компаний и реализации собственных бизнес-проектов.

Надо отметить, что для успешного развития площадка ООО «ПромИнвест» обладает рядом значимых преимуществ: это непосредственная близость международного аэропорта «Воронеж»; наличие собственной железнодорожной ветки и доступного подъезда для большегрузного и легкового автотранспорта. Кроме того, на территории в 42 га размещены производ-

CV

Дмитрий Фёдорович ГЛАЗУНОВ
Руководитель ООО «ПромИнвест»

ОБРАЗОВАНИЕ: в 1990 году с отличием окончил Донецкий политехнический институт по специальности «Горный инженер-механик»

КАРЬЕРА: 1995-1999 – ООО «Юго-западная компания», ООО «Юзовская компания» (г. Донецк, Украина), заместитель директора; 1999-2001 – ООО «Химтекс», заместитель директора, ООО «Илтон» (г. Донецк, Украина), генеральный директор; 2001-2002 – ООО «Фирма «Нефтьэнерготранс» (г. Запорожье, Украина), генеральный директор; 2002-2004 – ОАО «Крымский содовый завод», АРК (г. Красноперекоск, Украина), председатель правления; 2004-2005 – Украинское государственное предприятие «Укрхимтрансаммиак» (г. Киев, Украина), генеральный директор; 2005-2006 – ООО «УРАЛавто», первый заместитель генерального директора; 2006-2009 – Воронежский алюминиевый завод, директор; 2009-2010 – Министерство экономики и европейской интеграции Украины, государственная компания «Укрресурсы», генеральный директор; 2010-2012 – ОАО «АК «Транснефтепродукт», ДП «Прикарпатзападтранс», начальник линейно-производственной диспетчерской станции «Новоград-Волынский»; 2012-2015 – УГП «Укрхимтрансаммиак», заместитель директора по развитию и правовым вопросам, и.о. директора предприятия.

ственные и административные здания, парковка для автотранспорта, создан единый энергетический комплекс с возможностью подключения потребителей электроэнергии общей мощностью до 60 МВт. Имеются все основные коммуникации, в том числе газопровод высокого давления, система водоснабжения и водоотведения, отопительный комплекс, состоящий из автономных индивидуальных котельных и систем газового лучистого обогрева.

Сейчас здесь работают такие крупные арендаторы, как ООО «Сименс», ООО «Мосстрой-31 Воронеж», ООО «ФТ-Москва», ООО «Техпромлит», ООО «СД-Групп Черноземье». Перспективы развития руководство напрямую связывает с приходом на свою территорию малого и среднего бизнеса, в том числе из промышленных регионов Украины.

ШЕФ: Дмитрий Фёдорович, воронежский бизнес всегда работал в тесной связи с украинским. Как вы оцениваете перспективы восстановления промышленного сектора Украины?

ДМИТРИЙ ГЛАЗУНОВ: До переезда в Россию я работал в компании «Укрхимтрансаммиак». Фактически это была украинская часть аммиакопровода, проходящего из Тольятти в Одессу. В прошлом году этому объекту исполнилось 35 лет, из них 20 он был разделён на две части между Россией и Украиной, но функционировал как единый комплекс. Всё это время между нашими странами проводилась единая тарифная политика, действовали единые стандарты, согласовывались все технические решения. Такой подход позволял добиваться и высоких результатов в обычной деятельности, и вести согласованную инвестиционную работу.

В пул партнёров «Укрхимтрансаммиака» входили несколько крупных химических заводов Украины – «Стирол», «Северодонецкий азот» и «Одесский припортовый завод». Реальная картина 2015 года в этом бизнесе такова: «Стирол» – самый крупный на территории Украины и на всей европейской части после «Тольяттиазота» – остановлен и не будет работать никогда. «Северодонецкий азот» отрезан войной и практически стоит. «Одесский припортовый завод» – светоч украинской аммиачной промышленности – работает неритмично и генерирует колоссальные убытки.

Если проследить данные отчётности предприятия «Укрхимтрансаммиак», то впервые за 35 лет его существования оно получило убытки. Причина в том, что через увеличение налогов денежные средства предприятия фактически мобилизуются государством, которое мало вникает в природу работы экономики.

В условиях такой масштабной эрозии промышленного потенциала возврат к прежним производственным показателям по отраслям требует значительного времени и огромных инвестиций. Тем более что сбытовые ниши внешних рынков уже заняты продукцией других производителей. Плюс присутствует проблема потери кадрового потенциала.

На мой взгляд, основным условием восстановления промышленного сектора Украины является политическая стабильность и неизменность курса развития государства минимум на 25 лет.

ШЕФ: В непризнанных республиках Донбасса осталось немало крупных предприятий, в том числе уникальных производств, которые поставляли свою продукцию в Россию. Возможно ли возобновление сотрудничества с такими предприятиями и при каких условиях?

Д.Г.: К нам обращаются бизнесмены из Луганского и Донецкого регионов, которые приняли решение вывести производство за пределы этих областей. И такой опыт уже есть. Например, в Луганске работал электромеханический завод «Прогресс», выпускавший горно-обоганительное оборудование. В силу потребностей бизнеса он переехал в Россию в район города Шахты, где возведена первая очередь и строится вторая очередь завода.



«ПромИнвест» должен обеспечить все условия для динамичного и устойчивого развития бизнес-проектов на собственных площадях

Руководством «ПромИнвеста» ведутся переговоры о размещении на своей территории производства из Донбасса, рассчитанного на 200 рабочих мест. Проблема в том, что завод простаивает уже больше года, и необходимо переносить его в Украину или в Россию. При этом основными сдерживающими факторами для вывода предприятия в Россию являются законодательные моменты, получение разрешительной документации, проблема набора персонала. У бизнеса из Донецкого и Луганского регионов нет опыта резидентной работы в российской системе, а он хочет чувствовать себя здесь не чужим.

Потенциал граничащих с нашей областью украинских территорий был высоким. Естественно, в первую очередь там выживут очень крупные предприятия, которые обладают значительными собственными ресурсами. А вот средний бизнес ещё долго не будет чувствовать себя комфортно.

Сейчас в общении между нашими странами много эмоций. Все думают, обсуждают, переживают «от Минска к Минску». К сожалению, это мало что меняет. Основное достижение процесса мирного урегулирования конфликта состоит в том, что перестали стрелять. Но мало кто понимает, как будет строиться жизнь после АТО.

ШЕФ: Существует достаточное количество промышленных зон вокруг Воронежа. Каковы ваши основные конкурентные преимущества?

Д.Г.: Первый договор на аренду с правом выкупа был заключён на площадке «ПромИнвест» ещё в 2008 году.

Даже тогда для риелторов Воронежской области это было нестандартное предложение, потому что мы предлагали выкуп имущества и площадей в собственность, если начнётся активное развитие бизнеса. Такой подход оправдал себя, и на 1 сентября 2015 года на территории работают около 30 арендаторов, и большинство из них – производственные компании.

Моё видение перспектив развития заключается в очень простой формуле: «ПромИнвест» должен обеспечить все условия для динамичного и устойчивого развития бизнес-проектов на собственных площадях. Для этого необходимо внимательно следить за развитием уже существующих производств и давать перспективу тем, кто стабильно работает.

Мы активно сотрудничаем с ВРСПП и ТПП Воронежской области с целью расширения возможностей, которые предоставляем нашим резидентам. Одной из целей стратегического развития я считаю привлечение малого бизнеса, индивидуальных предпринимателей на территорию «ПромИнвеста».

Когда-то на нашей площадке работал алюминиевый завод, потом произошло банкротство, и 900 человек остались без работы. Сейчас мы полностью восстановили численность занятых на различных производствах в рамках компаний-арендаторов до этой цифры. В планах – увеличить количество рабочих мест вдвое.

ШЕФ: Многие руководители отмечают нарастание задолженностей со стороны партнёров. Вы как-то ощущаете на себе кризис неплатежей?

Д.Г.: Из собственного опыта: проблема неплатежей на 25 % зависит от объективных и на 75 % от субъективных причин, имеющих в себе спекулятивную составляющую. Исходя из этого, собственные вопросы решаем самостоятельно. На мой взгляд, проблема неплатежей должна быть на контроле у государства.

ШЕФ: В России сейчас комфортная ситуация в плане бизнеса?

Д.Г.: Идёт оптимизация расходов предприятий. Вместе с тем на слуху и работают программы импортозамещения – даже предприятия Воронежской области ощутили повышение спроса на свою продукцию, в частности на рынке горно-обоганительного оборудования и добычи полезных ископаемых. Рынок сделал поворот в сторону российских производителей. Вместе с тем филиалы зарубежных предприятий, например тот же «Сименс», не спешат уходить из России.

Я уверен, что Россия выстоит и будет развиваться за счёт внутреннего ресурса, так, как это сделал в своё время Китай.

Мультивалютный вклад

Управляем личными финансами

Каждый участник денежно-кредитных отношений, обладающий какими-либо сбережениями, во все времена думает о сохранении, а желательно и преумножении своих средств. А в условиях высокого уровня инфляции и девальвации национальной валюты этот вопрос приобретает особую актуальность. Значительное снижение курса отечественной денежной единицы порождает резонный вопрос о том, в какой валюте хранить свои деньги

ФАКТОРЫ НЕДОВЕРИЯ

В течение последних полутора лет экономическая конъюнктура в России преимущественно ухудшалась по ряду причин. Это экономические санкции в отношении страны и ответный «удар» по «обидчикам» (от которого скорее больше пострадали российские потребители); двукратное падение цен на нефть, а также сокращение экспортных поставок газа (на 11,3 % в количественном и 17,8 % в стоимостном выражении в 2014 году – по данным ЦБ РФ) и нефти (на 5,6 % в количественном и 11,4 % в стоимостном выражении в 2014 году). Очевидно, что стоимостные показатели 2015 года будут ещё намного ниже. Так, например, в первом квартале 2015 года при увеличении объёмов экспорта нефти на 12,8 % в количественном выражении стоимостной показатель в долларах США упал на 41,5 % по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года.



Всё это происходит на фоне значительного снижения инвестиционной привлекательности и бегства капиталов из страны и высокого уровня инфляции – 11,4 % по итогам 2014 года и 15,6 % в июле 2015 года по отношению к июлю 2014-го.

В результате огромному давлению подверглась национальная валюта. Так, экономические неурядицы и снижение уровня экономической активности всегда негативно влияют на курс денежной единицы государства. Это первое направление. Кроме того, значительно сократились валютные поступления из-за границы в виде экспортной выручки, был ограничен доступ к зарубежным кредитным ресурсам, произошёл стремительный отток капитала из страны (151,5 млрд долл. США только за 2014 год, как следует из статистики Центробанка). В подобной ситуации резкая девальвация рубля абсолютно не выглядит чем-то сверхъестественным. Причём следует заметить, что наибольшее влияние на его стоимость оказывает цена на нефть. Так, при падении стоимости энергоресурса практически всегда растёт курс доллара по отношению к рублю, что легко заметить по данным, размещённым в таблице.

Указанную тенденцию подтверждает и проведённый корреляционный анализ. Так, коэффициент корреляции между ценой на нефть и курсом доллара за период с 01.01.2014 по 01.09.2015 равен – 0,91, что свидетельствует об очень сильной зависимости между данными показателями. Следовательно, при дальнейшем снижении цены на нефть на мировом рынке рубль будет продолжать ослабевать по отношению к другим валютам.

МУЛЬТИВАЛЮТНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

В сложившихся условиях у людей, располагающих определёнными сбережениями, все чаще возникает мысль о защите своих средств от обесценивания.

Цены на нефть и курс доллара к рублю

Дата	Цена на нефть Brent (долл. за баррель)	Курс доллара (руб. за 1 долл.)
01.01.2014	106,4	32,66
01.02.2014	109,07	35,18
01.03.2014	107,76	36,18
01.04.2014	108,07	35,6
01.05.2014	109,41	35,72
01.06.2014	112,36	34,74
01.07.2014	106,02	33,84
01.08.2014	103,19	35,44
01.09.2014	94,67	36,93
01.10.2014	85,86	39,38
01.11.2014	70,15	41,96
01.12.2014	57,33	49,32
01.01.2015	52,99	56,24
01.02.2015	62,58	68,93
01.03.2015	55,11	61,27
01.04.2015	66,78	57,65
01.05.2015	65,56	51,14
01.06.2015	63,59	52,97
01.07.2015	52,21	55,84
01.08.2015	54,15	60,35
01.09.2015	48,15	66,72

Источнику: ЦБ РФ, ru.investing.com.

И в таких случаях наиболее популярным инструментом становится конвертация национальной валюты в иностранную с последующим сохранением денег у себя дома или на депозите. Однако в подобной ситуации решение одной проблемы автоматически порождает другую – возникновение валютного риска, ведь курс выбранной для хранения сбережений валюты вполне может снизиться вследствие тех или иных причин. Разрешить данную дилемму и попытаться «убить двух зайцев» призваны мультивалютные вклады.

Мультивалютный вклад основан на популярной рекомендации экономистов «не класть яйца в одну корзину». Чаще всего портфель состоит из трёх валют – доллара, евро и рубля. Тогда банк открывает клиенту три различных счёта, для каждого из которых устанавливается собственная процентная ставка. В дальнейшем при пользовании продуктом вкладчик может конвертировать средства из одной валюты в другую, после чего они переводятся с одного счёта на другой. Таким образом, происходит диверсификация валютных рисков и оперативное управление портфелем инвестиций.

К одному из главных достоинств мультивалютного вклада следует отнести именно оперативность управления и возможность менять соотношение валют без посещения банковского учреждения. Поэтому, выбирая банк для размещения подобного вклада, нужно, прежде всего, обращать внимание на функциональность и стоимость использования системы интернет-банкинга, возможность полноценного управления депозитом по телефону или посредством банкомата.

Исходя из указанных преимуществ, мультивалютный депозит представляет собой весьма привлекательный продукт для клиентов банков. Однако у него существуют и недостатки. Во-первых, на преумножение средств, размещённых в иностранной валюте, особо рассчитывать не стоит, т.к. процентные ставки по нерублевым счетам очень низкие. Во-вторых, для грамотного управления портфелем валют необходимо либо самостоятельно разбираться в функционировании финансовых рынков и следить за ними, либо нанять специалиста в данной области. В-третьих, часто банки устанавливают неснижаемый остаток по мультивалютным депозитам. В-четвёртых, процентные ставки по такому депозиту, как правило, ниже, чем по другим в том же банке и в той же валюте. Также не следует забывать о разнице между



ЦЕНТР ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

г. Воронеж, ул. Плехановская, 59 (ост. Площадь Заставы)
 Время работы: с 9-00 до 18-00 (вых. – суббота и воскресенье)
 Тел./ф.: 271-51-40. E-mail: cposn@mail.ru

- Юридические консультации;
- Все виды сделок и регистрация прав собственности на недвижимое имущество (квартиры, жилые дома, земельные участки, садовые домики, производственные, складские, торговые, административные здания) в Управлении Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Воронежской области;
- Составление договоров;
- Сбор и подготовка документов;
- Оформление долевого участия в строительстве;
- Оформление земельных участков;
- Работа с жилищными сертификатами военнослужащих;
- Работа с материнским капиталом;
- Перевод из жилого фонда в нежилой;
- Оформление сделок по ипотеке.

Мы провели более 25000 сделок, среди них нет оспоренных

Основные условия мультивалютных вкладов (г. Воронеж)

	Сбербанк России	Альфа-банк	Промсвязь-банк	Райффайзенбанк	СвязьБанк*	Уралсиб	Траст	Уральский банк реконструкции и развития
Максимальная ставка в рублях	6,55%	7,7%	8,6%	8,0%	10%	8,9%	11,1%	10,5%
Максимальная ставка в долларах	2,4%	2,5%	2,6%	3,5%	2,8%	0,8%	3,2%	3,5%
Максимальная ставка в евро	1,45%	1,75%	2,15%	2,0%	2,3%	0,8%	2,4%	3%
Минимальная сумма в рублях	5	10 000	10 000	500 000**	10 000	30 000	30 000	10 000
Минимальная сумма в долларах	5	500	300	1	0	0	500	300
Минимальная сумма в евро	5	500	300	1	0	0	500	300
Минимальный срок	1 год	3 месяца	6 месяцев	6 месяцев	3 года	3 месяца	3 месяца	7 месяцев
Максимальный срок	2 года	3 года	13 месяцев	1 год	3 года	2 года	1 год	7 месяцев
Возможность капитализации процентов	Да	Да	Нет	Да	Да	Нет	Нет	Да
Возможность пополнения	Да	Да	Да	Нет	Да	Да	Да	Да
Минимальный размер дополнительного взноса	1 000 р. 100 долл. 100 евро	5 000 р. 200 долл. 200 евро	Не ограничен	Не предусмотрен	Не ограничен***	10 000 р. или эквивалент	5 000 р. 100 долл. 100 евро	Не ограничен

Источники: корпоративные сайты банков. Данные актуальны на момент выхода номера.

* вклад в шести валютах, а не в трёх, как у остальных банков.

** общая минимальная сумма вклада должна быть не менее 1 млн рублей. Доля рублёвой части вклада в общем объёме средств должна быть не менее 50 %.

*** в течение первого года вклада.

курсом покупки и продажи при конвертации одной валюты в другую и возможных комиссиях на осуществление данных операций. Иногда тарифы на обмен валют могут своей невыгодностью полностью нивелировать преимущества мультивалютного депозита. Кроме того, могут устанавливаться ограничения на количество конвертаций.

По сути, можно заменить мультивалютный вклад с помощью нескольких депозитов в различных валютах с возможностью их пополнения. Но даже в таком случае отдельные вклады могут не в полной мере заменять мультивалютный, если они не предусматривают досрочного изъятия части средств без штрафных санкций. С точки зрения комплексности, конечно, мультивалютный вклад лучше обычных депозитов, однако ему могут сопутствовать не очень приятные для пользователя ограничения, например требование банка держать половину всех средств в рублях.

Таким образом, принимая решение о размещении своих денег на мультивалютном вкладе, нужно тщательно проанализировать различные предложения банков и постараться учесть все «подводные камни», которые могут возникнуть при предоставлении этой услуги.



ВЫБИРАЕМ БАНК

Нужно заметить, что далеко не все банки предлагают своим клиентам мультивалютные вклады, но воспользоваться данным продуктом в Воронеже не составит никаких проблем. Так, оформить мультивалютный депозит можно в банках из первой тридцатки по размеру активов: Сбербанк России, Альфа-банк, Промсвязьбанк, Райффайзенбанк, СвязьБанк, «Уралсиб», «Траст»,

Уральский банк реконструкции и развития. Все они предлагают корзину из трёх валют – рубли, доллары США и евро. Исключение составляет лишь СвязьБанк, где можно также использовать китайские юани, швейцарские франки и фунты стерлингов.

Остальные же условия мультивалютного вклада довольно сильно разнятся в зависимости от банка.

Из таблицы видно, что среди рассмотренных банков хорошие процентные ставки в рублях предлагает банк «Траст» – 11,1 %, в долларах –

Мультивалютный вклад основан на популярной рекомендации экономистов «не класть яйца в одну корзину»

Райффайзенбанк и Уральский банк реконструкции и развития – 3,5 % с возможностью капитализации, в евро – Уральский банк реконструкции и развития – 3 %. Любительские условия по неснижаемому остатку и первоначальной сумме мультивалютного вклада – у Сбербанка России – здесь на депозит можно положить от 5 рублей, 5 долларов и 5 евро. Правда, в таком случае нельзя рассчитывать на получение дохода. Процентная ставка составит 0,01% годовых. Более солидное вознаграждение клиент начинает получать от суммы в 15 000 рублей, 500 евро и 500 долларов. На максимальную ставку можно рассчитывать, лишь вложив 1 млн рублей и по 100 тысяч евро и долларов. Но даже тогда она будет существенно ниже, чем в других рассмотренных банках. Таким образом, за привлекательность одного параме-

тра вклада приходится расплачиваться какими-то другими характеристиками депозита.

Если важную роль играет гибкость условий пополнения мультивалютного вклада, то стоит выбрать банки, где минимальная сумма пополнения не ограничивается. В Сбербанке России такого ограничения нет только для безналичного пополнения. Желаящим же разместить депозит на минимальный срок следует обратить внимание на условия банков «Уралсиб», «Траст» или Альфа-банка – там предлагают даже трёхмесячные вклады.

Отдельно стоит сказать о мультивалютном депозите в Райффайзенбанке. Здесь данный продукт ориентирован явно не на массового потребителя, поскольку минимальный его размер уста-

новлен на уровне 1 млн рублей. При этом есть ещё два дополнительных условия, которые делают мультивалютный депозит не очень привлекательным – это невозможность его пополнения и требование держать на рублёвом счёте не менее 50 % всей суммы вклада. Последнее вообще несколько нивелирует принцип «мультивалютности». Но зато клиент получает довольно высокую по сравнению с другими банками ставку по средствам в иностранной валюте.

Итак, если вы всё же решили разместить средства на мультивалютном депозите, то стоит в первую очередь определить для себя те параметры, которые наиболее важны (доходность, рейтинг банка, сроки вклада, гибкость первоначальной суммы или пополнения, удобство сервисов удалённого доступа и т.п.). Затем выбрать предложение того банка, который обеспечит наилучшие условия по выбранным параметрам, после чего неустанно следить за экономическими новостями, аналитикой, динамикой валютного рынка, чтобы оптимальным образом управлять своим депозитом.

Экономьте на расчетном обслуживании бизнеса с ВТБ24!



ВТБ24¹ предлагает широкую линейку продуктов расчетно-кассового обслуживания (РКО) для бизнеса. При этом в наличии у системообразующего банка есть инструменты, позволяющие клиентам существенно сократить расходы на обслуживание. Как надежно и с выгодой обслуживаться в одном из крупнейших российских банков, рассказывает начальник управления расчетных продуктов департамента обслуживания клиентов малого бизнеса ВТБ24 Светлана Сырцова.



Что предлагает ВТБ24 своим клиентам в сфере расчетно-кассового обслуживания?

Мы сделали РКО не только удобным и качественным, но и экономически выгодным для предпринимателей. На основе многочисленных исследований мы сформировали наиболее востребованные по набору услуг пакетные предложения, которые позволяют клиентам значительно сокращать расходы на проведение часто используемых банковских операций. В ВТБ24 каждые 1,5 минуты открывается расчетный счет — более 80% из них в составе пакетных предложений².

Расскажите про основные пакеты расчетно-кассового обслуживания для бизнеса.

Самые популярные пакеты — «Бизнес» и «Торговый». Они сбалансированы по составу услуг, содержат максимальное количество дистанционных услуг для проведения операций по счетам с использованием системы «Банк – клиент онлайн». Если бизнес клиента связан с расчетами с иностранными контрагентами, банк

предлагает пакет, который называется «ВЭД». Он включает расширенный набор услуг по сопровождению внешнеэкономической деятельности, скидки на открытие счета в иностранной валюте. Недавно мы запустили новый пакет для бизнеса «Персональный», включающий расширенный перечень услуг, консультации бизнеса по юридическим и бухгалтерским вопросам, консультации персонального менеджера, скидки и бонусы от партнеров банка. Кроме того, в текущем году мы начали сотрудничество с компанией Google. С 01 апреля при подключении к счёту любого Пакета услуг клиенту вручается сертификат номиналом 2 000 руб. на услуги контекстной рекламы в системе Google AdWords³.

Как можно приобрести пакеты услуг?

Клиент может выбрать и подключить пакет услуг в офисе банка или направить электронную оферту дистанционно через систему «Банк – клиент онлайн».

Планирует ли ВТБ24 проводить повышение тарифов?

Мы на регулярной основе проводим анализ рынка конкурентов. В настоящее время ситуация на рынке нестабильная, и если конъюнктура начнет меняться, мы, безусловно, будем на нее оперативно реагировать. При этом всегда готовы предложить возможность получения ценовых преференций, индивидуальный подход и снижение тарифов конкретным клиентам, несмотря на рост рынка.

Вы упомянули о дистанционном обслуживании бизнеса — системе «Банк – клиент онлайн». Сколько клиентов сейчас ей пользуются?

В ВТБ24 открыты счета более 300 тыс. юридических лиц и предпринимателей, из них 97% активных клиентов пользуются возможностью вести расчеты дистанционно. Стоимость обслуживания для них значительно ниже, чем в офисе банка, это экономит время и деньги.

Какие операции чаще всего проводят ваши клиенты дистанционно?

Это все виды платежей, конверсионные операции, покупка пакетов расчетно-кассового обслуживания. Через «Банк – клиент онлайн» клиенты могут не только проводить платежи, но и приобретать продукты и услуги для юридических лиц.

Банк контролирует безопасность операций клиентов?

Безусловно, мы уделяем безопасности особое внимание, используем только сертифицированные ФСБ России аппаратные и программные средства, внедряем дополнительные средства защиты. В частности, в 2015 году банк запускает технологию подтверждения легитимности операций в системе (от входа в систему до проведения операций) с использованием EMV-токенов. Стоит отметить, что ВТБ24 — один из первых банков в России, предложивших своим клиентам защиту такого уровня. До конца этого года сервис будет доступен по всей сети банка.

Какие новые услуги для клиентов внедряются в «Банк – клиент онлайн» в этом году?

В конце марта вход в «Банк – клиент онлайн» стал доступным со всех основных популярных браузеров. В ближайшее время появится мобильная версия системы, позволяющая получать информационные сервисы на экране мобильного устройства. В этом году мы планируем расширить функциональные возможности системы и упростить пользовательский интерфейс.

Узнайте больше:

8 800 707-24-24
(звонок по России бесплатный)
www.vtb24.ru

¹ ВТБ 24 (ПАО), генеральная лицензия Банка России № 1623, предоставляет финансовые услуги.
² Данные действительны на 01.04.2015 г.
³ Рекламные услуги предоставляются компанией Google. РЕКЛАМА.



СТРОИТЕЛЬСТВО

ВЫСТАВКА

НОВЫЙ ГОРОД СТРОИТЕЛЬСТВО

41-я межрегиональная специализированная выставка | **ВОРОНЕЖ 2015**

БАЙЕРСКАЯ ПРОГРАММА



Совместно с Воронежским
Энергетическим форумом

7-8 ОКТЯБРЯ 2015

г. Воронеж, пл. Детей, 1 Дворец творчества детей и молодежи

Генеральный
информационный спонсор



Генеральный
информационный
партнер



Специальный
информационный
партнер



Информационный
партнер



Генеральный
аналитический партнер



Информационный
партнер



(473) 251-20-12

www.veta.ru



слово. шеф



Алексей ГОРДЕЕВ, губернатор Воронежской области

“ ЕСЛИ БЫ У КАЖДОГО КРУПНОГО СЕЛА
СТОЯЛ КОМПЛЕКС СО СТАДОМ, НАПРИМЕР,
ОТ 1200 ГОЛОВ И БОЛЬШЕ, СЕЛО БЫ
УСТОЙЧИВО ЖИЛО И РАЗВИВАЛОСЬ



Андрей БУНЕЕВ, генеральный директор
строительной компании «Альфа Плюс»

“ ГОРОД УЖЕ ЗАСТРОЕН
ПО МАКСИМУМУ,
И, Я ДУМАЮ,
В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ
КРУПНЫМ ЗАСТРОЙЩИКАМ
ПРИДЁТСЯ ОСТАНОВИТЬСЯ



Сергей
НЕСТЕРОВ,
руководитель
ГК «Inter Logistics
Group»

“ СЕЙЧАС МНОГИЕ
ВИДЯТ СЕБЯ В РОЛИ
РАНТЬЕ, ЖЕЛАЯ
ЗАРАБАТЫВАТЬ
БЫСТРО И ЛЕГКО.
А КТО БУДЕТ РАБОТАТЬ?
ТО, ЧТО РАНЬШЕ
НАЗЫВАЛОСЬ
СПЕКУЛЯЦИЕЙ,
ТЕПЕРЬ ЭТО БИЗНЕС!



Вячеслав ТЕРЯЕВ, председатель Воронежского регионального
общественного движения по содействию правовой грамотности
населения в сфере жилищно-коммунального хозяйства «Наш дом»

“ ДАВАЙТЕ ПОПРОБУЕМ ВМЕСТЕ НАХОДИТЬ
ПРИЕМЛЕМЫЙ ВЫХОД. НЕ НАДО ВИЛЫ
ДА ЛОПАТЫ БРАТЬ И КУДА-ТО БЕЖАТЬ –
НУЖНО ВЗАИМОДЕЙСТВОВАТЬ

Компании, нарастившие обороты в кризис

Крупный воронежский бизнес зафиксировал прибыль по итогам полугодия

АЭРОПОРТ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЭРОПОРТ «ВОРОНЕЖ»

Пассажиропоток аэропорта составил 302 тыс. пассажиров, что на 10,6 % превышает показатель аналогичного периода прошлого года. В том числе внутренними линиями воспользовались 233,4 тыс. пассажиров (прирост 13,7 %), международными – 68,355 тыс. человек (увеличение на 1,8 %). Пассажиропоток в августе составил 54,56 тыс. человек, что на 7,9 % превышает прошлогодний результат.

Наиболее востребованными оказались курорты Турции, Египта и Греции. Так, в Анталию (Турция) из Воронежа слетали 32,7 тыс. человек (на 28 % больше, чем летом 2014 года), в Хургаду и Шарм-эль-Шейх (Египет) – 10,5 тыс. пассажиров (в 3,25 раза превышает результат трёх летних месяцев прошлого года).

Новыми перевозчиками, выполняющими рейсы из Воронежа, в текущем сезоне стали «Аэрофлот», Red Wings, «Ямал» и другие.

Сейчас в аэропорту завершаются работы по реконструкции действующего здания аэровокзала. Работы финансирует ФК «Аксиома» – основной акционер аэропорта. За счёт федеральных средств продолжается реконструкция рулёжных дорожек и перрона. Сейчас «Аксиома» ведёт работы по проектированию нового здания аэропорта, рассчитанного на пассажиропоток до 3 млн пассажиров в год.



ВОРОНЕЖСКИЙ АВИАЗАВОД (ВАСО)

По итогам первого полугодия завод увеличил выручку с 3,1 млрд рублей (за аналогичный период прошлого года) до 3,7 млрд. В частности, от продажи Ан-148 завод получил 2,2 млрд рублей (в сравнении с 2,03 млрд рублей в прошлом году). От продажи этапов самолётов Ил-96 завод получил 202 млн рублей, узлов и агрегатов – 843 млн рублей.

В 2014 году было построено пять самолётов Ан-148 и один Ил-96. В 2015 году ВАСО планирует увеличить производственную программу в 1,5 раза.

Кроме того, совет директоров воронежского авиазавода в середине лета одобрил размещение очередной допэмиссии объёмом 215,5 млн ценных бумаг и номиналом 40 рублей каждая в пользу ОАК. Полученные средства пойдут в основном на оздоровление баланса предприятия.

ОАО «ВАСО» входит в Объединённую авиастроительную корпорацию. Выпускает широкофюзеляжные лайнеры Ил-96-300, Ил-96-400, ближнемагистральные самолёты Ан-148. В рамках кооперации ВАСО изготавливает узлы и агрегаты для отечественного самолёта Sukhoi SuperJet 100, европейского концерна Airbus, МС-21, Ил-476.

«ТНС ЭНЕРГО ВОРОНЕЖ»

Чистый оборотный капитал компании вырос по отношению к аналогичному периоду прошлого года с 21,6 млн рублей до почти 143 млн. Также, согласно отчёту, повысились и коэффициенты текущей и быстрой ликвидности эмитента. По данным компании, норма чистой прибыли выросла с 0,55 % до 0,84 %. Повысилась также и рентабельность активов.

По основному виду экономической деятельности (оптовая торговля электроэнергией и теплоэнергией) объём увеличился более чем на 150 млн рублей, до почти 10,2 млрд рублей.





Благодаря росту прибыли от оказания услуг связи компания увеличила выручку на 23 %, до 230 млн рублей. В частности, доходы от оказания услуг связи выросли на 25 %, до 201 млн рублей. Доходы оператора от предоставления магистральных услуг связи крупным компаниям и телекоммуникационным операторам составили 139 млн, увеличившись на 47 % к уровню первого полугодия 2014 года.

«Совокупный доход нашего филиала ежегодно увеличивается за счёт роста абонентской базы. По сравнению с первым полугодием прошлого года количество розничных абонентов «ТТК-Юго-Восток» увеличилось на 4 %», – отметил замдиректора «ТТК-Юго-Восток» Александр Белов.

Он также добавил, что компания проводит активную модернизацию сетей. В частности, за текущий год завершены работы в Тамбовской, Липецкой и Воронежской областях.

Макрорегиональный филиал «Юго-Восток» работает на территории Воронежской, Липецкой, Белгородской, Тамбовской, Курской, Саратовской и Пензенской областей. Общая протяжённость волоконно-оптических линий связи в зоне ответственности филиала составляет более 2,24 тыс. км линейно-кабельных сооружений. Филиал ТТК имеет 45 узлов и станций связи.

ОАО «ВОРОНЕЖСКАЯ КОНДИТЕРСКАЯ ФАБРИКА» (ВКФ)

Оборот предприятия достиг 1,3 млрд рублей, что на 35 % (или на 445 млн рублей) больше аналогичного результата прошлого года (858 млн рублей).

ВКФ удалось вырваться из убытков и заработать 363 тыс. рублей чистой прибыли. На 52,7 млн рублей подросла валовая прибыль: в этом году она достигла 171,2 млн рублей против прошлогодних 118,5 млн рублей.

Стоит отметить существенное увеличение прочих доходов и расходов ВКФ. Так, первые выросли почти на 75 % относительно 2014 года: доходы воронежской компании составили 257,1 млн рублей, тогда как в прошлом году – лишь 65,5 млн рублей. Менее существенный рост продемонстрировали прочие расходы – на 38 % (с прошлогодних 179,5 млн рублей до нынешних 290,2 млн рублей).

С 2003 года ОАО «Воронежская кондитерская фабрика» входит в холдинг ООО «Объединённые кондитеры» (60,54 %). Предприятие способно вырабатывать более 100 наименований кондитерских изделий (конфет, карамели, драже, печенья, вафель, зефира и мармелада). География поставок охватывает Воронежскую, Самарскую, Ростовскую и другие области, Поволжье, Урал, а также страны ближнего и дальнего зарубежья.



Светлана БЕРШАДСКАЯ,
руководитель центра красоты и здоровья Euphoria health&beauty

euphoria
health & beauty

Ул. Антонова-Овсеенко, 1
Тел. (473) 233-45-06
www.euphoria-salon.ru

5 вопросов о красивом бизнесе

#1

ШЕФ: Что вы считаете основой маркетинговой политики в сфере beauty-индустрии, особенно в кризис?

СВЕТЛАНА БЕРШАДСКАЯ:

Внимательное отношение к клиенту и создание специализированной услуги, которая наилучшим образом удовлетворяет все его потребности. Мы уже сейчас стараемся понять, что будет необходимо нашим гостям завтра. В будущем это позволит обеспечить себе конкурентные преимущества.

#2

ШЕФ: Меняется ли стратегия взаимоотношений с аудиторией?

С.Б.: Клиент — всегда король. Даже если он не прав, он всё равно король. Это основной и наиболее важный принцип отношения сотрудников нашего центра к каждому, кто пришёл в наш центр.

#3

ШЕФ: В чём вам видится красота человека?

С.Б.: Любой человек красив – и внутренне, и внешне. Когда он уверен в себе, когда любит себя — он свободен. Можно сказать, что человек сияет изнутри. Мы делаем всё, чтобы каждый приходящий к нам обрёл такую свободу.

#4

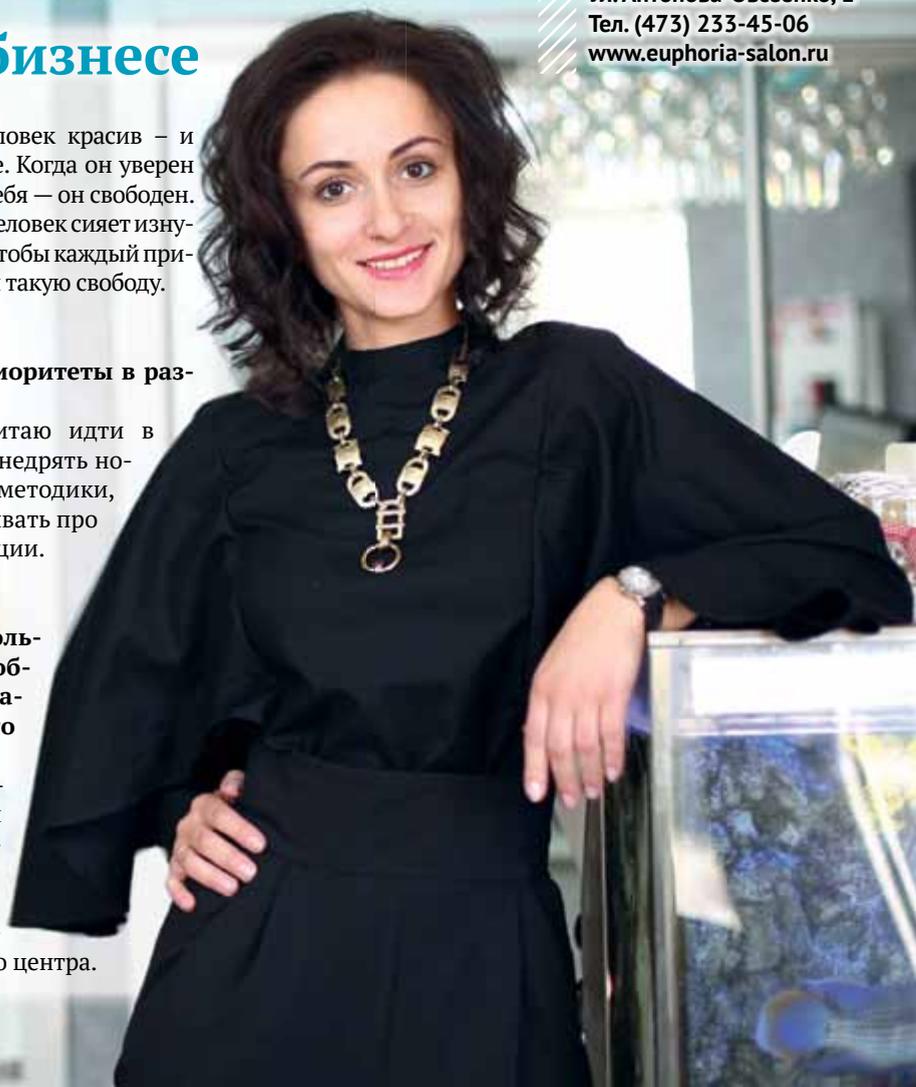
ШЕФ: Ваши приоритеты в развитии бизнеса?

С.Б.: Предпочитаю идти в ногу со временем, внедрять новые технологии и методики, но при этом не забывать про классические традиции.

#5

ШЕФ: Самая большая ценность в общении со специалистами вашего beauty-центра?

С.Б.: Индивидуальный подход. Мы всегда идём навстречу и стараемся решать любой вопрос максимально выгодно для гостей нашего центра.



КРЕСТЬЯНСКО-ФЕРМЕРСКОЕ ХОЗЯЙСТВО
ИП ЕРМИЛОВА



СОРТ БЕЛЛАРОЗА



СОРТ ВЕНЕТА



СОРТ КОЛЕТТЕ



СОРТ ЖУКОВСКИЙ

ВЫСОКАЯ УРОЖАЙНОСТЬ
ОТЛИЧНОЕ КАЧЕСТВО

Воронежская обл.,
с. Бабяково, ул. Совхозная, 1 А.

Тел.: (473) 290-72-65, 8-961-028-53-61

E-mail: agrosputnik@bk.ru

Реклама

ОАО «ЦЕНТРТОРГ»

Выручка воронежской компании, согласно отчётности, выросла на 150 млн рублей по сравнению с результатом аналогичного периода и достигла 1,318 млрд рублей. Согласно документам, рост продемонстрировали и другие финпоказатели компании. Так, валовая прибыль выросла до 225,6 млн рублей, тогда как результат первого полугодия 2014 года едва превысил 200 млн рублей. В свою очередь, чистая прибыль увеличилась на 7,3 млн рублей – с 57,5 млн рублей до 64,8 млн рублей в 2015-м.

Структура прочих доходов и расходов в сравнении с прошедшим годом не претерпела значительных изменений, оставшись на уровне 20 млн рублей и 15 млн рублей соответственно.

Кредиторская задолженность по результатам первого полугодия снизилась на 65,4 млн рублей – с 346,2 млн рублей до 280,8 млн рублей. При этом «дебиторка» уменьшилась не так существенно – на 35,4 млн рублей (с 174,7 млн рублей до 139,3 млн рублей).

ОАО «Центрторг» объединяет продовольственные магазины «Центрторг», торгово-закупочную базу, акцизный склад алкогольной продукции и другие объекты в Воронеже.



ПАО «КВАДРА»

По итогам первого полугодия получило прибыль в 111,2 млн рублей в сравнении с убытком в 602,7 млн рублей по итогам аналогичного периода прошлого года. Изменение финансового результата связано в основном с ростом прибыли от продаж. Этот показатель за полугодие текущего года составил почти 2 млрд рублей (в первом полугодии 2014 года – 759,7 млн рублей).

Выручка ПАО «Квадра» составила 21,8 млрд рублей, что соответствует показателю за аналогичный период 2014 года. Себестоимость продаж снизилась на 6,6 % и составила 19,2 млрд рублей (в первом полугодии 2014 года – 20,5 млрд рублей).

По состоянию на 30 июня совокупные активы «Квадры» составили 66,5 млрд рублей. При этом рост внеоборотных активов составил 1,5 млрд рублей (за счёт роста незавершённых капитальных вложений), снижение оборотных активов составило 2,3 млрд рублей (за счёт снижения суммы дебиторской задолженности). Совокупные обязательства – 34,8 млрд рублей (аналогичный показатель на начало предыдущего отчётного периода – 35,8 млрд рублей), в том числе долгосрочные – 21,1 млрд рублей, краткосрочные – 13,7 млрд рублей. Снижение размера обязательств в основном связано со снижением задолженности по кредитам.

ПАО «Квадра» было создано на базе тепловых генерирующих мощностей и теплосетевых активов региональных АО-энерго в 11 регионах Центрального федерального округа. Производственные активы ПАО «Квадра» расположены в Белгородской, Брянской, Воронежской, Калужской, Курской, Липецкой, Орловской, Рязанской, Смоленской, Тамбовской и Тульской областях. Компания обеспечивает 25 % потребностей потребителей Центрального федерального округа в тепловой энергии. Общая площадь регионов присутствия компании составляет 372,3 тыс. кв. км.



**«АВАНГАРД-АГРО-ВОРОНЕЖ»
(подразделение чернозёмного АО «Авангард-Агро»)**

По итогам первого полугодия увеличил объём выручки с 1,54 млрд рублей до 2,3 млрд рублей (в 1,5 раза). Основной источник дохода – оптовая торговля зерном. По итогам полугодия прибыль от продаж составила почти 2,3 млрд рублей, тогда как годом ранее этот показатель составил 571 млн рублей. При этом чистая прибыль в первом полугодии этого года выросла с 64,7 млн рублей до 593 млн рублей.

Кредиторская задолженность компании по итогам второго квартала составила 411 млн рублей, из которых 344 – задолженность перед поставщиками и подрядчиками.

«Авангард-Агро» в 2014 году активно наращивал земельный банк в Черноземье. Так, весной прошлого года компания приобрела у Black Earth Farming Ltd (шведский акционер компании «АГРО-Инвест») 27,7 тыс. га земель и элеватор в Воронежской области. Сделка оценивалась в 21,1 млн долларов. Кроме того, структура «Авангард-Агро» скупает права на

аренду сельхозземель на торгах, проводимых региональными властями.

«Авангард-Агро» является одним из крупнейших сельхозпроизводителей России. Компания обрабатывает в общей сложности 350 тыс. га земли в Воронежской, Орловской, Курской, Белгородской и Липецкой областях. Выращивает озимую пшеницу, пивоваренный ячмень, подсолнечник, сахарную свёклу, кукурузу, гречиху, сою и другие культуры. «Авангард-Агро-Воронеж» работает на территории 11 районов области на площадях в 142 тыс. га.



Источники: корпоративные сайты компаний

Оптимизация налогов без последствий

Снижение земельного налога. Миф или реальность?



Иван ГУСЕВ,
директор
ООО «Правовой
центр «Дивиус»

Вы всё ещё надеетесь, что с наступлением нового года кардинальным образом поменяется ситуация в стране, и бизнес станет приносить больше денег?! Если да, то зря! Для кого-то, конечно, кризис – время роста и открытия новых возможностей, для других – время, которое необходимо просто пережить.

Чтобы было понятно – я говорю не о возможностях, их каждый для себя определяет сам. Я говорю об издержках, которые при любом раскладе необходимо будет нести. А конкретно о земельном налоге, налоге на имущество, арендной плате и выкупной стоимости земли.

Так вот, в настоящий момент на территории Воронежской области проводится переоценка кадастровой стоимости. Её результатом будет резкий рост с нового года размеров земельного налога и арендной платы, исчисляемых из кадастровой стоимости.

И именно к концу этого года аналитики обещают самый пик нестабильной финансовой ситуации в стране.

Но! Есть установленный законом способ, позволяющий снизить размер кадастровой стоимости земли и установить её в размере рыночной. На территории нашей области расхождение кадастровой и рыночной стоимости в некоторых местах достигает нескольких десятков раз.

А чтобы иметь возможность воспользоваться этим предусмотренным законом способом снижения кадастровой стоимости и воплотить в жизнь в каждом

конкретном случае проявление о нас, налогоплательщиках, заботы государства в виде минимизации налогообложения, необходимо, как говорится, знать кухню изнутри. Мало кому с первого раза удаётся достичь желаемого результата и значительно снизить кадастровую стоимость.

Я, по роду своей деятельности, общаюсь с большим количеством руководителей и собственников бизнеса. Многие из них жалуются на непомерные платежи, но, несмотря на это, не решаются судиться с государством. Боятся, что представители власти задушат бизнес проверками и не дадут нормально работать.

Могу вас уверить, что за более чем два с половиной года работы в данной сфере мне лишь раз доводилось видеть клиента, у которого возникли какие-то проблемы с государством. И то – все его проблемы были связаны с тем, что он вовремя не продлил договор аренды земельного участка. Все остальные опасения – это не что иное, как предубеждения и отговорки, чтобы ничего не делать.

Если руководителю задаться вопросом и спросить бухгалтера о том, сколько организация платит за аренду муниципальной или федеральной земли, какой размер в себестоимости продукции приходится на земельный налог, можно открыть интересные вещи. К примеру, снизить себестоимость продукции и тем самым повысить прибыльность, уменьшив абсолютно законным путём земельный налог или арендные платежи.

Моя организация – наверное, единственная узко специализирующаяся в вопросах оспаривания кадастровой стоимости, снижения земельного налога и арендных платежей в Черноземье.

За два с половиной года накоплен большой багаж знаний, 100%-ная положительная практика, исключительный опыт, которого нет у остальных коллег в данной области. Положительные решения получены как в досудебном порядке, в суде первой инстанции, так и в апелляции в Верховном суде РФ.

Наши Клиенты – это строительные предприятия, такие как «ДСК» (Домостроительный комбинат), производственные предприятия (ОАО «Молвест», «Данон», «Промтекстиль»), торговые предприятия (Группа компаний «АКИ»).

Максимальное снижение, установленное решением суда, составляет 36,7 раза. Предприятие платило сотни тысяч рублей налога, а стало платить менее десяти!

Максимальная экономия, которую получил клиент, составляет около 19 млн рублей с одного земельного участка в год.

В связи с тем, что мы ожидаем высокую активность предприятий, уже являющихся нашими клиентами, советую записаться в очередь и оставить заявку по телефону или на сайте, указанным ниже. Мы расскажем вам, сколько ориентировочно вы сможете экономить и сколько это будет стоить.

Немаловажный факт, что основную часть стоимости наших услуг вы оплачиваете по факту получения реальной экономии.



**БАНКРОТСТВО ЮРИДИЧЕСКИХ И ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ
ОСПАРИВАНИЕ КАДАСТРОВОЙ СТОИМОСТИ
ВЗЫСКАНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ**

www.likvidirui.ru
www.divius.ru
www.russian-kadastr.ru
e-mail: pravo@divius.ru

394033, Воронеж, Ленинский проспект, 156В, 3 этаж
8-800-700-96-62 (звонок по России бесплатный)
+7 (473) 204-53-55

Не платишь зарплату – готовься к банкротству

У россиян, не получающих вовремя заработную плату, появилось новое оружие в борьбе за свои деньги. Госдума приняла поправки в законодательство, позволяющие сотрудникам инициировать банкротство компании-должника и принимать участие в собраниях кредиторов

Текст: Ирина ШАБАНОВА

НЕСОСТОЯТЕЛЬНЫЙ? А НУ-КА В СУД!

Кризисные явления на рынке труда заставили законодателей активизировать усилия по защите прав работников. Впрочем, последним надеяться можно лишь на возмещение официальных выплат. А 40 % работников, согласно опросам, получают часть дохода в конвертах. Мы попытались разобраться: кто же вправе воспользоваться законодательными нововведениями – как государственные служащие, так и люди, трудящиеся у частных?

С 29 сентября этого года работодатель, который имеет задолженность перед работниками, может быть признан банкротом. В пункт 2 статьи 3 Закона № 127-ФЗ, где говорится о признаках банкротства юридических лиц, законодатели добавили ещё один признак – наличие задолженности по заработной плате и (или) по выходным пособиям, не погашенной в течение трёх месяцев. Комитет Госдумы по вопросам собственности одобрил поправки ко второму чтению законопроекта «О несостоятельности (банкротстве)» и статью 4.5 Кодекса об административных правонарушениях, в соответствии с которыми сотрудники через своего представителя будут вправе инициировать банкротство компании-должника и принимать участие в собраниях кредиторов с правом голоса, включая назначение арбитражного управляющего, и заседаниях арбитражного суда.

В частности, в законопроекте говорится, что основанием для подачи иска о банкротстве может быть «не погашенная свыше трёх месяцев по причине недостаточности денежных средств задолжен-

ность по оплате труда, выплате выходных пособий и иным причитающимся работнику выплатам в размере и порядке, которые устанавливаются в соответствии с трудовым законодательством».

Инициатива была внесена правительством в Госдуму ещё в июле 2013 года, а в октябре того же года принята в первом чтении. Внесённые в закон поправки поддержаны администрацией президента РФ.

КРИЗИС ПРОДОЛЖАЕТСЯ...

Ситуация как в России, так и в Воронежской области на рынке труда не улучшается. «На 16 сентября численность зарегистрированных в органах службы занятости населения Воронежской области безработных граждан составила 12476 чел., – заявили нам в Департаменте труда и занятости Воронежской области, – уровень регистрируемой безработицы составил 1,1 %. По состоянию на 16.09.2015 об увольнении работников в связи с ликвидацией организаций либо сокращением численности заявила 81 организация с численностью работников, заявленных к высвобождению, – 6309 чел. Из их числа уволено с начала высвобождения 3038 человек, из которых 1186 трудоустроены, 327 назначена страховая пенсия по старости. По состоянию на 16.09.2015 о введении режима неполной занятости заявили 15 предприятий, всего в режиме неполной занятости трудятся 5773 работника (из них заняты неполное рабочее время – 5638 человек, находятся в простое по вине работодателя – 60 человек, в отпусках без сохранения зарплаты – 75 человек).



Согласно данным Государственной инспекции труда РФ на 1 августа 2015 года, по сведениям организаций (не относящихся к субъектам малого предпринимательства) суммарная задолженность по заработной плате по кругу наблюдаемых видов экономической деятельности составила 3519 млн рублей и по сравнению с 1 июля 2015 г. увеличилась на 205 млн рублей (на 6,2 %).

ЗАРПЛАТА В «КОНВЕРТАХ»

Хотя в самой Госинспекции не исключают, что реальная ситуация с долгами может быть гораздо хуже: часто люди мирятся с задержками зарплаты, надеясь, что ситуация наладится, и начинают обращаться, только когда работодатель уже находится на грани банкротства.

Сейчас инициировать банкротство могут не только сам должник, конкурсный кредитор или уполномоченные органы, а также сотрудники. Предполагается, что эта процедура будет важным инструментом в защите трудовых прав. Так у компаний будет меньше возможности «отмазываться» и избегать встречи с сотрудниками, задерживая выплаты, несмотря на предписания трудовой инспекции.

Но позволит ли участие в собрании кредиторов реально ускорить получение сотрудниками своих кровно заработанных денег, пока не понятно. В соответствии с законодательством, требования работников по заработной плате и так относятся ко второй очереди платежей – после требований по возмещению мо-



зинов, однако здесь причиной является большая текучка. Пожалуй, единственной отраслью, которая реально увеличивает штат, является IT-бизнес. Из-за снижения курса рубля российские разработчики стали дешевле, и многие международные компании стали расширяться здесь», – комментирует руководитель отделения по подбору персонала агентства Kelly Services. Восстановление спроса на трудовые ресурсы эксперты прогнозируют не раньше декабря 2015 года.

ИП или ООО?

И, наконец, главный вопрос: может ли работник инициировать банкротство ИП? Как известно, работодателями могут являться не только юридические лица, но и граждане, в том числе зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей (ст. 20 ТК РФ). Комментируемый закон установил, что «должником» в деле о банкротстве может быть как организация, так и ИП (ст. 2 Закона № 127-ФЗ). Но вот на вопрос, может ли работник инициировать банкротство, однозначного ответа нет.

Признаки банкротства граждан, конечно, определили в пункте 1 статьи 3 Закона № 127-ФЗ, но никакие изменения в этот пункт законодатели не внесли, и, в частности, не дополнили его нормой о том, что долги по зарплате свидетельствуют о наличии признаков банкротства гражданина. Более того, с 1 октября 2015 года пункт 1 статьи 3 Закона № 127-ФЗ вообще утратит силу. Это предусмотрено Федеральным законом от 29.06.15 № 154-ФЗ. Что же касается банкротства работодателей – организаций ООО, то согласно законодательству, они не отвечают своим имуществом, как физическое лицо. Так что это лишь начало ужесточения регулирования трудовых отношений в РФ. И реформирование трудового законодательства только началось.

рального вреда и вреда жизни и здоровью. Однако часто все материальные активы банкротящейся компании «съедаются» текущими требованиями, которые удовлетворяются вне очереди.

Да и надавить с помощью нового закона на компанию, которая, имея средства, не платит вовремя зарплату, будет сложно: добиться погашения долгов через обычный суд гораздо проще, чем инициировать процедуру банкротства через арбитраж. Однако тем, кто получают зарплату «в конвертах» (а согласно исследованию РАНХиГС, проведенному

в 2014 году, около 40 % трудоспособного населения России получает именно «серую» зарплату), будет трудно доказать эти долги.

Однако тем, кто остался без места, найти новое будет по-прежнему непросто. По данным HeadHunter, в первом квартале спрос на трудовые ресурсы (количество размещенных вакансий) сократился на 12 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, тогда как количество резюме выросло на 38 %.

«Наибольшую активность традиционно проявляют сети продуктовых мага-

Динамика просроченной задолженности по заработной плате на 1 число месяца, млн рублей



Маршрут для гостя

В какие рестораны нужно непременно водить гостей культурной столицы СНГ

О культуре нации судят по тому, как она встречает приходящего в дом. В русских сказках недаром описан ритуал встречи дорогих гостей: «накорми, напои, а потом и расспрашивай», особенно под знаменем «культурной столицы СНГ - 2015».

Куда стоит пригласить своих друзей, никогда не бывавших в Воронеже, мы выясняли вместе с посетителями Tripadvisor

#1 ГРАНД-КАФЕ «АМПИР»

пл. Ленина, 13,
здание кинотеатра «Спартак»

ЛЕГЕНДА: Именно так назывался открытый в Воронеже в 1913 году братьями Тер-Паносовыми электротеев, с которого началась история «Спартака». В нём были электрическая вентиляция, прекрасное освещение, подъёмные кресла, приобретена самая современная на тот момент кинотехника, покупались новые модные фильмы. Кроме кинозала, здесь был буфет, курительная и кофейная комнаты, гардероб, два фойе. Таким образом, «Ампир» можно назвать первым культурно-развлекательным центром в Воронеже.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: стейк из мраморного мяса с картофелем в золе и джемом из чёрного перца – 1350 руб.

#2 КАФЕ «ГАРМОШКА»

ул. Карла Маркса, 94

ЛЕГЕНДА: В Воронеже, на бывшей Большой Садовой улице, располагается легендарный дом 1920-х годов, который любовно прозван горожанами «Гармошкой». Атмосфера эпохи начала XX века определила стиль заведения. Интерьер «Гармошки» сохранил особенности городских домов зажиточных купцов первой гильдии Воронежа: полы из массива дерева, люстры муранского стекла, бронзовые бра с фазанами, вековые гравюры и репродукция портрета Екатерины II на стенах, затянутых натуральным шёлком ручной росписи.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: стейк из мраморного мяса бычков породы Ангус – 500 руб./100 г.

ШЕФ-ПОВАР: Игорь ШИПОРОВ



#3 РЕСТОРАН «СТАРЫЙ ГОРОД»

ул. Пушкинская, 2

ЛЕГЕНДА: Оказавшись внутри ресторана, ощущаешь себя словно на старинной площади европейского города – черепичные крыши, зелёные балкончики, звучит тихая приятная музыка.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: ассорти из мяса на камне, куда входят каре ягнёнка, филе утки, говяжья и свинья вырезки – 2600 руб.

ШЕФ-ПОВАР:
Александр МАНЧЕНКО



ШЕФ-ПОВАР: Александр БЕРЗИН





**#4
КАФЕ «КУЛИНАРНАЯ ЛАВКА
ВАРВАРЫ»**

ул. Феоктистова, 2
ул. Карла Маркса, 61
ул. Пешестрелецкая, 145а

ЛЕГЕНДА: Кулинария, где можно купить еду на вынос.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: осётр, фаршированный сёмгой и красной икрой, – 3000 руб./кг.



**#5
ЯПОНСКИЙ РЕСТОРАН
«ВАРИБАСИ»**

ул. Театральная, 23

ЛЕГЕНДА: Приготовить суши могут многие, но только здесь вы узнаете, каким должен быть их истинный вкус, а также познакомитесь с другими превосходными блюдами японской кухни.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: Кани Гуриру – фаланги камчатского краба, запечённые под пикантным соусом, – 1385 руб./100 г.

**#6
АРТ-ШОУ РЕСТОРАН
«БАЛАГАН-СИТИ»
(BALAGAN CITY)**

ул. Кольцовская, 35,
Центр галереи Чижова

ЛЕГЕНДА: Пивной ресторан с собственной пивоварней.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: запечённая рулька с томлёной цветной капустой мульты – 990 руб.

БРЕНД-ПОВАР: Дмитрий РООЗ



ШЕФ-ПОВАР: Сергей БЕЗРУКОВ

**#7
РЕСТОРАН «ВИА БАР ЛУСКОНИ» (VIA BAR LUSCONI)**

ул. 20 лет ВЛКСМ, 54а,
Петровский Пассаж

ЛЕГЕНДА: Основа концепции ресторана – casual gastronomie, кухня яркая и содержательная, но при этом простая и понятная, на каждый день.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: стейк «Рибай» – 1400 руб.

**#8
БАР «ХЛАМ»**

ул. Плехановская, 16
(вход в арку).

ЛЕГЕНДА: Примечательно тем, что здесь нет и не было шеф-повара, а владелец разрабатывал меню собственноручно.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: пивной сет «Четыре друга» – 585 руб.



**#9
КАФЕ «БИСКВИТ» (BISCUIT)**

проспект Революции, 48

ЛЕГЕНДА: В 1876 году воронежский купец Фёдор Адлер купил дом № 48 на Большой Дворянской (теперь это проспект Революции). Прекрасно обустроил его и открыл на первом этаже кондитерскую. Прошло почти 140 лет, дом пережил революцию и две войны. И что бы вы думали? Заведение с вкусными десертами и выпечкой находится именно там.

САМОЕ ДОРОГОЕ БЛЮДО: стейк «Ти-Бон» из мраморной говядины – 1450 руб.



РЕСТОРАН «ФАРАОН»

г. Воронеж, ул. 25 Января, 4.

Тел./факс: (473) 223-69-97, 223-55-51



www.restoranfaraon.ru

e-mail: restoran_pharaon@mail.ru



**ПРОВЕДЕНИЕ БАНКЕТОВ, СВАДЕБ,
НОВОГОДНИХ КОРПОРАТИВОВ,
ДЕТСКИХ УТРЕННИКОВ**



**Банкеты от 1 600 руб./чел.
Ежедневно с 19-00 живая музыка (бесплатно)**



Лев Никитин
портной

арт-АТЕЛЬЕ

АРТ-АТЕЛЬЕ – это современный формат мастерской, где профессионалы в сфере дизайна, моды и искусства, объединившись, создают для вас эксклюзивный продукт

**ДЛЯ ВАС:
Вечерние, коктейльные,
свадебные платья.
Эксклюзивные
дизайнерские наряды.**

**ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА:
Промо-форма. Ростовые куклы.
Эксклюзивные рекламные стенды.
Оформление выставочных
павильонов, витрин.**

**ДЛЯ ВАШЕГО ОТДЫХА:
Оформление корпоративных
мероприятий.
Маскарадные
и карнавальные костюмы.**



Контакты: _____

г. Воронеж, ул. Антонова-Овсеенко, д. 31
Тел. +7 (473) 202-83-50, 8 (960) 101-22-12
portnoi_ln@mail.ru

Отпуск в Молдове

Решение провести часть отпуска в Кишинёве созрело спонтанно, но осознанно. Причин тому несколько. Во-первых, путешествие в Молдову, учитывая снижение ёмкости российского рубля к доллару-евро, является вполне бюджетным вариантом отдыха в европейской стране. Во-вторых, поездка из Воронежа в Кишинёв обойдётся дешевле, чем, к примеру, из Воронежа в Санкт-Петербург. Автобусом, который отправляется от Центрального автовокзала, вы в течение суток проедете по географической диагонали Украину и Приднестровье, а также - практически половину территории Молдовы. Ну и, что немаловажно, для въезда в неё достаточно загранпаспорта и пока не требуется виза

К ВОПРОСУ О ПЕРЕСЕЧЕНИИ ГРАНИЦЫ

География пути автобуса Воронеж-Кишинёв (для справки): Воронеж – Старый Оскол – Белгород – Харьков – Полтава – Кременчуг – Кировоград – Одесса – Тирасполь – Бендеры – Кишинёв. Российско-украинскую границу под Харьковом прошли на удивление быстро (именно на «удивление», потому как на обратном пути пересечение пограничных пунктов Гоптовка-Нехотеевка заняло 5 часов, и бывалые пассажиры уверяли, что нам повезло!).

Через Украину автобус движется по принципу «туристического» (в загранпаспорте вам ставят штамп «транзит») – проезжали автостанции без остановок, водители не брали никого из голосующих в попутном направлении.

Что касается украинских дорог, то уже под Харьковом мы почувствовали – в стране идёт война. Если до Полтавы автобус ещё как-то умудрялся объезжать ямы и выбоины, то потом мы нередко попадали на участки, где уже не удавалось уйти от поединка с дефектами дорожного полотна.

Разительное отличие представляли собой дороги Приднестровья. На пути в Кишинёв мы проехали сквозь эту не признанную никем страну, преодолев всего лишь километров 60, но – впечатлило! Вот «непризнанная», а чище там и благополучнее, чем в признанных Украине и Молдове. Украинский Кучурган на границе с Приднестровьем – это то ли рынок, утопающий в посёлке, то ли посёлок, утопающий в рынке с соответственной грязью и мусором. Пересекаем границу – и благоустроенный пост приднестровских пограничников в Первомайске (почему-то у них форма милиционеров советских времён) и такой же чистенький и аккуратный городок: покрашены шлагбаумы, яркая дорожная разметка и барьерное





ограждение, цветочные клумбы, подстриженные кусты... И далее до Тирасполя – отличная автодорога.

В Тирасполе ездят троллейбусы-автобусы, полно автомобилей, работают магазины-киоски – короче, запустением не пахнет. Более того, строится красивый жилой микрорайон, напоминающий наш военный городок в Северном районе. Дедушка, сидевший сзади нас, пояснил: здесь были старые казармы российской армии, а теперь их снесли и строят жильё для военных. Мост через Днестр – и на следующем берегу не менее оживлённый и с чистыми улицами город Бендеры. Даже мелькнул в голове наивный вопрос о том, откуда у маленькой непризнанной страны средства, чтобы всё это содержать?! Выезжаем из города и поднимаемся вверх на холм. На его вершине – уже выезд из Приднестровья, чуть поодаль проезжаем пост миротворцев (ребята с автоматами и в форме с нашивками российской армии), и далее – метрах в 500 от них – уже молдавский пост, на котором пассажиров автобуса даже никто не досматривал. Как позднее узнал от местных жителей, миротворцы нынче выполняют, скорее, церемониальную миссию – на линии разграничения уже давно тихо и, похоже, такое положение дел всех устраивает: жители обеих территорий спокойно друг к другу приезжают, ведут совместный бизнес, есть автобусное и железнодорожное сообщение. Кишинёвские политики, по традиции, говорят о единой стране, но реально ни сил, ни возможностей для каких-то объединительных действий у одного из беднейших государств Европы нет. Жители Приднестровья понимают, что государственный суверенитет региона не будет никогда и никем признан, и необходимо приспосабливаться к существующим условиям с расчётом на долгосрочную перспективу.

Политические ветры на просторах СНГ заставили молдавский бизнес вплотную заняться диверсификацией экспортно-импортных операций. По данным Национального бюро статистики Молдовы, сегодня в структуре экспорта уже две трети приходится на страны Евросоюза и лишь четверть – на Россию и страны СНГ. Более того, поставки молдавских товаров в страны СНГ в первые 5 месяцев 2015 года составили \$182,4 млн, уменьшившись на 40,8 % в сравнении с тем же периодом 2014 года. В то же время, молдавский экспорт в страны Евросоюза увеличился на 0,5 % – до \$524,5 млн. А в структуре импорта – безусловное первенство за Россией, но это почти только газ и нефтепродукты. Благодаря энергоносителям на страны СНГ в целом приходится половина объёма товарного ввоза. А беглый осмотр магазинных полок в продуктовом супермаркете помог обнаружить лишь пиво «Балтика».

НЕОБЫЧНОЕ – В МАЛОМ

Кишинёв мне понравился тем, что похож на Воронеж. Так же, как и у нас, у них из общественного транспорта – только автобусы, маршрутки и троллейбусы, и точно так же собирают деньги за проезд водители. Разве что удивили несколько автобусов «Икарус» – так называемые «гармошки». У нас этот реликт городского транспорта исчез, наверное, на рубеже тысячелетий. А молдаване содержат их в сносном состоянии, ну и, самое главное, на них людей перевозят по городу.

В городе много маленьких памятников (от молдавских комсомольцев – героев трудового фронта до памятных знаков нынешним спортсменам, которые на недавних мировых первенствах занимали какие-то из призовых мест) и разных незамысловатых, но оригинальных достопримечательностей. Ну, к примеру,



Центр юридической помощи и переводов ООО «АСТРУМ»

ПЕРЕВОДЫ

**ПАТЕНТ,
РВП,
ВИД НА ЖИТЕЛЬСТВО,
ГРАЖДАНСТВО РФ,
РЕГИСТРАЦИЯ**

Для выполнения Вашего заказа мы привлекаем только самых **ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ.**

**г. Воронеж,
Московский пр., 7Е,
БЦ «Плаза», оф. 241**

**Тел.: (473) 296-95-86,
+7-908-138-37-32**

sedmoenebo82@mail.ru



через площадь от здания правительства, в скверике, есть большая белая доска, на которой можно писать маркером всё, что хочется (как оказалось потом, маркеры надо приносить с собой). Местные говорят, что эти высказывания живут где-то до полуночи, а ночью их стирают заботливые дворники, чтобы с утра желающие могли вновь сообщать о себе окружающим.

Страна маленькая, поэтому героев и выдающихся личностей катастрофически мало. Даже на местных денежных купюрах – лаях – везде портрет одного человека: господаря (читай: короля) Стефана чел Маре, под властью которого Молдова обрела независимость и самостоятельность, было отменено крепостное право и даже появился свой торговый флот. Бумажные купюры разного достоинства различаются по цвету – 1 лая жёлтая, 5 лей синие и так далее, и везде на вас смотрит Стефан чел Маре. Мелкая монета называется бани и украшена гербом страны. Когда нужно сколько-то монет, то спрашивают не бань, а баней.

В городе строятся дома с интересными проектами, но наследие прошлого довлеет: в центре целые кварталы «хрущёвок». Видел дома, один в один напоминающие советские общежития Воронежского государственного университета (как за «Памятником Славы» в Воронеже).

Так же, как у нас, есть торговые центры, но много и небольших супермаркетов, набитых снедью, которые располагаются в угловых квартирах или на первых этажах домов. Причём продуктовые магазины могут находиться почти напротив друг друга. Деньги можно обменять не только в банках, а и в каких-то «аккредитованных» точках в тех же магазинах – чувствуется, что здесь у населения в ходу евро, доллары и рубли, раз таких точек много. А курс купли-продажи практически одинаков: на маленьком обмене невозможно что-то существенно выиграть.

Русский язык здесь знают, наверное, все (чувствуется наследие общего советского прошлого). На улицах нам всегда отвечали вежливо и помогали разобраться в хитросплетениях местных дорог. А молдавский

язык сложный. Что-то понять трудно. Отдалённо, поговору, напоминает итальянский. К примеру, пытался смотреть телепрограммы на молдавском языке, но ничего понять не смог. Есть несколько местных каналов, вещающих на русском.

ВИННЫЕ СУПЕРПОГРЕБА

У нас в Молдове было две цели: посетить всемирно известные подземные хранилища вина в Криковой и попробовать настоящей мамалыги. Сразу предупреждаю, что экскурсию в Крикову надо бронировать заранее, потому что везут туристов по штольням на электропоезде на шинном ходу с ограниченной вместимостью вагоночков (только сидя!).

Крикова – довольно большой посёлок, окраины которого напоминают наше подобие Долины нищих: двух- и трёхэтажные особняки. Впрочем, даже попадавшие далее одноэтажные дома скорее годились бы для маленьких крепостей. То, что в нашем понимании – «завалюшка», как-то не встретилось. Маршрутка ловко маневрировала по улочкам, делая короткие остановки для высадки одного-двух человек. И, наконец-то, – наша остановка. Электропоезд вносит нас в штольни, где постоянно плюс 12-15 градусов. Такая прохлада в жаркий день! Здесь нам показали места хранения вин в бочках, а потом завод шампанских вин (официально – «игристых вин»). Оказывается, производство игристого вина является довольно сложным и трудоёмким процессом, если соблюдать технологию. Досконально уже вспомнить не могу, что рассказывал экскурсовод, но ручной работы здесь много. Есть автоматическая линия, но там лишь закупоривают бутылки, перед этим извлекая из них замороженный осадок.

Есть там и небольшой музей истории местного виноделия, развития шахты (раньше здесь добывали известняк для строительства – впрочем, и сейчас вроде как добывают в дальних штольнях). Общая

Чтобы больше продавать

SPRAVKA VRN.RU



20-02-084

ЧТО-ГДЕ-ПОЧЁМ

Реклама



Личная винная коллекция В.В. Путина

МЕСТНАЯ КУХНЯ И ПРОЖИВАНИЕ

Местным блюдом номер один считается мамалыга. Это отварная кукурузная каша с кучей «заедок», главная из которых – тёртая брынза. А далее может быть и сметана, и масло, и скроб (яичный омлет в виде кашицы с овощами). Разумеется, к этому всему прилагается и соус. Обычно это был Муждей (чеснок, перец, соль в бульоне).

В первом кафе заказал суп по фото в меню – название не помню, но официантка сказала, что типа Чорбы или Зама. Я со знакомым видом махнул головой в знак согласия, хотя реально совершенно не знал, что такое Чорба и Зама. Оказалось нечто с привкусом лимонного сока, вкусное. Честно говоря, поглотил эту субстанцию с нескрываемым удовольствием. Хотя больше так не рисковал.

Насчёт готовки овощей – жареных блюд я у молдаван не заметил. Их здесь пекут, тушат и фаршируют. Особенно популярны блюда со сладким перцем – как говорится, на любой вкус.

Обедали мы в местных ресторанах (для примера, самый большой по сумме чек на двоих – 210 лей: ну, как положено, с красным вином и кофе по-венски – умножаем на три и получаем в российской валюте сумму в 630-650 руб.). Завтрак был в гостинице – там у них рядом опять же итальянский ресторан, в котором и харчевались

все постояльцы. На выбор предоставлялись четыре вида завтрака (один из них, кстати, назывался «по-русски» и был, как я сразу догадался, с блинами), обслуживал официант. А ужинать мы даже не ходили никуда, а брали с собой что-нибудь лёгкое в номер, тем более что много ходили-ездили, и вечером ноги уже никуда не шли.

Сегодня в Кишинёве, как, впрочем, и в любых странах с рыночной экономикой, гостиничные услуги имеются на любой выбор и любой размер кошелька. Мы решили подойти к этому вопросу с точки зрения оптимальной (не минимальной!) цены и качества и расположения в центре города. Наш номер представлял собой квартиру-студию: комната и за перегородкой кухня, где есть холодильник, микроволновка, электрическая двухкомфорочная плита с вытяжкой, обеденная группа, необходимая посуда. Отдельно – совмещённый санузел с душем плюс фирменные тюбики с шампунем и мылом, фен. Конечно, климат-контроль и вытяжка в душе, телевизор со спутниковыми программами. Стоило это удовольствие чуть более 1 (одной) тысячи российских рублей в сутки.

В завершение хочу отметить ещё одну особенность молдавской столицы. Сегодня Кишинёв развивается как крупный транзитный автобусный хаб Европы. Приехав на Северный автовокзал с целью направиться в обратный путь, мы обнаружили огромный комплекс с десятками платформ. Рядом с автобусами в Москву, Киев, Воронеж, Геленджик загружались пассажирами машины в Вену, Белград, Прагу и Софию. Я уже читал на интернет-форумах, что многие наши сограждане, которые приобрели жильё в Болгарии или ведут там бизнес, предпочитают ездить в болгарскую столицу из Кишинёва. Поездом-самолётом – в Молдову и затем несколько часов автобусом – и вы в Болгарию. Это гораздо дешевле, чем пользоваться прямым сообщением. Думаю, что есть смысл присмотреться и к другим европейским направлениям, которые позволяют сделать поездки для россиян в эти страны бюджетными даже в нынешнее время.

длина подземных коридоров – около 120 километров. Потому здесь можно увидеть дорожные знаки, пешеходные переходы и даже светофоры, а улицы имеют названия (в основном – по принципу сорта хранящегося вина: Рислинг, Каберне и т.д.).

Ещё примечательное место – хранилище именных бутылок вина (в смысле, приобретённых конкретным человеком). В частности, есть полка с винами В.В. Путина, а также Нарышкина, Лукашенко и многих других известных личностей. Бутылки здесь хранят с тщательным соблюдением всех правил процесса и готовы выдать (отправить) по первому требованию их хозяина. В принципе, услуга доступна для любого человека. Стоимость хранения одной бутылки вина – 2 евро в месяц.

На выходе зашли в фирменный магазин. Выбрать в таком изобилии что-либо сложно, тем более по невысоким ценам (по нашим меркам). Помогла консультацией продавщица. Купили сухое мягкое розовое Codru и фирменное шампанское Cricova.

Как сообщает молдавское агентство деловой информации InfoMarket, алкогольные напитки составляют одну из главных статей экспорта. Доля стран Евросоюза в общем объёме экспорта молдавских алкогольных напитков за первое полугодие 2015 года выросла до 25,5%. Их основными покупателями были Чехия и Польша. По-прежнему львиная доля продаж приходится на страны СНГ. Интересно, что в этот же период резко выросла продажа молдавских вин в... Грузию (на 52,3 процента к уровню прошлого года). Правда, на сайте пояснили, что растут контрактные поставки абхазским предприятиям, так как правительство Молдовы не признаёт независимость этой территории.



Конфетная история Орианды

Легендарная воронежская кондитерская фабрика славилась своими сладостями задолго до открытия производства конфет в Рамони

БИЗНЕС ВОРОНЕЖСКИХ КОНДИТЕРОВ

Процветала в Воронеже в своё время кондитерская фабрика купца Ф.И. Адлера в собственном доме на Большой Дворянской, там же кондитерскую фабрику держал Ф.Н. Гроссман. У него, кстати, можно было заказать набор сладостей к торжествам. Производила свою продукцию кондитерская фабрика Пустовалова. Рядом всё на той же улице открыли свои предприятия знаменитые торговцы и предприниматели А.А. Киланов с И.А. Ловданским. Последний предпочёл обозначить себя на вывеске на французский манер – Жан, и, конечно, его леденцы именовались карамелью и монпансье.

Значилось в адресах кондитерское дело С.А. Брауда в доме Голотвиной на Большой Девицкой (сегодня там жилой дом и книжный магазин за зданием областной администрации на площади Ленина). В 1913 году в Воронеже в этом же доме открывается конфетная фабрика «Александрия», устраивавшая экскурсии в свои цеха всем желающим. Славится кондитерская М.М. Сазонова в доме Сычёва на Староконной – тоже в центре города, примерно на месте нынешнего здания обл администрации.

В Московском ряду находилось кондитерское производство «Товарищества Пехова и Дагаева», где, обратившись по телефонному номеру 5-36, можно было заказать монпансье из фруктовых соков в красивых цветных коробках. Ещё в Московской части города в 1910-е годы действовала конфетная фабрика «Прима».

В доме Иншакова на Большой Московской (нынешний угол ул. Плехановская и Ф. Энгельса) торговали продукцией рамонской фабрики «Магазин удельного имения Рамонь. Конфеты и вина». А на Щепной площади размещался склад производства Ольденбургских.

Кстати, воронежский краевед Борис Александрович Фирсов обнаружил любопытный факт, когда предприниматель-



ская кондитерская деятельность наших земляков оборачивалась увеличением доходности недвижимого имущества. Он установил, к примеру, что «...после того, как крестьянин В.Г. Копенкин на своей усадьбе по Никитинской улице приспособил здание амбара под «конфектную» фабрику, оценка усадьбы повысилась с 6,6 тысячи до 9,5 тысячи рублей».

ПЕРЕДОВОЕ ТОВАРИЩЕСТВО «ОРИАНДА»

Время преподносит воронежцам новые удивительные находки – спасибо Марине Стариковой, которая в Воронежском областном архиве нередко встречает интересные дела и сообщает о них краеведам.

Так, обнаружился прекрасный каталог с описанием конфектной фабрики Товарищества «Орианда» за 1913 год, где обозначено, что фабрика существует в Воронеже с 1896 года, то есть несколько раньше построенной принцессой Евгенией Ольденбургской Рамонской фабрики конфет и шоколада. Красочный буклет большого формата выпущен в Воронеже, над ним отлично потрудились местная литография.

Воронежская «Орианда» представлена в каталоге многочисленными наградами и приличным ассортиментом кондитерских изделий. Учредителями выступили Алексей Филиппович Абрамов, Пётр Яковлевич Поляков и Михаил Алексеевич Мягков – местные предприниматели. Почему-то в каталоге вымарана фамилия одного из учредителей. Возможно, он вышел из их состава.

Известно, что фабрика работала 9 часов в сутки, кроме воскресенья, в Московской части Воронежа. Что значит «в Московской»? В то время город был разделён на три части: Московскую, Мещанскую и Дворянскую. Так вот, «Орианда» находилась именно в Московской – на перекрёстке нынешних улиц Плехановской и Никитинской. Если взглянуть на рисунок фабрики, тщательно исполненный в каталоге, то можно обратить внимание на её компактность. Из архивного дела узнаём о современном по тому времени техническом оснащении: в цехах имелась машина для поджаривания зёрен какао и специальная мельница, машина для приготовления карамели, станок для производства китайских монпансье. А ещё машины для шелушения миндаля, для сбивания пастилы и зефира, изготовления помадки...

В каталог Товарищества «Орианда» поместили изображения наград за участие в российских и зарубежных выставках, откуда мы узнаём, что на Брюссельской выставке 1905 года фабрика получила золотую медаль, и там же, но уже в 1908 году, Почётный крест.

А я-то до этой находки думал, что Рамонская фабрика Ольденбургской была самой известной и значимой в Воронежской губернии! Но ошибался! А самое интересное, что она потерпела фиаско к 1911 году, а «Орианда» и в 1913-м выпускала каталоги и владела действительно высокотехнологичной базой по тому времени для выпуска кондитерских изделий.

АССОРТИМЕНТ И ЦЕНЫ

Многочисленные кондитерские изделия предлагались оптом и в розницу. Мне и раньше попадались отрывочные сведения о фабрике и изображения фантиков от конфет, выпущенных «Ориандой». Но теперь к ним я буду относиться с должным пиететом. Выпускалось 65 наименований только карамели! Среди них «Царская» и «Шалунья», «Восторг» и «Дамская», «Виды Москвы» и «Охотничья».

Вот, к примеру, изображение двух фантиков карамели «Гадательная». Оказывается, такая карамель выпускалась нескольких видов: без формы, но с начинкой. Она насыпалась в ящики по 20 фунтов и отпускалась оптовикам по 5 рублей 60 копеек за пуд с вычетом стоимости тары. Карамель делилась по сортам. К примеру, первый сорт шёл по 6 рублей 30 копеек за ящик.

В центре сохранившегося фантика видно стилизованное солнце. Здесь же читаем и текст предсказания: «Означает – в теперешнем состоянии вы должны слушаться советов». Вот вы часто слушаете советы?! А если бы скушали «Гадательную» – не чурались бы их. Чужой ум может иметь свежее, порой неожиданное, решение! Особенно если в карамельке ликёрная начинка, и пошёл в ход второй килограмм карамели.

К первому сорту относилось всего 17 наименований карамели. Кроме «Гадательной» можно привести такие, как «Карточная» и «Забава», «Детская» и «Сказочная». Выпускалась также карамель высшего сорта с ликёром и вареньем (в каталоге 48 наименований). Такие простые названия выпускаемой карамели будут известны и позднее – в советское время: «Ликёрная» и «Ореховая», «Клюквенная» и «Грушевая». Правда, не помню таких названий, как «Финь-шампань», «Променадь» или «Лимон мессинский». А кто-то попробовал и конфеты с такими оригинальными названиями, как «Грудь – добро», «Пьянство – зло» или «Король Сиамский».

Представьте, сегодня вы заходите в кондитерский отдел и требуете конфеты «Пьянство – зло». Все сразу начинают искать рядом с вами белочку. Осознали? Нет, не конфету «Белочку», а... ну поняли, в общем! А в стародавние времена – запросто: «Мне фунтик «Пьянство – зло». И ещё «Финь-шампань» с десятком! И ещё подсыпьте любимого «Бахуса». И точка!»





Продолжая обзор каталога, мы видим ассортимент конфет «мягких в бумажках» в количестве 11 наименований. Есть среди них «Соломка миньон», «Лакме» и даже «Сливочное буше»! А если взглянуть на такие же конфеты высшего сорта, то среди 19 наименований мы обнаружим «Сутки на море», «Шуази» и «Бахус».

Выпускала фабрика конфеты в коробках – и даже в шикарных коробках! Такую можно было взять по 1 рублю 20 копеек. Если приводить примеры другой дорогой продукции, то коробка пастилы стоила от 30 копеек, и в ту же цену была коробка яблочного мармелада.

Предлагались конфеты высшего сорта в ящиках чистым весом. Это 14 разных наименований: традиционные «Ассорти», «Шоколадные» и «Сливочные тянучки», конфеты с оригинальными сегодня названиями «Абрикотин», какие-то «Пильмени» (не пельмени, как сегодня говорят), покруче – «Московская в капсулях» по червонцу за пуд, «Бомбы крем-овая». А вот серию «Тургеневские типы» я в каталоге не обнаружил. Вероятно, они были выпущены позднее 1913 года.

На любителя – вкуснейшие, я думаю, грильяжи: «Восточный», «Ореховый»

«Миндальный» и даже «Фисташковый». И если первый по 8 рублей за пуд, то последний уже в два раза дороже! И где сегодня на прилавках такие сладости, как орехи жареные в сахаре, прозрачные или в помадке? Жареный миндаль в сахаре или нонпарель? Где, спрашиваю, пиполь по 12 рублей за пуд? Ну, то, что нонпарель – это вовсе не типографский шрифт, вы, наверное, догадались. Это драже – мелкие твёрдые разноцветные бисеринки из сахара. Вот от них-то и пошло название миниатюрного шрифта. А пиполь из каталога – что за лакомство, сам не знаю.

Ещё готовились карамель «Московская» – леденцовая и полуледенцовая. А ещё можно было приобрести батончики – ростовские, маковые, плюс к этому «Народные»!

А вот какие-то загадки из каталога – интересно, что это? Перечисляются мелкие и средние – 1 рубль 80 копеек за пуд. Атласные от мелких до крупных, подороже, а ещё золотые мелкие и средние по 8 рублей и тоже за пуд. И далее на странице предложение купить халву в жестянках. Это в отличие от коробок из картона, надо понимать. Халва разного вкуса, восьми наименований в жестянках по 5, 10 и 15 фунтов, цена почему-то не указана. Далее – овальный и круглый пеперминт – мятная лепёшка – по 12 рублей за пуд. Потом следует целая страница из 20 наименований монпансье 1-го сорта и ещё 7 на следующей странице. И всё – по 6-50 за пуд. Далее высшего сорта 33 наименования – тут попадаются «Дюшес» и «Пушкинское», «Рошель» и «Сиутин».

Перечислены 19 наименований атласного монпансье, среди которых затесалось отчего-то название «Вафли». А вот высший сорт монпансье с вареньем, фруктами и натуральными экстрактами в количестве 26 наименований радует не только «Мараскином» (сорт вишен), но и «Фиалкой», «Резедой» и даже «Геранью».

Что ещё? Да мармелады! Шестнадцать названий, где есть «Кукуруза», «Киевский», «Союзный» и «Царский». А из шести названий яблочного мармелада хороши «Смоква» и «Саратовский» с «Уральским». А вот «Европейский» и «Французский» были в облатках, т.е. в фантиках. И стоил мармелад по 8 рублей 50 копеек за пуд.

Теперь пастила, вкуснейший кондитерский продукт. Тут тебе и «Пушкинская» с «Зефирной», «Греческая» и «Пирожная». Девять рубликов за пуд. И, конечно, помадка. Если фруктовая пластами упакована по 6 фунтов – такая, например, как «Бананная» или «Малиновая» вкуснати-



Управляй водой профессионально



СанРемо

на, то ручная мелкая помадка по 8 рублей была сорока шести наименований, к примеру «Таборная» или «Мессинская». По 12 рублей за пуд шли четыре сорта, среди которых «Шоколадная» и «Миндальная». И ещё нельзя не отметить фруктовый сахар семи наименований по 6 рублей 80 копеек за пуд.

Теперь самое время сказать о печенье. Выпускали его на фабрике «Орианда» четырёх наименований первого сорта: белые «Клинчики» и «Гербики», а ещё розовые и белые «Кольца» и «Восьмья» (восьмёрки) – и всё это по три сорок за пуд. На несколько рублей дороже шёл высший сорт – миндальные и мятные. Всего же производилось 39 видов печенья!

И, конечно, сухари: 11 названий без коробок и 11 в коробках. Кстати, в коробках по 25 копеек за пуд отпускалось и чайное печенье «Ассорти». Сюда же добавим 4 вида коврижек и 8 наимено-

ваний легковесного печенья 1-го сорта по 4 рубля и 40 копеек за пуд. Это всякие звёздочки, колечки, рыбки, петушки...

Ни прибавить, ни убавить! Такой вот замечательный ассортимент продукции выпускала воронежская кондитерская фабрика «Орианда».



ВСЕГДА
НИЗКИЕ
ЦЕНЫ



САНТЕХНИКА

Всё для

- ВОДОСНАБЖЕНИЕ
- ОТОПЛЕНИЕ
- КАНАЛИЗАЦИЯ

ЛЕНИНГРАДСКАЯ, 82А

+7 (473) 239-47-94

WWW.SANREMO-V.RU



QUEST HOUSE VRN

представляет

Кабинетъ Петра I



Вы отобраны для специальной миссии – отправиться в прошлое и подать Петру Первому мысль о постройке флота для нападения на Азов. Как известно, Воронеж является колыбелью российского флота. Именно здесь Петру Первому пришла мысль о том, что неплохо было бы построить корабли для нападения на крепость Азов. К сожалению, на данный момент у него нет чертежей мощных кораблей. Вам нужно будет их подобрать.

С самого начала вам необходимо найти машинное время, загрузить его и отправиться в прошлое. В кабинете Петра вам необходимо найти его почту, вскрыть конверт воеводы царя Алексея Шенна, положить туда чертежи и закрепить конверт специальной печатью. Просто положить чертежи на стол к Петру нельзя – это вызовет ненужные вопросы и подозрения, а чертежи могут быть сожжены.

Итак, ваша цель – подобрать чертежи кораблей в письмо от Алексея Шенна. После того, как вы это сделаете, временной портал вновь откроется, и вы сможете беспрепятственно уйти. Помните, что на всё у вас есть всего лишь час, потому что машина времени очень неустойчива.



г. Воронеж, ул. Рабочего Класса, 1

Тел.: 238-82-21, +7 (952) 952-82-21

www.questhousevrn.ru

vk.com/questhousevrn

АНТИК

ВСЕ СПЕКТР ТОВАРОВ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО
ТЕКСТИЛЬНОГО ДИЗАЙНА



- Карнизы настенные и потолочные
- Багетные карнизы
- Карнизы сложных форм - арки, эркеры
- Карнизы раздвижные, в т.ч. для японских штор
- Подъемные механизмы для римских штор
- Рулонные шторы однослойные
- Рулонные шторы день-ночь, 3D
- Горизонтальные жалюзи
- Вертикальные жалюзи
- Производство в Воронеже
- Интерьерный текстиль в наличии и под заказ:
Verona Home Textile, Stessa Design, Eclates, Sama и др.
- Предоставляем вешалки с образцами
- Текстильный дизайн и пошив на заказ
- Фигурные ламбрекены в рулонах и модулями
- Подхваты всех видов, декоративные элементы
- Шторная лента, бандо
- Люверсы и прочая фурнитура
- Бахрома, кисти, подвесы и мн. др.

394048, г. Воронеж, ул. Пирогова, д. 15
antik_ts@mail.ru
antik-36.ru, antik36.ru

+7 (473) 239-81-84, +7 (473) 262-20-84 (Донбасская),
+7 (473) 233-23-70, +7 (473) 252-77-98,
+7 (473) 233-23-71, +7 (473) 239-64-41 (Холмистая),
+7 (473) 233-23-72, +7 (473) 224-50-46

СЕТЬ МЕБЕЛЬНЫХ САЛОНОВ В РОССИИ

ЮНИОН

www.union-mebel.ru

I SALONI-2015

НОВИНКИ
МИЛАНСКОЙ
МЕБЕЛЬНОЙ ВЫСТАВКИ
В МЕБЕЛЬНЫХ
САЛОНАХ «ЮНИОН»



МЕБЕЛЬ от Юнион —

ВСЕГДА В ТРЕНДЕ

ВОРОНЕЖ, УЛ. ДИМИТРОВА, Д. 74 Тел.: +7 (473) 226-58-37